



Bulletin d'information - Hiver 2020

Message du Coordonnateur du Groupe

Le Groupe de travail informel sur les MPME est prêt à passer à l'action en 2020 et se prépare à l'activité soutenue des mois à venir. Il est en train de rédiger des propositions en vue de la CM12 et cherche le moyen de réunir davantage de membres autour de cette initiative. Depuis la CM11, il a travaillé à l'obtention de résultats concrets en relation avec les MPME, ce qui transparait de manière évidente, selon moi, dans ses projets de propositions. Nous sommes prêts à montrer que les MPME comptent vraiment pour l'OMC et que l'OMC peut compter pour les MPME. Du soutien en faveur de la publication de renseignements pertinents et vérifiés à la promotion de la participation des MPME à l'élaboration des règles dans le domaine du commerce, le Groupe de travail informel sur les MPME cherche activement le moyen de soutenir les activités commerciales du plus grand groupe démographique du secteur des échanges: les MPME. Je suis impatient de voir dans quelle direction l'initiative de l'OMC en faveur des MPME va nous emmener cette année et de travailler avec les parties prenantes au fur et à mesure que ces recommandations progresseront.

- Ambassadeur Jose Luis Cancela

ÉVÉNEMENTS MPME À VENIR EN 2020:

25 février 2020 –
Réunion ordinaire ouverte

26 et 27 mars 2020 –
Réunion ordinaire ouverte

29 et 30 avril 2020 –
Réunion ordinaire ouverte

18 et 19 mai 2020 –
Réunion ordinaire ouverte

LE SAVIEZ-VOUS?

Un déficit de financement du commerce au niveau mondial se maintient à 1 500 milliards d'USD et 40% des demandes de financement des PME pour le commerce sont rejetées."

L'enquête de la BASD de 2019 sur le financement du commerce a montré que le déficit de financement du commerce au niveau mondial se maintenait à environ 1 500 milliards de dollars et que près de 60% des entités interrogées s'attendent à une augmentation du déficit au cours des deux prochaines années. Autre constat important, les entreprises détenues par des femmes rencontrent des difficultés plus grandes pour accéder au financement du commerce que les entreprises détenues par des hommes. Quant aux petites et moyennes entreprises (PME), elles se heurtent elles aussi à des obstacles considérables et plus de 40% de leurs demandes de financement du commerce sont rejetées par les banques. Cependant, l'idée selon laquelle les technologies financières et la numérisation sont des solutions qui peuvent aider à combler le déficit de financement du commerce, en particulier pour les PME, fait son chemin.

Voir l'[enquête](#) pour plus de détails.



RÉUNIONS ORDINAIRES DU QUATRIÈME TRIMESTRE DE 2019 SUR LES MPME

Le Groupe de travail informel sur les MPME s'est réuni trois fois au cours du quatrième trimestre de 2019 – le 29 octobre, le 27 novembre et le 12 décembre – pour examiner et mettre à jour de nouvelles propositions des Membres et pour revoir l'ensemble du paquet prévu pour la CM12.

Le projet de déclaration ministérielle en cours d'élaboration devrait inclure diverses recommandations et décisions, et divers appels à l'action, ainsi qu'un programme de travail pour l'après-conférence. Les recommandations et décisions qui sont examinées concernent, entre autres, une plate-forme en ligne de l'OMC sur les MPME, l'appui au Service d'assistance en ligne pour le commerce mondial et la participation des MPME à l'élaboration des règles dans le domaine du commerce.

À la réunion du 27 novembre, le Royaume d'Arabie saoudite a annoncé son intention de se joindre au Groupe de travail informel sur les MPME en tant que 91ème membre.

Plusieurs exposés ont été présentés, notamment:

- Un exposé du Secrétariat décrivant en détail la nouvelle décision relative à la Base de données intégrée (BDI) de l'OMC sur l'accès aux marchés. L'intervenant a insisté sur le fait que les membres avaient la possibilité de conclure volontairement un accord avec le Secrétariat pour permettre le téléchargement de leurs données douanières dans la base de données du Secrétariat par connexion numérique. Avec des données de meilleure qualité qui seraient communiquées au Secrétariat dans des délais plus courts, l'OMC pourrait améliorer l'accès à l'information pour les MPME. Le Groupe a été invité à examiner comment il pourrait appuyer la mise en œuvre de cette décision.

- Des mises à jour sur les travaux du Groupe de travail du commerce, de la dette et des finances de l'OMC et le Fonds pour l'application des normes et le développement du commerce (STDF) en relation avec les MPME. Le secrétaire du Groupe de travail du commerce, de la dette et des finances a informé le Groupe que la Banque asiatique de développement avait récemment publié une étude sur le déficit de financement du commerce au niveau mondial (voir la [barre latérale](#)), qui montrait que ce déficit était de 1 500 milliards d'USD et que 40% des demandes de financement des MPME pour le commerce étaient rejetées. Le Secrétariat de l'OMC étudie également, avec le Cadre intégré renforcé, la possibilité d'inclure systématiquement les aspects liés au financement du commerce dans les études diagnostiques sur l'intégration du commerce (EDIC) et le STDF a décrit les travaux qu'il mène actuellement pour favoriser un commerce sûr et faciliter les certifications électroniques dans le domaine SPS.

- Des exposés d'autres organisations dans lesquels les intervenants ont donné des renseignements sur les travaux concernant les MPME, y compris Pandey Pashupati de l'Organisation mondiale des douanes; Aksinya Sorokina de la Société financière internationale, Groupe de la Banque mondiale; Ian Sayers du Centre du commerce (Cont.)



international; Paul Donohoe de l'Union postale universelle; Salehin Khan de la Commission économique des Nations Unies pour l'Europe; et Jennifer Brant du Cyber Readiness Institute. Cliquez ici pour voir les résumés de ces exposés.

- Un atelier sur le développement du potentiel commercial des PME au moyen de la technologie, animé par Louise Wiggett, fondatrice de South African-based Global Trade Solution (pour plus de détails, cliquez [ici](#)).

Le Groupe a également examiné l'implication du secteur privé, y compris au moyen d'ateliers et de sessions organisées à la suite des réunions ordinaires du Groupe de travail informel sur les MPME.

Afin de maintenir l'élan, le Groupe a prévu de tenir des réunions mensuelles en 2020 pour mettre la dernière main aux textes du paquet sur les MPME en prévision de la CM12. Le texte intégral des propositions est disponible à l'OMC dans les [documents online](#).

EXPOSÉS PRÉSENTÉS DEVANT LE GROUPE

L'OEA et les guichets uniques

Le représentant de l'Organisation mondiale des douanes a fait un exposé sur les programmes d'opérateurs économiques autorisés (OEA) et les guichets uniques, y compris le Cadre de normes SAFE qui permet de vérifier qu'un programme national d'OEA respecte les procédures douanières (disponible [ici](#)) et un recueil en deux parties sur la manière de mettre en place un guichet unique ([Volume 1](#), [Volume 2](#)). Les systèmes d'opérateurs agréés sont encouragés au titre de l'article 7:4 de l'Accord de l'OMC sur la facilitation des échanges et peuvent inclure des exportateurs et des importateurs individuels, ou des ports ou entrepôts entiers en conformité avec les critères du programme. Cependant, des études ont montré que les MPME sont souvent exclues des dispositifs pour opérateurs de confiance, tels que les programmes d'OEA, parce qu'elles ne tiennent pas correctement leurs registres et livres comptables et ne sont pas en mesure de fournir les garanties requises (voir le [Toolkit](#) de l'ITC pour plus d'informations). Au cours de l'année écoulée, plusieurs fédérations et regroupements de petites entreprises ont demandé au Groupe de travail informel de l'OMC sur les MPME d'examiner cette question (voir le document MSME/W/17 dans les [documents online](#) de l'OMC).

Le représentant de l'OMD a également parlé des guichets uniques, thème qui avait déjà été examiné à diverses reprises par le Groupe de travail informel sur les MPME. Il a noté que les guichets uniques se présentaient sous de nombreuses formes différentes, l'intention étant de "permettre aux opérateurs participant au commerce et au transport de communiquer des renseignements normalisés, principalement sous forme électronique, à un point d'entrée unique pour satisfaire à toutes les obligations réglementaires en matière d'importation, d'exportation et de transit". L'OMD a créé une base de données interactive en ligne ([RAM-MAP SWIM](#)) contenant notamment des renseignements sur les progrès des membres de l'OMD dans le domaine du guichet unique. Bien que les guichets uniques puissent alléger la charge des MPME, des études ont également mis en évidence le fait que la complexité de leur conception peut empêcher les MPME de trouver les renseignements nécessaires et de présenter tous les documents requis (voir le [Toolkit](#) de l'ITC). Selon les organisations et regroupements de petites entreprises, les guichets uniques sont un sujet sur lequel le Groupe de travail informel de l'OMC sur les MPME pourrait se pencher (voir le document MSME/W/17 dans les [documents online](#) de l'OMC).

Société financière internationale (SFI): Financement de la chaîne d'approvisionnement

La SFI a présenté sa collaboration avec les institutions financières et les organismes de réglementation, qui vise à fournir des conseils ainsi qu'un cadre pour le financement des PME, y compris des éléments comme les registres de garanties et la facturation électronique. Elle finance également le commerce international par l'intermédiaire du programme GTSF (Global Trade Supply Finance). Ce programme permet aux fournisseurs des marchés émergents de financer à court terme leurs ventes aux grands acheteurs établis grâce à un escompte sur les sommes à recevoir. À ce jour, plus de 3 milliards d'USD ont été engagés au bénéfice des fournisseurs de 12 pays. De plus, la SFI collabore avec

BIENVENUE À L'ARABIE
SAOUDITE!

لَا إِلَهَ إِلَّا اللَّهُ
مُحَمَّدٌ رَسُولُ اللَّهِ



91ème membre du Groupe
de travail informel sur les
MPME



M. l'Ambassadeur Cancela et Mme Louise Wiggett

Développement du potentiel commercial des PME au moyen de la technologie

Les technologies, de l'informatique en nuage à l'Internet des objets, peuvent offrir de nouvelles opportunités en ce qui concerne l'innovation et la productivité des MPME. Louise Wiggett (voir [plus bas](#) l'entretien) a animé un atelier sur cette question à l'intention des membres du Groupe de travail informel sur les MPME le 27 novembre 2019.

les organismes de réglementation en vue d'arriver à un environnement propice au financement de la chaîne d'approvisionnement grâce aux normes, aux lignes directrices et ont été engagés au bénéfice des fournisseurs de 12 pays. De plus, la SFI collabore avec les organismes de réglementation en vue d'arriver à un environnement propice au financement de la chaîne d'approvisionnement grâce aux normes, aux lignes directrices et à l'acceptation des signatures électroniques, entre autres choses.

Centre du commerce international (ITC): Accès au financement pour la durabilité 2020

L'ITC a expliqué en quoi il était utile d'avoir un point d'entrée pour les renseignements sur le financement des MPME et de montrer à ces dernières les diverses possibilités qui existaient, telles que le financement de la chaîne d'approvisionnement grâce à la formation et à l'établissement d'alliances réduisant les risques. En s'appuyant sur une enquête conjointe de l'ITC, de la BASD et de l'IBC sur les échanges et la chaîne d'approvisionnement, la SFI a montré que les MPME avaient besoin de davantage de renseignements, de sources bancaires plus souples ou de sources de financement non bancaires. En outre, plus de la moitié d'entre elles n'étaient pas à l'aise avec les plates-formes de financement numériques. Compte tenu de ces conclusions, l'ITC vise des groupes d'entreprises en croissance dans les chaînes de valeur à l'exportation, avec une approche plus globale, et leur fournit un financement et des conseils techniques.

Union postale universelle (UPU): Facilitation des échanges et soutien aux PME dans le domaine postal

L'UPU a présenté son travail de facilitation des exportations des MPME au moyen du système postal, y compris un projet pilote appelé Easy Export en Tunisie, qui comprend un guichet unique pour l'information et le dédouanement. De plus amples renseignements sont disponibles [ici](#). L'augmentation des expéditions par colis a entraîné la multiplication des opérations de traitement en douane et une augmentation des échanges effectués par courrier. L'UPU est un partisan de l'AFE et de nouvelles recommandations indiquent que la Poste devrait participer, en tant que partie prenante, aux consultations commerciales à tous les niveaux, que des lignes directrices pour la facilitation des échanges au niveau national devraient être élaborées pour les services postaux, et que le secteur postal devrait être représenté dans les comités de la facilitation des échanges et les projets de mise en œuvre du guichet unique.

CEE ONU: Services intégrés pour les MPME dans le commerce international (ISMIT)

La CEE ONU a fourni des renseignements sur ses services intégrés pour les MPME dans le commerce international, un cadre conceptuel qui préconise la mise en place de plates-formes intégrées de services commerciaux de bout en bout pour les MPME souhaitant commercer au delà des frontières, qui pourraient être reliées aux guichets uniques nationaux. Ces plates-formes ISMIT serviraient essentiellement de point d'entrée pour normaliser les renseignements et relier les plates-formes de commerce électronique aux guichets uniques nationaux et étrangers, ce qui faciliterait les processus commerciaux des MPME. De plus amples renseignements sont disponibles dans le livre blanc du CEFACOT ONU [ici](#).

Cyber Readiness Institute: Programme de préparation à la cybersécurité pour les petites et moyennes entreprises

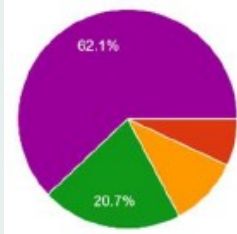
Enfin, le Cyber Readiness Institute a de nouveau donné des informations sur l'atelier qu'il avait animé en mars 2019 à l'OMC; il a expliqué en détail en quoi la cybersécurité des MPME était essentielle, en particulier pour les chaînes d'approvisionnement, et a signalé qu'il proposait un cours en ligne gratuit pour les MPME, disponible en plusieurs langues. De plus amples renseignements sont disponibles sur son site Web [website](#).

Atelier sur le développement du potentiel commercial des MPME au moyen de la technologie

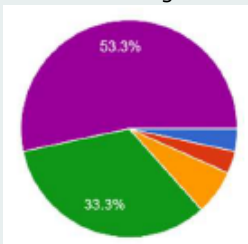
Louise Wiggett, fondatrice de South African-based Global Trade Solution, un service de conseil pour les acteurs du commerce international et des chaînes d'approvisionnement

Étude de l'ICC sur les MPME et le commerce

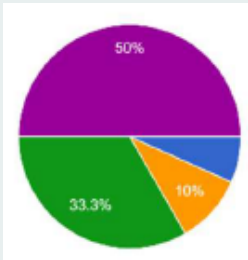
Les Membres devraient établir des points de contact nationaux pour les PME (AFE).



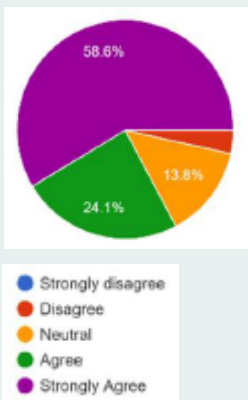
Les dirigeants de MPME devraient être membres des comités nationaux de la facilitation des échanges.



Les Membres devraient échanger leurs meilleures pratiques en ce qui concerne les chapitres sur les petites entreprises dans les accords commerciaux.



Les Membres de l'OMC devraient échanger leurs meilleures pratiques en ce qui concerne le financement du commerce.



● Strongly disagree
 ● Disagree
 ● Neutral
 ● Agree
 ● Strongly Agree

(voir [l'entretien](#)), a animé un atelier sur l'importance des petites et moyennes entreprises innovantes et axées sur la technologie. La "numérisation", c'est-à-dire l'utilisation des technologies numériques pour changer un modèle commercial et fournir de nouvelles possibilités de revenu et de production de valeur, peut régler de nombreux problèmes qui se posent communément aux MPME, qu'il s'agisse d'accéder aux marchés et aux financements, ou de trouver des renseignements d'ordre réglementaire ou un soutien commercial. Les modèles de facturation "à l'usage", comme ceux utilisés par les plates-formes en nuage, peuvent rendre les coûts plus abordables pour les petites entreprises, tout en leur permettant de profiter des avantages d'une plus grande connectivité entre les bureaux et d'un traitement des ventes plus rapide, entre autres choses. Des applications mobiles à un coût faible ou nul permettent également d'évaluer les services fournis aux PME, d'offrir un service de messagerie entre l'entreprise et ses clients, et de fournir des solutions de paiement. Les outils pour le commerce et la formations qui sont accessibles gratuitement en ligne offrent aussi aux PME des renseignements commerciaux qui leur permettent de mieux évaluer les prescriptions et les coûts liés à l'exportation. Enfin, l'Internet des objets offre de nouvelles opportunités à la fois en ce qui concerne l'innovation dans les petites entreprises et la réduction des coûts. On peut mentionner à titre d'exemple les étiquettes RFID pour les marchandises et les conteneurs qui peuvent fournir des mises à jour automatiques sur l'inventaire et le suivi, ou l'éclairage intelligent et les thermostats qui permettent de faire des économies de coûts d'exploitation.

LES DÉFENSEURS DES MPME À L'OMC

Depuis notre dernier bulletin d'information, deux nouvelles réponses ont été reçues, fournissant des informations et un soutien au Groupe de travail informel de l'OMC sur les MPME. Si votre organisation défend les intérêts des MPME à l'OMC, veuillez [nous contacter](#).

Alliance mondiale des professionnels du commerce (GTPA)

L'Alliance mondiale des professionnels du commerce a présenté un exposé de position au Groupe de travail informel de l'OMC le 25 octobre 2019. Cet exposé met en avant la manière dont l'Accord sur la facilitation des échanges soutient les MPME au moyen de processus plus simples, d'une efficacité renforcée et d'une aide à l'innovation, ainsi que la manière dont les programmes d'OEA facilitent l'établissement d'environnements transparents et prévisibles favorisant la participation des MPME au commerce. Ce document invite les Membres à identifier les obstacles et les défis; à soutenir une représentation des chefs de file du secteur des MPME dans les comités nationaux de la facilitation des échanges; et à davantage harmoniser les régimes d'OEA et les guichets uniques, entre autres suggestions. Le texte intégral est disponible [ici](#).

Pour une compilation de tous les rapports reçus par le Groupe à ce jour, voir le document INF/MSME/W/17 disponible sur le site [documents en ligne](#) de l'OMC.

Chambre de commerce internationale (ICC)

L'ICC a récemment mené une étude pour éclairer les discussions du Groupe de travail informel de l'OMC sur les MPME. Cette étude a été envoyée aux comités nationaux, aux commissions d'experts (notamment la Commission du commerce et de l'investissement, réunissant 250 experts du commerce) et à un réseau de petites entreprises via la Fédération mondiale des chambres de commerce. Des réponses ont été reçues de 31 bénéficiaires situés dans 16 pays différents¹, comprenant 10 chambres de commerce nationales et supranationales et d'autres organisations professionnelles importantes². L'ICC continuera à recueillir des résultats pour contribuer à éclairer les discussions à l'OMC. Dans l'ensemble, un large soutien a été exprimé en faveur du Groupe de travail informel sur les MPME et des questions qu'il a examinées. Un petit échantillon des réponses reçues figure sur le côté (chiffres).

¹ Afrique du Sud, Allemagne, Argentine, Australie, Belgique, Canada, Colombie, Éthiopie, Finlande, Ghana, Inde, Japon, Nigéria, Norvège, Pays-Bas et Royaume-Uni.

² DIHK (Allemagne); la Chambre de commerce panafricaine; la Chambre de commerce et les associations sectorielles de l'Éthiopie; l'ICC Inde; les Chambres du commerce britanniques; l'ICC Belgique; l'ICC UE; la Chambre du commerce canadienne; le Conseil des exportations de l'Australie; le Bundesverband der Deutschen Industrie; l'Asociación Nacional de Comercio Exterior – Analdex.



LES VOIX DES MPME

En tant que Fondatrice et Directrice générale de [Global Trade Solution](#),

Louise Wiggett possède plus de 25 ans d'expérience dans le commerce international et l'environnement des chaînes de valeur et de la logistique au niveau international. Avant de fonder GTS, Louise a fait ses armes chez Ernst and Young et a beaucoup travaillé dans le commerce international, dans diverses sociétés de premier plan en Afrique. Elle a fourni beaucoup de services de conseil et a œuvré à l'autonomisation dans le commerce international dans toute la région de l'Afrique, et participe à plusieurs initiatives de l'Organisation mondiale des douanes, de la Chambre de commerce internationale et d'autres organisations internationales sur une base régulière.

LES VOIX DES MPME

Le Groupe de travail informel de l'OMC sur les MPME estime qu'une interaction directe avec les MPME enrichira les discussions et l'aidera à identifier les questions qui méritent d'être examinées à l'OMC. À cette fin, nous menons des entretiens avec des experts des MPME ou des Groupes ayant participé à nos réunions et ateliers.

N'hésitez pas à nous [contacter](#) si vous souhaitez prendre part à l'un de nos entretiens.

LOUISE WIGGETT, FONDATRICE, GLOBAL TRADE SOLUTION

Quelques mots sur vous et sur l'intérêt que vous portez à la cause des MPME:

Ayant créé en 1999 ma propre entreprise, qui est elle-même une MPME, je peux parler des difficultés, de la frustration, des hauts et bas associés à la création et au développement d'une petite entreprise, depuis sa conception jusqu'à sa situation actuelle d'entreprise de taille moyenne à grande. Je crois que partager nos expériences avec les membres de la communauté au sens large du terme peut ajouter de la valeur aux expériences et, je l'espère, permettre aux autres membres d'éviter certains pièges rencontrés sur notre route.

Je crois aussi fermement que les MPME représentent le futur pour la croissance et le développement des économies à travers le monde et que, en donnant aux MPME les moyens d'agir, nous pouvons créer des entreprises durables pouvant contribuer à une société plus juste et plus équitable dans le futur, permettant tant aux hommes qu'aux femmes d'atteindre leur plein potentiel.

Principaux défis auxquels font face les MPME en accédant aux marchés mondiaux:

Obtenir les renseignements corrects pour accéder à l'environnement d'exportation est un sérieux défi pour la plupart des MPME.

Obtenir les connaissances et les compétences adéquates, à la fois pour un produit, l'accès aux marchés, la fixation des prix, les devises étrangères, la gestion et, pour finir, l'expédition et les aspects logistiques constitue un sérieux défi pour la plupart des MPME.

Obtenir les modèles corrects et durables, en termes de financement et de flux de trésorerie, pour rendre possible la production de marchandises pour les marchés mondiaux, puis avoir la capacité de maintenir l'entreprise à travers le long processus logistique est, dans la plupart des cas, un défi colossal pour les MPME. De plus, généralement, les marchés mondiaux évoluent vers une croissance exponentielle, ce qui crée de véritables défis en termes de flux de trésorerie pour les MPME.

Des conseils aux MPME qui souhaitent accéder aux marchés mondiaux?

Conseil 1 – Veillez à ce que vos éléments administratifs, de trésorerie et financiers soient adaptés aux défis liés à l'expansion mondiale.

Conseil 2 – Améliorez vos compétences de manière à avoir une excellente compréhension des prescriptions relatives à vos produits sur les marchés que vous ciblez.

Conseil 3 – Restez concentré – nous voulons tous conquérir le monde vite, mais Rome ne s'est pas faite en un jour, cela reste vrai. Concentrez-vous sur un segment du marché, pénétrez ce segment intensément, puis à partir de là, tirez des enseignements, développez des compétences et procédez à une expansion.

Un exemple d'initiative réussie soutenant la participation des MPME au commerce international:

Le programme actuel d'Amazon pour les MPME est une initiative intéressante et peut avoir d'importants effets bénéfiques dans le futur, grâce à la collaboration et à l'autonomisation. Il donne aux MPME la capacité de se concentrer sur le produit, le développement du produit et l'expansion, pendant que sont pris en charge les aspects liés à la logistique et à la chaîne d'approvisionnement, qui constituent normalement les aspects les plus inconnus et problématiques. De plus, la présence et la portée en ligne ne représentent pas des défis au niveau mondial.

Conseils aux décideurs nationaux en vue de soutenir la participation des MPME au commerce international:

- Regroupez les positions générales axées sur les MPME en un seul élément et faites en sorte qu'il y ait une approche globale et un guichet unique pour les MPME.
- Faites en sorte que les renseignements soient aisément accessibles en ligne et **tenus à jour**, par exemple les renseignements tarifaires, les prohibitions et les restrictions, les informations sur les mesures phytosanitaires, etc.
- Faites la promotion de la Convention de Kyoto révisée avec la participation de l'industrie et du commerce en tant que partenaires.
- Créez un environnement financier qui soit propice à la participation des MPME et la rende possible.
- Créez des environnements de collaboration et de cocréation entre les décideurs politiques et les négociants, les entreprises et les autres organismes gouvernementaux.
- Éliminez la prescription relative aux organismes d'inspection tels que SGS, Cotekna, etc. – obstacles au commerce et coûts importants.

Comment le Groupe de travail informel de l'OMC sur les MPME peut-il aider les entreprises à accéder aux marchés internationaux?

Le Groupe de travail informel de l'OMC peut jouer un rôle proactif essentiel de diverses manières, selon moi.

- Exploiter les possibilités en termes de recherches et de renforcement des capacités auxquelles l'OMC a accès et se concentrer sur ces possibilités pour les MPME.
- Mettre au point un portail d'information sur le commerce, qui puisse fournir des renseignements sur le commerce, ou au moins indiquer où trouver certaines informations.
- Accueillir des missions commerciales extérieures et des dialogues entre pays pour les MPME.
- Coordonner les efforts de financement internationaux.
- Influencer et coordonner les politiques entre les pays pour assurer une certaine harmonisation et la coordination en vue d'éliminer les obstacles non tarifaires.

GTS offre des services de conseil combinés à des solutions novatrices pour permettre l'optimisation du commerce, des chaînes d'approvisionnement et de la logistique au niveau international. Établir des liens entre les différents partenaires commerciaux dans la chaîne d'approvisionnement internationale ainsi que dans tous les organismes officiels est une tâche fondamentale pour l'équipe de GTS. GTS a également adopté la technologie de la chaîne de blocs en tant que principal perturbateur dans le commerce international et les chaînes d'approvisionnement et soutient plusieurs initiatives de chaînes de bloc pour moderniser le paysage du commerce international et des chaînes d'approvisionnement.

“Obtenir les connaissances et les compétences adéquates... constitue un sérieux défi pour la plupart des MPME.”

- Louise Wiggett, Fondatrice de GTS

BRADLEY HESLOP, COFONDATEUR ET DIRECTEUR GÉNÉRAL—AFRIQUE DE WSV

Quelques mots sur vous et sur l'intérêt que vous portez à la cause des MPME:

Mon intérêt pour ce sujet est lié à mon expérience en tant que cofondateur d'une entreprise sociale dont l'activité consiste à établir des petites et microentreprises dans des communautés disposant de peu de ressources de cinq pays. WSV est un franchiseur social et une entreprise de conseil en développement durable. Nous travaillons avec des ONG et des entreprises en vue de mettre sur pied des entrepreneurs ruraux ayant un impact sur la santé, l'éducation et l'économie des communautés d'Afrique subsaharienne, majoritairement rurales. J'ai constaté à quel point les MPME sont vitales pour une économie équilibrée et la répartition des richesses. Nous avons besoin de plus de MPME, d'entrepreneurs et de créateurs de richesses, et de moins d'efforts consacrés à la formation de générations qui seront employées par une poignée de riches.

Principaux défis auxquels font face les MPME en accédant aux marchés mondiaux:

Les acteurs du marché mondial sont souvent peu attirés par les MPME et offrent souvent des débouchés à des marques très connues qui sont souvent moins spécialisées ou moins performantes.



LES VOIX DES MPME

Bradley Heslop est, entre autres, un orateur, un mentor et un passionné de culture. Bradley est également le Cofondateur et le Directeur général – Afrique de WSV, Social Franchise, qui délivre aux ONG des licences "Businesses in a Box" d'entreprises sociales dont le fonctionnement communautaire est attesté, pour accroître rapidement leur impact et promouvoir les objectifs de développement.

Les MPME manquent de ressources (humaines, juridiques et financières) pour comprendre leurs propres marchés, et plus encore pour comprendre les marchés étrangers.

Les réglementations et les cadres y afférents ne sont souvent pas conçus de manière à prendre en considération les MPME, ce qui entraîne un manque de compréhension, un écoulement des ressources, une crainte d'être pénalisé et des occasions ratées.

Conseils aux MPME qui souhaitent accéder aux marchés mondiaux:

- Ne soyez pas effrayés par la chasse aux consommateurs et aux ressources. Des moyens moindres signifient des entreprises plus maniables, plus flexibles, et souvent plus spécialisées et expérimentées dans un domaine donné.
- Créez votre marque. Développez des relations avec des grandes marques ou des personnes renommées. Participez au plus grand nombre d'événements possible, même si ce n'est qu'à travers votre logo.
- Renseignez-vous sur votre marché. Que ce soit par l'intermédiaire d'un mentor, lors de la participation à des événements ou en discutant avec des gens.

Un exemple d'initiative réussie soutenant la participation des MPME au commerce international:

L'exemple dont je suis partie prenante est Stage Six, une alliance de franchise sociale qui vise à réduire les risques des entreprises sociales qui souhaitent passer à l'échelle nationale ou internationale et à les soutenir, au moyen du franchisage. Cette alliance regroupe tous les acteurs du marché, tant les entrepreneurs que les décideurs politiques, les donateurs, les chercheurs, les consultants, etc.

“Ne soyez pas effrayés par la chasse aux consommateurs et aux ressources. Des moyens moindres signifient des entreprises plus maniables, plus flexibles, et souvent plus spécialisées et expérimentées dans un domaine donné.”

- Bradley Heslop, Cofondateur et Directeur général—Afrique de WSV

WSV

WSV gère une portefeuille de franchises qui permet aux entrepreneurs de communautés défavorisées de produire localement des serviettes hygiéniques réutilisables d'un prix abordable, d'offrir des services liés à l'énergie solaire, de fournir des services d'assainissement et de produire des engrais biologiques. Pour en savoir plus, vous pouvez lire la [brochure de WSV](#).

Conseils aux décideurs nationaux en vue de soutenir la participation des MPME au commerce international:

Examinez comment les MPME, qui sont généralement les principaux employeurs et sources de PIB, interagiront avec cette politique ou initiative. Avez-vous fait en sorte qu'elle soit facilement compréhensible ou accessible? Avez-vous fait une vaste promotion, au moyen de divers média, en direction d'entités non dotées d'équipes de recherche ou juridiques? Je suggérerais aussi de faire participer davantage de MPME et de startups à des missions commerciales et de leur donner des occasions de s'exposer et d'apprendre.

Comment le Groupe de travail informel de l'OMC sur les MPME peut-il aider les entreprises à accéder aux marchés internationaux?

Le Groupe de travail a un rôle crucial à jouer. Communiquant bien avec l'OMC et les États Membres, le Groupe de travail peut défendre les intérêts de ceux qui ne disposent pas de cette plate-forme. Cela nécessite de communiquer intensément avec les MPME dans le monde entier, en organisant des forums, etc., et en présentant ces conclusions sur la scène mondiale. De plus, le Groupe de travail peut chercher à créer une culture/tradition consistant à inviter plus de MPME à des événements commerciaux mondiaux.

POURQUOI UN GROUPE DE TRAVAIL INFORMEL POUR LES MPME?

Le Groupe de travail informel sur les MPME est une coalition de 91 Membres de l'OMC à tous les stades de développement et de toutes les régions du monde qui ont en commun l'ambition d'améliorer l'accès aux marchés mondiaux pour les micro, petites et moyennes entreprises (MPME). Aujourd'hui, 95 pour cent des entreprises dans le monde sont des MPME. Bien qu'elles représentent 60 pour cent de l'emploi total dans le monde et entre 80 et 99 pour cent des entreprises immatriculées dans chaque pays, elles restent sous-représentées et se heurtent à un grand nombre d'obstacles lorsqu'elles veulent s'insérer dans le commerce international. Or, lorsque les MPME réussissent à accéder aux marchés internationaux, elles peuvent alors jouer un rôle de catalyseur et permettre ainsi une meilleure répartition des retombées du commerce entre tous les secteurs de l'économie. Le Groupe de travail informel sur les MPME entend agir pour que le système multilatéral produise ces retombées économiques grâce à une intégration plus poussée des MPME au commerce mondial.

“L'Initiative conjointe de soutien aux MPME, lancée à Buenos Aires l'année dernière ..., poursuit sur sa lancée avec une énergie et un enthousiasme palpables.”

- le Directeur Général de l'OMC, Roberto Azevêdo, 27 juin 2018.

LE CHEMIN VERS BUENOS AIRES 2017

Le Groupe de travail informel sur les MPME a été institué par une déclaration conjointe adoptée à la faveur de la Conférence ministérielle de Buenos Aires en 2017. Cette déclaration trouve son origine dans une proposition de 2015 des Philippines présentant les MPME comme un secteur dynamique, et suggérant que "le Conseil général examine l'arrangement le plus approprié pour faciliter les discussions".

En juillet 2016, le Brunéi Darussalam, la Malaisie, les Philippines, la RDP lao, Singapour et la Thaïlande ont rendu compte d'un atelier tenu en juin sur le thème "Accroître la participation des micro, petites et moyennes entreprises (MPME) au commerce international" qui visait à faire mieux connaître le rôle des MPME dans le commerce international.

En mai 2017, au Conseil général, un groupe de 47 Membres (en comptant les

Membres de l'UE à titre individuel) a lancé un dialogue informel sur les MPME présidé par S.E. M. Casanueva (Chili).

En juin 2017, l'Argentine, le Brésil, le Paraguay et l'Uruguay ont présenté une proposition visant à élaborer un programme de travail qui couvrirait des domaines tels que l'information et la transparence, la facilitation des échanges, le commerce électronique et le financement du commerce.

Plusieurs ateliers, dont un sur les expériences régionales et nationales en octobre 2017, se sont tenus dans la perspective de la onzième Conférence ministérielle afin de faire prendre conscience aux Membres de l'utilité d'un forum spécifique où débattre de la question des MPME à l'OMC.

Un projet de déclaration ministérielle a été distribué avant la onzième Conférence ministérielle (veuillez cliquer [ici](#)).



“Les MPME sont fondamentales pour nos économies – ce qui bénéficie à tout le monde – et pour l'emploi, et nous œuvrons pour développer leur potentiel dans le commerce international.”

*-S.E. M. José Luis Cancela (Uruguay),
Coordonnateur du
Groupe de travail
informel de l'OMC
sur les MPME*

QU'EST-CE QUE LE GROUPE DE TRAVAIL INFORMEL SUR LES MPME?

Dans sa Déclaration conjointe de décembre 2017, le Groupe s'est engagé à examiner et à identifier des "solutions horizontales et non discriminatoires" pour améliorer la participation des MPME au commerce international (c'est-à-dire des solutions qui s'appliqueraient à toutes les entreprises mais qui pourraient être particulièrement avantageuses pour les MPME), tout en tenant compte des besoins propres aux pays en développement.

Coordonnateur: S.E. M. José Luis Cancela (Uruguay) (depuis janvier 2018)

Président précédent: S.E. M. Hector Casanueva (Chili)
(juin 2017-janvier 2018)

Composition du Groupe de travail informel: Afghanistan; Albanie; Antigua-et-Barbuda; Arabie saoudite, Royaume de; Argentine; Arménie; Australie; Belize; Brésil; Brunéi Darussalam; Canada; Chili; Chine; Colombie; Costa Rica; Côte d'Ivoire; Dominique; El Salvador; Équateur; Fédération de Russie; Grenade; Guatemala; Guyana; Honduras; Hong Kong, Chine; Islande; Israël; Japon; Kazakhstan; Kenya; Liechtenstein; Macédoine du Nord; Malaisie; Mexique; Mongolie; Monténégro; Myanmar; Nicaragua; Nigéria; Norvège; Nouvelle-Zélande; Pakistan; Panama; Paraguay; Pérou; Philippines; Qatar; RDP lao; République de Corée; République de Moldova; République dominicaine; République kirghize; Royaume de Bahreïn; Royaume-Uni; Saint-Kitts-et-Nevis; Saint-Vincent-et-les Grenadines; Sainte-Lucie; Singapour; Suisse; Taipei chinois; Turquie; Union européenne; Uruguay; et Viet Nam.

Vous pouvez vous abonner à ce bulletin d'information en envoyant un courrier électronique à l'adresse suivante: email-ersd@wto.org.



MPME

Initiative conjointe de
l'OMC sur les MPME