



Bulletin d'information – Automne 2019

Les MPME au Forum public:

L'information commerciale pour les MPME et le Service d'assistance pour le commerce mondial (GTH)

Lors du Forum public de l'OMC, l'ITC et le Groupe de travail informel sur les MPME ont organisé une table ronde intitulée "L'information commerciale pour les MPME: le Service d'assistance pour le commerce mondial". Parmi les participants à cette table ronde figuraient l'Ambassadeur uruguayen M. José Luis Cancela, en tant que modérateur, Mme. Dorothy Tembo, Directrice exécutive adjointe de l'ITC, M. Marco Mtunga de l'Office du coton de la Tanzanie, Mme. Rupa Ganguli d'InclusiveTrade.com, l'Ambassadeur M. Didier Chambovey de la Suisse et M. Mathieu Loridan de l'ITC. Des entrepreneurs et des responsables politiques ont été associés à cette table ronde afin de mieux comprendre les besoins en matière d'informations sur les marchés et d'examiner les progrès accomplis dans la création d'un portail unique offrant une information commerciale depuis le pas de la porte jusqu'aux marchés de destination.

Les intervenants ont discuté de l'importance de l'accès à des informations sur les marchés exhaustives et à jour pour que les MPME tirent profit des possibilités commerciales sur le marché mondial. Ils ont tous souligné la nécessité pour les MPME d'avoir accès à des informations pertinentes et à jour, quel que soit leur statut économique. Un autre facteur a également été abordé par tous les présentateurs, à savoir le besoin de s'assurer que les informations sont fournies dans leur intégralité et avec l'assistance nécessaire pour garantir que les MPME tirent le meilleur parti des outils comme le Service d'assistance.

Les participants ont pu assister à une présentation des possibilités actuellement offertes par le Service d'assistance. Les intervenants ont grandement apprécié l'enthousiasme général de l'auditoire pour le Service d'assistance au moment des questions. De nombreux membres du public ont fait part de leur impatience de voir le lancement officiel du Service d'assistance lors de la prochaine Conférence ministérielle.

Pour de plus amples informations, voir page 5.

ÉVÉNEMENTS MPME À VENIR EN 2019:

- 29 octobre 2019 – troisième réunion ordinaire ouverte
- 27 et 28 novembre 2019 – quatrième réunion ordinaire ouverte

LE SAVIEZ-VOUS?

"Actuellement, sur les dizaines de milliers de milliards de dollars gérés par les gestionnaires d'actifs au niveau mondial, seul 1% est investi dans les PME de pays en développement."

*-PERSPECTIVE 2019
DES PETITES ET
MOYENNES ENTRE-
PRISES DE L'ITC*



LES DÉFENSEURS DES MPME À L'OMC

Depuis notre dernier bulletin d'information, trois nouveaux rapports ont été publiés par des groupes privés qui soutiennent le Groupe de travail informel de l'OMC sur les MPME. Nous encourageons les lecteurs à lire les deux rapports. De même, si votre organisation défend les intérêts des MPME à l'OMC, veuillez nous [contacter](#).

Fédération des petites entreprises

La Fédération des petites entreprises (FSB) du Royaume-Uni a présenté son rapport lors du Forum public de l'OMC à Genève. Ce rapport demande à tous les Membres de l'OMC et à l'OMC en tant qu'institution d'adapter le système commercial international aux petites entreprises pour aider celles-ci à réaliser leurs ambitions en matière de commerce international. Parmi les recommandations du rapport figure un appel lancé aux Membres de l'OMC de **"participer à l'initiative MPME pour que les travaux du comité s'élèvent à un niveau multilatéral"**.

Pour lire le rapport dans son intégralité, cliquez [sur ce lien](#).

Chambre allemande du commerce

De même, la Chambre allemande du commerce (DIHK) a elle aussi publié un document en faveur des MPME. Ce document souligne l'idée selon laquelle "il est nécessaire de mettre les micro, petites et moyennes entreprises (MPME) au centre du programme de travail de l'OMC". Il y figure une liste récapitulative établie en vue de la prochaine Conférence ministérielle, dont un des points porte sur **"la consolidation des institutions par la création d'un Comité MPME à l'OMC"**.

Pour lire le rapport dans son intégralité, cliquez [sur ce lien](#).

Chambre de commerce internationale

La Chambre de commerce internationale (ICC) a également publié une série de recommandations en vue de la prochaine Conférence ministérielle (pour en voir la liste complète, [cliquez ici](#)). Parmi les recommandations de cette liste figure **"la conclusion rapide des initiatives de déclarations conjointes en cours concernant ... les petites entreprises – de préférence, lors de la douzième Conférence ministérielle de l'OMC en juin 2020"**. L'ICC et le B-20 gèrent également un site Web intitulé "Dialogues sur le commerce", sur lequel les lecteurs peuvent avoir accès aux dernières informations concernant l'Initiative conjointe sur les MPME. Pour visiter ce site, [cliquez ici](#).



RÉUNIONS DE LA JOURNÉE POUR LES MPME

Le 27 juin, à l'occasion de la Journée des Nations Unies pour les micro, petites et moyennes entreprises, le Groupe de travail informel de l'OMC sur les MPME a organisé, aux côtés de divers partenaires, une série d'événements sur des questions intéressant les MPME.

Le matin, un atelier sur la facilitation du commerce a été organisé conjointement avec la Fédération des petites entreprises du Royaume-Uni (FSB), en présence de M. Mike Cherry, Président national de la FSB, M. Jalal Benhayoun, Directeur général de PORTNET, M. Andrew Staines, Ambassadeur et Représentant permanent adjoint du Royaume-Uni auprès de l'ONU et de l'OMC, et M. James Sibley, Chef adjoint des affaires européennes et internationales de la FSB du Royaume-Uni. Les intervenants ont discuté des méthodes et des recommandations visant à réduire les contraintes administratives, à améliorer les capacités douanières des Membres, à revoir les procédures et le système de certification de l'origine, à élaborer des systèmes d'opérateurs de confiance pour les MPME et à renforcer l'accès à l'information.

M. Jalal Benhayoun, Directeur général de la société anonyme PORTNET, entreprise responsable de l'administration du guichet unique du Maroc, a abordé le rôle des guichets uniques dans l'aide apportée aux MPME pour leur développement à l'international. Il a présenté les principales caractéristiques du système de PORTNET, y compris sa solution de paiement multicanal et le partenariat réalisé avec Poste Maroc pour aider les MPME à exporter.

Pendant la séance de l'après-midi, l'ITC a présenté son rapport "Perspective de la compétitivité des PME 2019 – Financements solides pour petites entreprises: financer les Objectifs de développement durable". Parmi les principaux obstacles freinant les financiers qui investissent dans les MPME figurent le manque de projets d'investissement adaptables, l'opacité des processus d'investissement, des perceptions erronées des risques et un manque de connaissances sur les capacités des entreprises.

PERSPECTIVE DE LA COMPÉTITIVITÉ DES PME 2019 DE L'ITC:

Financements solides pour petites entreprises

Le lancement officiel à l'OMC de l'édition 2019 du rapport phare du Centre du commerce international, Perspective de la compétitivité des petites et moyennes entreprises (SMECO), a coïncidé avec la Journée pour les micro, petites et moyennes entreprises (MPME), le 27 juin 2019. La troisième édition de ce rapport met l'accent sur le besoin d'investir 1 000 milliards de dollars par an pour débloquer la puissance de développement des petites entreprises. Pour plus d'informations, [cliquez ici](#).



"Les spécialistes de la politique commerciale ont un rôle crucial à jouer dans la facilitation des investissements pour les MPME, et l'amélioration des conditions peut faire en sorte que les financements atteignent le bas de la pyramide."

Mme Arancha Gonzalez,
Directrice exécutive de
l'ITC.

RÉUNION MPME DU 28 JUIN

Le Groupe de travail informel sur les MPME a tenu une réunion ordinaire le 28 juin 2019. Plusieurs propositions ont été discutées, parmi lesquelles:

- une proposition du Canada, établie conjointement avec l'Argentine, le Brésil, la Fédération de Russie et l'Uruguay, afin d'améliorer la collecte d'informations relatives aux MPME dans le cadre des examens des politiques commerciales. Cette proposition comprend une suggestion en faveur de l'élaboration d'une base de données consultable rassemblant les références aux MPME contenues dans les rapports de ces examens. Depuis juin, le Chili, la Colombie, la Nouvelle-Zélande et la Suisse se sont joints à cette proposition en tant que coauteurs. Pour lire ce texte, [cliquez ici](#);
- une proposition du Mexique, établie conjointement avec le Guatemala et l'Uruguay, visant à créer une plate-forme en ligne qui fournirait des renseignements et des liens vers des ressources utiles pour aider les MPME à participer au commerce international. Cette plate-forme comprendrait une section destinée aux MPME et une autre destinée aux responsables politiques, avec des renseignements sur les meilleures pratiques, les programmes de soutien nationaux et les bases de données de diverses sources relatives aux MPME. Pour lire ce texte, [cliquez ici](#). Pour de plus amples informations, voir page 5.

Le Groupe a également assisté à des présentations sur les travaux et discussions liés aux MPME dans d'autres comités et groupes de travail de l'OMC. Le secrétaire du Groupe de travail du commerce, de la dette et des finances a informé le Groupe des travaux actuellement menés avec les banques multilatérales de développement en vue de contribuer à réduire le manque de financement du commerce pour les MPME. Le Président du Comité des marchés publics, M. Carlos Vanderloo (Canada), a présenté le programme de travail du Comité sur les MPME, qui vise à soutenir les appels d'offres des MPME dans le cadre des marchés publics, en réduisant la complexité des documents ou les exigences en matière de qualifications, et en fournissant des renseignements en ligne. Le Comité des obstacles techniques au commerce (OTC) a donné de nouvelles informations sur les discussions du Comité relatives à la transparence, ainsi que sur les efforts réalisés pour signaler aux associations sectorielles les modifications à venir concernant les OTC afin de faire connaître leurs effets potentiels aux entreprises, y compris aux PME.

Des représentants de l'OCDE ont présenté au Groupe les principales conclusions d'un nouveau rapport intitulé "Aider les PME à s'internationaliser grâce à la facilitation des échanges", selon lesquelles la facilitation du commerce pourrait bénéficier deux fois plus aux PME qu'aux grandes entreprises. Pour plus d'informations, [cliquez ici](#).

L'Union internationale des télécommunications (UIT) a donné au Groupe des informations sur son programme sur les PME et sur la Conférence "ITU Telecom World", et l'Alliance mondiale des professionnels du commerce (GTPA) a présenté la note conceptuelle de son livre blanc sur le renforcement des capacités et l'élaboration des normes pour un commerce inclusif, qui recense les bonnes pratiques de plusieurs pays. Pour plus d'informations, [cliquez ici](#).

INFORMATIONS SUR LE SERVICE D'ASSISTANCE POUR LE COMMERCE MONDIAL: ÉTAT D'AVANCE-

L'ITC, la CNUCED et l'OMC ont le plaisir d'annoncer que le Service d'assistance pour le commerce mondial a une nouvelle adresse en ligne:

www.globaltradehelpdesk.org.

AIDEZ-NOUS À AMÉLIORER LE SERVICE D'ASSISTANCE POUR LE COMMERCE MONDIAL EN RÉPONDANT À L'ENQUÊTE.

Le Service d'assistance pour le commerce mondial (GTH) vise à fournir des renseignements complets et accessibles aux entreprises du monde entier pour les aider à prendre leurs décisions commerciales. N'hésitez pas à répondre à l'enquête en cliquant [sur ce lien](#).

Une vidéo montrant le GTH peut être trouvée [ici](#).

L'équipe chargée de l'élaboration du GTH vous remercie d'avance pour votre temps et votre coopération.

PROPOSITION DE PLATE-FORME EN LIGNE POUR LES MPME

Le Guatemala, le Mexique et l'Uruguay ont établi une proposition pour l'établissement d'une plate-forme en ligne dans le but de regrouper le vaste éventail de renseignements et de ressources utiles recensés par le Groupe. Cette plate-forme viendra à l'appui de la participation des MPME au commerce international et visera à promouvoir leur croissance économique. Elle fournira aux responsables politiques des idées et des exemples de meilleures pratiques, comme les dispositions figurant dans les accords commerciaux régionaux, pour guider les gouvernements souhaitant soutenir leurs MPME. Elle est également destinée à aider les futurs délégués à accéder aux renseignements déjà recueillis par le Groupe et à éclairer les discussions futures sur les MPME dans les différents organes de l'OMC.

Les renseignements sur les MPME étant souvent très dispersés, cette plate-forme permettrait de les regrouper et d'orienter les MPME vers différentes sources utiles. La visibilité mondiale de l'OMC, dans le secteur public comme privé, permettrait de diffuser ces informations auprès d'un grand nombre de MPME dans de nombreux pays. Cette plate-forme ne fera pas double emploi avec les sources d'informations et outils existants sur d'autres plates-formes utiles comme le Service d'assistance pour le commerce mondial. Au contraire, elle viserait à les compléter et à faire leur promotion par des liens directs.



SERVICE D'ASSISTANCE POUR LE COMMERCE MONDIAL

Le Service d'assistance pour le commerce mondial est une initiative conjointe en ligne de l'ITC, de la CNUCED et de l'OMC ayant vocation à améliorer la qualité et la transparence des informations liées au commerce et à renforcer le dialogue public-privé. S'appuyant sur les services existants de l'ITC, de la CNUCED et de l'OMC ainsi que sur les informations communiquées par les organisations partenaires, il a pour mission d'accompagner les acteurs économiques:

- en servant de guichet unique pour l'information commerciale existante;
- en transformant les données diverses se rapportant au commerce en véritable intelligence commerciale;
- en aidant les MPME à renforcer leur capacité à exploiter l'information commerciale.

La version bêta, lancée lors de la onzième Conférence ministérielle de l'OMC, est un premier résultat concret pour les MPME.



LES VOIX DES MPME

Lisa McAuley est PDG de l'Alliance mondiale des professionnels du commerce (GTPA) et elle s'emploie depuis plus de 15 ans à aider directement les MPME à étendre leurs activités au niveau mondial. Elle a dirigé l'élaboration de nouvelles normes mondiales inédites visant à faciliter le commerce international, ainsi que l'élaboration de solutions en ligne novatrices permettant de renforcer les capacités des MPME à faire du commerce à l'international.

LES VOIX DES MPME

Le Groupe de travail informel de l'OMC sur les MPME estime qu'une interaction directe avec les MPME enrichira les discussions et l'aidera à identifier les questions qui méritent d'être examinées à l'OMC. À cette fin, nous menons des entretiens avec des experts des MPME ou des Groupes ayant participé à nos réunions et ateliers.

N'hésitez pas à nous contacter si vous souhaitez prendre part à l'un de nos entretiens.

LISA MCAULEY, PDG DE LA GTPA

Quelques mots sur vous et sur l'intérêt que vous portez à la cause des MPME:

En ce qui concerne mon expérience aux côtés des MPME au fil du temps, j'ai travaillé avec des entreprises sur le terrain pour renforcer leurs capacités afin de participer au marché mondial et j'ai plaidé en leur faveur dans des instances internationales s'occupant de politique commerciale. Selon moi, les MPME sont l'épine dorsale de la plupart des économies. Je m'intéresse particulièrement à la façon dont le commerce électronique, la facilitation du commerce par le numérique, l'élaboration de normes mondiales et les chaînes d'approvisionnement durables peuvent non seulement permettre aux MPME de s'autonomiser, mais également être un moteur de possibilités commerciales inclusives pour les femmes, les jeunes entrepreneurs, les populations autochtones et la diaspora.

Principaux défis auxquels font face les MPME en accédant aux marchés mondiaux:

Les défis auxquels font face les MPME en accédant aux marchés mondiaux sont les suivants:

- un manque de connaissances ou d'informations sur les possibilités dont elles disposent à l'échelle internationale;
- un manque de capacités et de compétences pour participer au commerce international;
- un manque d'informations sur les prescriptions commerciales, les réglementations et les marchés;
- des coûts relativement plus élevés pour se mettre en conformité avec la réglementation (imposée par les gouvernements étrangers, mais aussi dans leurs propres pays);
- des coûts de transaction relativement plus élevés pour réaliser leurs activités commerciales au niveau international; et
- un accès inadéquat au financement, y compris au financement du commerce, pour saisir les possibilités au niveau international.

Conseils aux MPME qui souhaitent accéder aux marchés mondiaux:

1. Renforcez vos capacités et vos compétences! Il est nécessaire d'acquérir des connaissances approfondies dans le domaine des exportations, y compris sur les procédures, la documentation et la terminologie, de préparer vos activités nationales et vos produits ou services pour l'exportation.
2. Au travail! Élaborez un plan d'exportation, menez des recherches approfondies sur votre marché cible, et soyez réalistes face à vos attentes.
3. Demandez de l'aide! Participez à des projets de soutien par le mentorat et ayez recours aux programmes d'aide.

De nouvelles solutions technologiques sont disponibles et elles peuvent aider les MPME. Le programme "Global Trade Accelerator" en est un exemple.

Un exemple d'initiative réussie soutenant la participation des MPME au commerce international:

Le "Global Trade Accelerator" est un programme d'apprentissage par l'expérience utilisant les technologies numériques pour favoriser la rencontre entre des équipes d'étudiants issus d'universités internationales et des PME exportatrices afin de réaliser des projets d'études de marché internationales. Au cours des 9 premiers mois de son lancement, 710 étudiants issus de 5 universités et 70 exportateurs y ont participé, avec un taux de satisfaction de 96% parmi les exportateurs et de 85% parmi les étudiants. Ce programme en ligne s'étend en Australie et peut être déployé dans toute juridiction au niveau mondial.

Conseils aux décideurs nationaux en vue de soutenir la participation des MPME au commerce international:

Les responsables politiques peuvent contribuer à fournir aux MPME une voie bien définie qui leur permette de mieux mobiliser les ressources et l'expertise des secteurs public et privé. Il est important, pour les responsables politiques, de s'assurer que les nouvelles entreprises tirent parti des politiques intérieures et des programmes qui leur permettent de devenir compétitives sur le plan international afin de croître et de parvenir à une durabilité à long terme, au moyen d'une participation concrète dans les chaînes d'approvisionnement mondiales.

Comment le Groupe de travail informel de l'OMC sur les MPME peut-il aider les entreprises à accéder aux marchés internationaux?

Les initiatives concernant la facilitation du commerce, le commerce numérique et électronique, le financement du commerce et les chaînes d'approvisionnement mondiales favorisent un commerce plus inclusif pour les MPME. Elles peuvent inclure un soutien en faveur de:

- la promotion de programmes de formation pour accompagner les MPME dans leur expansion sur les marchés internationaux;
- l'appui au développement d'un réseau mondial de mentorat visant à aider les MPME;
- la sensibilisation des Membres de l'OMC en vue de créer des environnements propices qui encouragent les MPME; et
- la création de réseaux mondiaux soutenus par des fournisseurs de confiance et fondés sur des normes internationales telles que la norme ISO/CEI 17065.

Global Trade Professionals Alliance

L'Alliance mondiale des professionnels du commerce (GTPA) est une organisation commerciale mondiale qui s'emploie à élaborer des normes internationales afin d'harmoniser et de faciliter un commerce inclusif et de confiance.

"Les MPME sont l'épine dorsale de la plupart des économies."

- Lisa McAuley, PDG de la GTPA

MIKE CHERRY

Quelques mots sur vous et sur l'intérêt que vous portez à la cause des MPME:

En tant que PDG d'une petite entreprise et exportateur, sans parler de mon rôle de Président national de la FSB, l'une de mes plus grandes passions est d'encourager les petites entreprises et de faire en sorte qu'un plus grand nombre d'entre elles se lancent dans l'exportation, car cela constitue un formidable moyen de développer leurs activités. Je suis fermement convaincu qu'en plus de contribuer à la prospérité mondiale, le commerce international est l'une des activités les plus exaltantes et épanouissantes auxquelles peuvent participer les petits entrepreneurs.

Principaux défis auxquels font face les MPME en accédant aux marchés mondiaux:

Les difficultés les plus souvent signalées par nos membres lorsqu'ils commencent leur voyage vers l'exportation comprennent l'acquisition de connaissances relatives aux marchés, la mise en conformité avec les règlements et normes locaux, la gestion des fluctuations monétaires et le problème de savoir où s'adresser pour obtenir des informations et un soutien appropriés. Et il faut ajouter à cela les difficultés habituelles auxquelles les entrepreneurs sont confrontés tous les jours, c'est-à-dire chercher de nouveaux clients, commercialiser efficacement les produits et relever le défi général que constitue le fait de diriger une entreprise.



LES VOIX DES MPME

Mike Cherry a été élu Président national de la FSB en mars 2016. Dans le cadre de ses fonctions, il s'emploie à garantir que la voix des petites entreprises soit entendue aux plus hauts niveaux, dans son pays comme à l'étranger. Pendant plus de 40 ans, il a dirigé une entreprise prospère de bois d'œuvre et de fabrication à Burton-On-Trent.

Fédération des petites entreprises (FSB)

Créée en 1974, la FSB est la plus grande association nationale de propriétaires de petites entreprises et de travailleurs indépendants du Royaume-Uni. La FSB est une organisation sans but lucratif et apolitique qui est menée par ses membres et pour ses membres.

Conseils aux MPME qui souhaitent accéder aux marchés mondiaux:

Tout d'abord, je dirais qu'il ne faut pas avoir peur de l'exportation. La majorité de nos membres commencent leur voyage vers l'exportation à la suite d'une enquête réalisée auprès de clients potentiels à l'étranger. Les propriétaires de petites entreprises ne devraient pas hésiter à suivre chaque piste qui se présente. Mon deuxième conseil serait d'exploiter le soutien que l'on trouve, que celui-ci soit fourni par les autorités locales ou nationales, les organismes internationaux ou les associations professionnelles privées comme la FSB.

Un exemple d'initiative réussie soutenant la participation des MPME au commerce international:

D'après mon expérience, le meilleur moteur pour la participation des MPME au commerce international est l'esprit d'entreprise des petits entrepreneurs aux quatre coins du monde. Cependant, il faut aussi un soutien à l'exportation approprié et des informations exactes lorsque les entreprises en ont besoin. L'une des initiatives que nous suivons de près est l'élaboration du Service d'assistance pour le commerce mondial. La mise à disposition d'un portail unique où petits entrepreneurs ont accès aux informations dont ils ont besoin représenterait un grand pas en avant pour faciliter leur voyage vers l'exportation.

"Je suis fermement convaincu qu'en plus de contribuer à la prospérité mondiale, le commerce international est l'une des activités les plus exaltantes et épanouissantes auxquelles peuvent participer les propriétaires de petites entreprises."

- Mike Cherry, Président national de la FSB

Conseils aux décideurs nationaux en vue de soutenir la participation des MPME au commerce international:

Je recommanderais vivement à tous les responsables politiques de "penser d'abord à petite échelle" lorsqu'ils élaborent leurs politiques – qu'il s'agisse de réglementation intérieure ou d'accords commerciaux internationaux – pour que celles-ci soient réellement adaptées aux besoins des petites entreprises. Les petites entreprises n'ont pas les mêmes ressources financières et humaines que les grandes entreprises pour faire face aux réglementations extrêmement complexes et prescriptives. Les bonnes politiques sont celles qui sont élaborées en gardant les petites entreprises à l'esprit dès le départ.

Comment le Groupe de travail informel de l'OMC sur les MPME peut-il aider les entreprises à accéder aux marchés internationaux?

Je pense que l'existence du Groupe de travail informel de l'OMC sur les MPME est un élément qui a un véritable poids et ce Groupe est bien placé pour élaborer une politique commerciale internationale de façon à ce que les petites entreprises du monde entier puissent en tirer parti. Trop souvent, les règles du commerce international sont rédigées sans qu'il soit tenu compte des petites entreprises. Le Groupe de travail informel a la possibilité de jouer un rôle clé, non seulement pour changer cette situation, mais aussi pour identifier et transmettre à l'OMC et à ses Membres les meilleures mesures qui soient favorables aux MPME.

POURQUOI UN GROUPE DE TRAVAIL INFORMEL POUR LES MPME??

Le Groupe de travail informel sur les MPME est une coalition de 88 Membres de l'OMC à tous les stades de développement et de toutes les régions du monde qui ont en commun l'ambition d'améliorer l'accès aux marchés mondiaux pour les micro, petites et moyennes entreprises (MPME). Aujourd'hui, 95 pour cent des entreprises dans le monde sont des MPME. Bien qu'elles représentent 60 pour cent de l'emploi total dans le monde et entre 80 et 99 pour cent des entreprises immatriculées dans chaque pays, elles restent sous-représentées et se heurtent à un grand nombre d'obstacles lorsqu'elles veulent s'insérer dans le commerce international. Or, lorsque les MPME réussissent à accéder aux marchés internationaux, elles peuvent alors jouer un rôle de catalyseur et permettre ainsi une meilleure répartition des retombées du commerce entre tous les secteurs de l'économie. Le Groupe de travail informel sur les MPME entend agir pour que le système multilatéral produise ces retombées économiques grâce à une intégration plus poussée des MPME au commerce mondi-

“L'Initiative conjointe de soutien aux MPME, lancée à Buenos Aires l'année dernière ..., poursuit sur sa lancée avec une énergie et un enthousiasme palpables.”

- le Directeur Général de l'OMC, Roberto Azevêdo, 27 juin 2018.

LE CHEMIN VERS BUENOS AIRES 2017

Le Groupe de travail informel sur les MPME a été institué par une déclaration conjointe adoptée à la faveur de la Conférence ministérielle de Buenos Aires en 2017. Cette déclaration trouve son origine dans une proposition de 2015 des Philippines présentant les MPME comme un secteur dynamique, et suggérant que "le Conseil général examine l'arrangement le plus approprié pour faciliter les discussions".

En juillet 2016, le Brunéi Darussalam, la Malaisie, les Philippines, la RDP lao, Singapour et la Thaïlande ont rendu compte d'un atelier tenu en juin sur le thème "Accroître la participation des micro, petites et moyennes entreprises (MPME) au commerce international" qui visait à faire mieux connaître le rôle des MPME dans le commerce international.

En mai 2017, au Conseil général, un groupe de 47 Membres (en comptant les Membres de l'UE à titre individuel) a lancé un dialogue informel sur les MPME

présidé par S.E. M. Casanueva (Chili).

En juin 2017, l'Argentine, le Brésil, le Paraguay et l'Uruguay ont présenté une proposition visant à élaborer un programme de travail qui couvrirait des domaines tels que l'information et la transparence, la facilitation des échanges, le commerce électronique et le financement du commerce.

Plusieurs ateliers, dont un sur les expériences régionales et nationales en octobre 2017, se sont tenus dans la perspective de la onzième Conférence ministérielle afin de faire prendre conscience aux Membres de l'utilité d'un forum spécifique où débattre de la question des MPME à l'OMC.

Un projet de déclaration ministérielle a été distribué avant la onzième Conférence ministérielle (veuillez cliquer [ici](#)).



“Les MPME sont fondamentales pour nos économies – ce qui bénéficie à tout le monde – et pour l'emploi, et nous œuvrons pour développer leur potentiel dans le commerce international.”

*-S.E. M. José Luis Cancela (Uruguay),
Coordonnateur du
Groupe de travail
informel de l'OMC
sur les MPME*



MPMEs

Initiative conjointe de
l'OMC sur les MPMEs

QU'EST-CE QUE LE GROUPE DE TRAVAIL INFORMEL SUR LES MPME?

Dans sa Déclaration conjointe de décembre 2017, le Groupe s'est engagé à examiner et à identifier des "solutions horizontales et non discriminatoires" pour améliorer la participation des MPME au commerce international (c'est-à-dire des solutions qui s'appliqueraient à toutes les entreprises mais qui pourraient être particulièrement avantageuses pour les MPME), tout en tenant compte des besoins propres aux pays en développement.

Coordonnateur: S.E. M. José Luis Cancela (Uruguay) (depuis janvier 2018)

Président précédent: S.E. M. Hector Casanueva (Chili)
(juin 2017-janvier 2018)

Composition du Groupe travail informel: Afghanistan; Albanie; Antigua-et-Barbuda; Argentine; Arménie; Australie; Belize; Brésil; Brunéi Darussalam; Canada; Chili; Chine; Colombie; Costa Rica; Côte d'Ivoire; Dominique; El Salvador; Équateur; Fédération de Russie; Grenade; Guatemala; Guyana; Honduras; Hong Kong, Chine; Islande; Israël; Japon; Kazakhstan; Kenya; Liechtenstein; Macédoine du Nord; Malaisie; Mexique; Mongolie; Monténégro; Myanmar; Nicaragua; Nigéria; Norvège; Nouvelle-Zélande; Pakistan; Panama; Paraguay; Pérou; Philippines; Qatar; RDP lao; République de Corée; République dominicaine; République kirghize; République de Moldova; Royaume de Bahreïn; Saint-Kitts-et-Nevis; Saint-Vincent-et-les Grenadines; Sainte-Lucie; Singapour; Suisse; Taipei chinois; Turquie; Union européenne; Uruguay; et Viet Nam.

Vous pouvez vous abonner à ce bulletin d'information en envoyant un courrier électronique à l'adresse suivante: email-ersd@wto.org.

