

Bibliografía

- Acemoglu, D. (2008) *Introduction to Modern Economic Growth*, Princeton, NJ: Princeton University Press.
- Acemoglu, D. y Autor, D. (2012), "What Does Human Capital Do? A Review of Goldin and Katz's *The Race Between Education and Technology*", Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Documento de trabajo n° 17820.
- Acemoglu, D. y Ventura, J. (2002), "The World Income Distribution", *The Quarterly Journal of Economics* 117(2): 659-694.
- Acharya, R. C. y Keller, W. (2009), "Technology Transfer through Imports", *Canadian Journal of Economics* 42(4): 1411-1448.
- Adams, S. (2008), "Globalization and Income Inequality: Implications for Intellectual Property Rights", *Journal of Policy Modeling* 30(5): 725-735.
- Africa Progress Panel (2013) *Equity in Extractives*, Africa Progress Report 2013.
- Aghion, P. y Banerjee, A. (2005), *Volatility and Growth*, Oxford, Reino Unido: Oxford University Press, Clarendon Lectures in Economics.
- Aghion, P., Bloom, N., Blundell, R., Griffith, R. y Howitt, P. (2005), "Competition and Innovation: An Inverted-U Relationship", *Quarterly Journal of Economics* 120(2): 701-728.
- Ahn, J., Amiti, M. y Weinstein, D. E. (2011), "Trade Finance and the Great Trade Collapse", *American Economic Review* 101(3): 298-302.
- Aizenmann, J. y Pinto, B. (2005), *Managing Economic Volatility and Crisis: A Practitioner's Guide*, Cambridge, Reino Unido: Cambridge University Press.
- Akin, C. y Kose, M. A. (2007), "Changing Nature of North-South Linkages: Stylized Facts and Explanations", Washington, DC: Fondo Monetario Internacional (FMI), Documento de trabajo n° 07/280.
- Aksoy, A. M. y Beghin, J. C. (2005), "Introduction and Overview", en Aksoy, A. M. y Beghin, J. C. (comp.), *Global Agricultural Trade and Developing Countries*, Washington, DC: Banco Mundial.
- Albornoz, F., Cole, M. A., Elliott, R. J. R. y Ercolani, M. G. (2009), "In Search of Environmental Spillovers", *The World Economy* 32.
- Albornoz, F., Milesi, D. y Yoguel, G. (2002), "New Economy in Old Sectors: Some Issues Coming from Two Production Networks in Argentina", Copenhague/Elsinor, Presentación en la DRUID Summer Conference sobre "Industrial Dynamics of the New and Old Economy – who is embracing whom?", 6-8 junio 2002.
- Alderson, A. y Nielsen, F. (1999), "Inequality, Development and Dependence: a Reconsideration", *American Sociological Review* 64(3): 606-631.
- Alessandria, G., Kaboski, J. y Midrigan, V. (2012), "Trade Wedges, Inventories, and International Business Cycles", Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Documento de trabajo n° 18191.
- Alfaro, L. y Charlton, A. (2009), "Intra-Industry Foreign Direct Investment", *American Economic Review* 99(5): 2096-2119.
- Ali-Yrkkö, J., Rouvinen, P., Seppälä, T. y Ylä-Anttila, P. (2011), "Who Captures Value in Global Value Chains? Case Nokia N95 Smartphone", Helsinki: ETLA – The Research Institute of the Finnish Economy, Discussion Paper No. 1240.
- Aloui, O. y Kenny, L. (2005), "The Cost of Compliance of SPS Standards for Moroccan Exports: A Case Study", Washington, DC: Banco Mundial, Agriculture and Rural Development Discussion Paper.
- Altomonte, C., Di Mauro, F., Ottaviano, G. I. P., Rungi, A. y Vicard, V. (2012), "Global Value Chains During the Great Trade Collapse: A Bullwhip Effect?", Fráncfort: Banco Central Europeo, Documento de trabajo n° 1412.
- Amiti, M. y Konings, J. (2007), "Trade Liberalization, Intermediate Inputs, and Productivity: Evidence from Indonesia", *American Economic Review* 97(5): 1611-1638.
- Amiti, M. y Weinstein, D. E. (2011), "Exports and Financial Shocks", *The Quarterly Journal of Economics* 126(4): 1841-1877.
- Anderson, E., Tang, P. J. G. y Wood, A. (2006), "Globalization, Co-operation Costs, and Wage Inequalities", *Oxford Economic Papers* 58(4): 569-595.
- Anderson, J. E., Milot, C. y Yotov, Y. (2013), "How Much Does Geography Deflect Services Trade?", *International Economic Review*, de próxima publicación.
- Anderson, K. y Martin, W. (2005), "Agricultural Trade Reform and the Doha Development Agenda", Washington, DC: Banco Mundial, Policy Research Working Paper No. WPS 3607.
- Anderson, K., Rausser, G. C. y Swinnen, J. F. M. (2013b), "Political Economy of Public Policies: Insights from Distortions to Agricultural and Food Markets", *Journal of Economic Literature* 51(2): 423-477.
- Andersson, J., Bonaglia, F., Fukasaku, K. y Lesser, C. (2005), "Trade and Structural Adjustment Policies in Selected Developing Countries", París: Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), Centro de desarrollo de la OCDE, Documento de trabajo n°245.
- Antràs, P. y Staiger, R. W. (2012), "Offshoring and the Role of Trade Agreements", *American Economic Review* 102(7): 3140-3183.
- Aragon, F. y Rud, J. (2009), "The Blessing of Natural Resources: Evidence From a Peruvian Gold Mine", Banco Central de Reserva del Perú, Documentos de trabajo 2009-014.
- Arezki, R., Deininger, K. y Selod, H. (2011), "What Drives the Global 'Land Rush'?", Oxford, Reino Unido: University of Oxford, Documento de investigación 120 del OxCarre.
- Arezki, R., Gylfason, T. y Sy, A. (2012), *Beyond the Curse: Policies to Harness the Power of Natural Resources*, Washington, DC: Fondo Monetario Internacional.
- Arnold, D. y Shih, T. H. (2010), "A Fair Model of Globalisation? Labour and Global Production in Cambodia", *Journal of Contemporary Asia* 40(3): 401-424.
- Arnold, J., Javorcik, B. S. y Mattoo, A. (2011), "Does Services Liberalization Benefit Manufacturing Firms, Evidence from the Czech Republic", *Journal of International Economics* 85(1): 136-146.
- Artola, N. y Parrilli, D. (2000), "El Despegue Del Cluster De Productos Lacteos De Boaco y Chontales, Nicaragua", AGORA 2000, mimeografía para el Banco Interamericano de Desarrollo (BID).
- Asfaw, S., Dagmar, M., y Hermann, W. (2010), "Agri Food Supply Chain, Private-Sector Standards and Farmers' Health: Evidence From Kenya", *Agricultural Economics* 41(3-4): 251-263.
- Auboin, M. (2009), "Boosting the Availability of Trade Finance in the Current Crisis: Background Analysis for a Substantial G20 Package", Londres: Centre for Economic Policy Research (CEPR), CEPR Policy Insights No. 35.
- Auboin, M. (2013), "Improving Trade Finance in Low Income Country: A WTO Priority", FERDI Policy Brief 67.

- Auboin, M. y Engemann, M. (2012), "Testing the Trade Credit and Trade Link: Evidence From Data on Export Credit Insurance", Ginebra: Organización Mundial del Comercio (OMC), Documento de trabajo ERSD-2012-18.
- Ayhan Kose, M., Prasad, S. y Taylor, D. (2011), "Thresholds in the Process of International Financial Integration", *Journal of International Money and Finance* 30(1): 147-179.
- Baccini, L. y Kim, S. Y. (2012), "Preventing Protectionism: International Institutions and Trade Policy", *Review of International Organizations* 7(4): 369-398.
- Baffen, J. y Dennis, A. (2013), "Long-Term Drivers of Food Prices", Washington, DC: Banco Mundial, Policy Research Working Paper No. WPS 6455.
- Bagwell, K. y Staiger, R. W. (1999), "An Economic Theory of GATT", *American Economic Review* 89(1): 215-248.
- Bagwell, K. (2008), "Remedies in the World Trade Organization: an Economic Perspective", en Janow, M. E., Donaldson, V.J., y Yanovich, A. (comp.), *The WTO Governance, Dispute Settlement and Developing Countries*, [40] Nueva York: Juris Publishing, Huntington: 733-770.
- Bagwell, K. y Staiger, R. W. (2002), *The Economics of the World Trading System*, Cambridge, MA: The MIT Press.
- Bagwell, K. y Staiger, R. W. (2003a), "Protection and the Business Cycle", *Advances in Economic Analysis and Policy* 3(1): 1-43.
- Bagwell, K. y Staiger, R. W. (2003b), *The Economics of the World Trading System*, Cambridge, MA: The MIT Press.
- Bagwell, K. y Staiger, R. W. (2004), "Multilateral Trade Negotiations, Bilateral Opportunism and the Rules of the GATT/WTO", *Journal of International Economics* 63: 1-29.
- Bagwell, K. y Staiger, R. W. (2005), "Enforcement, Private Political Pressure and the GATT/WTO Escape Clause", *Journal of Legal Studies* 34(2): 471-513.
- Bagwell, K. y Staiger, R. W. (2006), "What Do Trade Negotiators Negotiate About? Empirical Evidence From the World Trade Organization", Cambridge MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Documento de trabajo n° 12727
- Bair, J. y Gereffi, G. (2001), "Local Clusters in Global Chains: The Causes and Consequences of Export Dynamism in Torreon's Blue Jeans Industry", *World Development* 29(11): 1885-1903.
- Bairoch, P. (1982), "International Industrialization Levels from 1750 to 1980", *Journal of European History* 11.
- Bairoch, P. y Kozul-Wright, R. (1996), "Globalization Myths: Some Historical Reflections of Integration, Industrialization and Growth in the World Economy", Ginebra: UNCTAD Documento de trabajo n°113.
- Baldwin, R. (1995), "A domino theory of regionalism", en Baldwin, R., Haarapanta, P. y Kiander, J. (comp.), *Expanding Membership of the EU*, Cambridge UK: Cambridge University Press, Cambridge Books : 25-48.
- Baldwin, R. E. (2006), "Globalisation: the Great Unbundling(s)", *Economic Council of Finland* 20: 5-47, 440.
- Baldwin, R. E. (2009), *The Great Trade Collapse: Causes, Consequences and Prospects*, libro electrónico VoxEU.org.
- Baldwin, R. E. (2011a), "21st Century Regionalism: Filling the Gap Between 21st Century Trade and 20th Century Trade Rules", Londres: Centre for Economic Policy Research, CEPR Policy Insights No. 56.
- Baldwin, R. E. (2011b), "Trade and Industrialisation After Globalisation's Second Unbundling: How Building and Joining a Supply Chain Are Different and Why It Matters", en Feenstra, R. C. y Taylor, A.M. (comp.), *Globalization in an Age of Crisis: Multilateral Economic Cooperation in the Twenty-First Century*, Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER).
- Baldwin, R. E. (2012), "Global Supply Chains: Why They Emerged, Why They Matter, and Where They Are Going", Londres: Centre for Economic Policy Research (CEPR), CEPR Discussion Paper No. 9103.
- Baldwin, R. E. y Lopez-Gonzalez, J. (2013), "Supply-Chain Trade: a Portrait of Global Patterns and Several Testable Hypothesis", Londres: Centre for Economic Policy Research (CEPR), CEPR Discussion Paper No. 9421.
- Baldwin, R. E. y Martin, P. (1999), "Two Waves of Globalisation: Superficial Similarities and Fundamental Differences", en Siebert, H. (comp.), *Globalisation and Labour*, Tubingen: J.C.B. Mohr for Kiel Institute of World Economics: 3-59.
- Baldwin, R. E. y Robert-Nicoud, F. (2008), "Trade and Growth with Heterogeneous Firms", *Journal of International Economics* 74(1): 21-34.
- Baldwin, R. E. y Venables, A. (2013), "Spiders and Snakes: Offshoring and Agglomeration in the Global Economy", *Journal of International Economics* 90(2): 245-254.
- Banco Interamericano de Desarrollo (BID) (1995) *Overcoming Volatility: Economic and Social Progress in Latin America*, Washington, DC: BID.
- Banco Interamericano de Desarrollo (BID) (2011), *Aid for Trade Case Story – International Transit of Goods (TIM)*, Integration and Trade Sector (INT), Washington, BID, IDB Integration and Trade Sector (INT), Aid for Trade Case Story No. 122.
- Banco Interamericano de Desarrollo (BID) (2013), *Tracking Services in Belize, Central America, and the Dominican Republic: Performance Analysis and Policy Recommendations*, Washington, DC: BID, Technical Note No. IDB-TN-511.
- Banco Mundial (2007), *Informe sobre el Desarrollo Mundial 2008: Agricultura para el desarrollo*, Washington, DC: Banco Mundial.
- Banco Mundial (2011), *Food Price Watch*, Washington, DC: Banco Mundial.
- Banco Mundial (2012), *Informe sobre el Desarrollo Mundial 2013: Empleo*, Washington, DC: Banco Mundial.
- Banco Mundial (2014), *Commodity Markets Outlook, January*, Washington, DC: Banco Mundial.
- Bamber, P. y Gereffi, G. (2013), "Costa Rica in the Medical Devices Global Value Chain", Durham: Duke University, Center on Globalization, Governance and Competitiveness.
- Barro, R. J. (2000), "Inequality and Growth in a Panel of Countries", *Journal of Economic Growth* 5(1): 5-32.
- Baumeister, C. y Kilian, L. (2013), "Do Oil Price Increases Cause Higher Food Prices?", Londres: Centre for Economic Policy Research (CEPR), CEPR Discussion Paper 9689.
- Baxter, M. y King, R. G. (1999), "Measuring Business Cycles; Approximate Band-Pass Filters for Economic Time Series", *Review of Economics and Statistics* 81(4): 575-593.
- Bazan, L. y Navas-Alemán, L. (2004), "The Underground Revolution in the Sinos Valley: A Comparison of Upgrading in Global and National Value Chains", en Schmitz, H. (comp.), *Local Enterprises in the global economy: Issue of governance and upgrading*, Cheltenham: Edward Elgar Publishing Limited.
- Bell, M. (2007), "Technological Learning and the Development of Production and Innovative Capacities in the Industry and

- Infrastructure Sectors of the Least Developed Countries: What Role for ODA?", Ginebra: UNCTAD Background Paper No. 10 for the "Least Developed Countries Report"
- Bems, R., Johnson, R. C. y Yi, K.-M. (2010), "Demand Spillovers and the Collapse of Trade in the Global Recession", *IMF Economic Review* 58(2): 295-326.
- Bera, S. y Gupta, S. (2009), "South-South FDI vs North-South FDI: a Comparative Analysis in the Context of India", New Delhi: Indian Council for Research on International Economic Relations (ICRIER), Documento de trabajo N° 238.
- Bernanke, B. S. (2005), "The Global Saving Glut and the US Current Account Deficit", Junta de Gobernadores del Sistema de la Reserva Federal, Estados Unidos de América, Discurso, 10 marzo 2005.
- Bernhardt, T. y Milberg, W. (2012), "Does Economic Upgrading Generate Social Upgrading? Insights From the Horticulture, Apparel, Mobile Phones and Tourism Sectors", Manchester: Documento de trabajo «Capturing the Gains» N° 2011/07.
- Beverelli, C., Dell'Erba, S. y Rocha, N. (2011), "Dutch Disease Revisited. Oil Discoveries and Movements of the Real Exchange Rate When Manufacturing Is Resource-Intensive", *International Economics and Economic Policy* 8: 139-153.
- Bhattacharyya, S. y Williamson, J. G. (2013), "Distributional Impact of Commodity Price Shocks: Australia Over a Century", Londres: Centre for Economic Policy Research (CEPR), CEPR Discussion Paper Series No. 9582.
- Blalock, G. y Gertler, P. J. (2008), "Welfare Gains From Foreign Direct Investment Through Technology Transfer to Local Suppliers", *Journal of International Economics* 74(2): 402-421.
- Blanchard, E. J. (2014), "A Shifting Mandate: International Ownership, Global Fragmentation and A Case for Deeper Integration Under the WTO", Ginebra: Organización Mundial del Comercio (OMC), Documento de trabajo ERSD-2014-03.
- Blanchard, O. J. y Giavazzi, F. (2006), "Rebalancing Growth in China: A Three-Handed Approach", *China & World Economy* 14(4): 1-20.
- Blanchard, O. J. y Milesi-Ferretti, G. M. (2009) *Global Imbalances: In Midstream?*, Washington, DC: Fondo Monetario Internacional (FMI), Staff Position Note SPN/09/29.
- Blanchard, O. J. y Simon, J. (2001), "The Long and Large Decline in US Output Volatility", Washington, DC: Brookings Papers on Economic Activity No. 1, 135-174.
- Bluedorn, J., Duttagupta, R., Guajardo, J. y Mwase, N. (2013), "The Growth Comeback in Developing Economies: A New Hope or Back to the Future?", Washington, DC: Fondo Monetario Internacional (FMI), Documento de trabajo WP/13/132.
- Blundell, R., Griffith, R. y Van Reenen, J. (1999), "Market Share, Market Value and Innovation in a Panel of British Manufacturing Firms", *The Review of Economic Studies* 66(3): 529-554.
- Borchert, I., Gootiiz, B. y Mattoo, A. (2012), "Policy Barriers to International Trade in Services: Evidence From a New Database", Washington, DC: Banco Mundial, Policy Research Working Paper No. 6109.
- Borenszstein, E., Gregorio, J. D. y Lee, J. W. (1998), "How Does Foreign Direct Investment Affect Growth?", *Journal of International Economics* 45(1): 115-135.
- Bouët, A. y Laborde, D. (2008), "The Cost of a Non-Doha", IFPRI Briefing Note, noviembre 2008. Consultado en: <http://www.ifpri.org/>.
- Bown, C. y Crowley, M. A. (2013a), "Emerging Economies, Trade Policy, and Macroeconomic Shocks", Washington, DC: Banco Mundial, Policy Research Working Paper 6315.
- Bown, C. y Crowley, M. A. (2013b), "Import Protection, Business Cycles, and Exchange Rates: Evidence From the Great Recession", *Journal of International Economics* 90(1): 50-64.
- Brainard, S. L. (1993), "A Simple Theory of Multinational Corporations and Trade With a Trade-Off Between Proximity and Concentration", Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Documento de trabajo n° 4269.
- Brainard, S. L. (1997), "An Empirical Assessment of the Proximity-Concentration Trade-Off Between Multinational Sales and Trade", *American Economic Review* 87(4): 520-544.
- Breen, R. y Garcia-Penalosa, C. (2005), "Income Inequality and Macroeconomic Volatility: An Empirical Investigation", *Review of Development Economics* 9(3): 380-398.
- British Petroleum (BP) (2013) *BP Statistical Review of World Energy*, Londres: BP.
- Broda, C., Limao, N. y Weinstein, D. (2008), "Optimal Tariffs and Market Power: the Evidence", *American Economic Review* 98(5): 2032-2065.
- Bulte, E. H. y Damania, R. (2005), "Resource Intensity, Institutions, and Development", *World Development* 30(7): 1029-1044.
- Busse, M., Hoekstra Ruth y Königer, J. (2012), "The Impact of Aid for Trade Facilitation on the Costs of Trading", *Kyklos* 65(2): 143-163.
- Cadot, O., Carrere, C. y Strauss-Kahn, V. (2011), "Export Diversification: What's Behind the Hump?", *The Review of Economics and Statistics* 93(2): 590-605.
- Calí, M. y te Velde, D. W. (2011), "Does Aid for Trade Really Improve Trade Performance?", *World Development* 39(5): 725-740.
- Carballo, J., Graziano, A. y Volpe Martincus, C. (2013), "Customs As Doorkeepers: What Are Their Effects on International Trade?", Documento de trabajo no publicado.
- Carmignani, F. y Avom, D. (2010), "The Social Development Effects of Primary Commodity Export Dependence", *Ecological Economics* 70: 317-330.
- Carrillo, J. y Lara, A. (2004), "Nuevas Capacidades De Coordinación Centralizada. ¿Maquiladoras De Cuarta Generación En México?", *Estudios sociológicos* 22(3): 647-667.
- Cato, J. C., Otwell, W. S. y Coze Saborio, A. (2005), "Nicaragua's Shrimp Subsector: Developing a Production Capacity and Export Market During Rapidly Changing Worldwide Safety and Quality Regulations", Washington, DC: Banco Mundial, Agricultural and Rural Development Discussion Paper
- Cattaneo, O., Gereffi, G., Miroudot, S. y Taglioni, D. (2013), "Joining, Upgrading and Being Competitive in Global Value Chains: A Strategic Framework", Washington, DC: Banco Mundial, Policy Research Working Paper No. 6406.
- Cattaneo, O., Gereffi, G. y Staritz, C. (2010), "Resilience, Consolidation, and Shifting End Markets", in Cattaneo, O., Gereffi, G., y Staritz, C. (eds), *Global Value Chains in a Postcrisis World: A Development Perspective*, Washington, DC: Banco Mundial, Publicaciones del Banco Mundial.
- Centre for the Promotion of Imports from Developing Countries (CBI) (2014) *Case Examples of CBI's Integrated Approach to Private Sector Development in the South*, La Haya: CBI.
- Chamon, M. y Prasad, E. (2010), "Why Are Savings Rates of Urban Households in China Rising?", *American Economic Journal: Macroeconomics* 2(1): 93-130.
- Cheong, D. y Jansen, M. (2013), "Employment, Productivity, and Trade in Developing-Country Agriculture", in Cheong, D., Jansen, M., y Peters, R. (eds), *Shared Harvests: Agriculture, Trade, and Employment*, Ginebra:

- Oficina Internacional del Trabajo (OIT) y Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD).
- Cheong, D., Jansen, M. y Peters, R. (2013), *Shared Harvests: Agriculture, Trade and Employment*, Ginebra: Oficina Internacional del Trabajo (OIT) y Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD).
- Cherif, R. y Hasanov, F. (2013), "Oil Exporters' Dilemma: How Much to Save and How Much to Invest", *World Development* 52: 120-131.
- Cheung, Y.-W., de Haan, J., Qian, X. y Yu, S. (2012), "China's Outward Direct Investment in Africa", *Review of International Economics* 20(2): 201-220.
- China.org.cn. (2013) *Mineral Resources*. Consultado en: www.chinagate.cn/2013-09/23, China Mineral Resources Report 2012.
- Chinn, M. D. y Ito, H. (2008), "Global Current Account Imbalances: American Fiscal Policy Versus East Asian Savings", *Review of International Economics* 16(3): 479-498.
- Choi, C. (2006), "Does Foreign Direct Investment Affect Domestic Income Inequality?", *Economics Letters* 105(1): 39-41.
- Chor, D. y Manova, K. B. (2012), "Off the Cliff and Back? Credit Conditions and International Trade During the Global Financial Crisis", *Journal of International Economics* 87.
- Christiaensen, L., Demery, L. y Kuhl, J. (2011), "The (Evolving) Role of Agriculture in Poverty Reduction-An Empirical Perspective", *Journal of Development Economics* 96: 239-254.
- Christian, M., Fernandez-Stark, K., Ahmed, G. y Gereffi, G. (2011), "The Tourism Global Value Chain – Economic Upgrading and Workforce Development", Durham: Duke University, Center on Globalization, Governance and Competitiveness.
- Christiano, L. J. y Fitzgerald, T. J. (2003), "The Band Pass Filter", *International Economic Review* 44(2): 435-465.
- Coe, D. T., Helpman, E. y Hoffmaister, A. W. (2009), "International R&D Spillovers and Institutions", *European Economic Review* 53(7): 723-741.
- Colen, L., Maertens, M. y Swinnen, J. F. M. (2012), "Private Standards, Trade and Poverty: GlobalGAP and Horticultural Employment in Senegal", *The World Economy* 35(8): 1073-1088.
- Collier, P. y Venables, A. J. (2010), "International Rules for Trade in Natural Resources", *Journal of Globalization and Development* 1(1): 1-17.
- Comisión Europea (6-6-2012), *Renewable Energy: a Major Player in the European Energy Market*. Bruselas: Comisión Europea. Consultado en: http://ec.europa.eu/energy/renewables/communication_2012_en.htm
- Commission on Growth and Development (2008) *The Growth Report: Strategies for Sustained Growth and Inclusive Development*, Washington, DC: Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento/Banco Mundial.
- Conconi, P. y Perroni, C. (2004), "The Economics of Special and Differential Trade Regimes", documento no publicado.
- Conconi, P. y Perroni, C. (2012), "Conditional Versus Unconditional Trade Concessions for Developing Countries", *Canadian Journal of Economics* 45(2): 613-631.
- Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) (1999), "Quantifying the Benefits Obtained by Developing Countries from the Generalized System of Preferences", documento no publicado.
- Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) (2012a), *Information Economy Report 2012 – The Software Industry and Developing Countries*, Ginebra: UNCTAD.
- Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) (2012b), *World Investment Report 2012: Towards a New Generation of Investment Policies*, Ginebra: UNCTAD.
- Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) (2013a), *Global Value Chains and Development – Investment and Value Added Trade in the Global Economy*, Ginebra: UNCTAD.
- Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) (2013b), *The Least Developed Countries Report 2013: Growth With Employment for Inclusive and Sustainable Development*, Ginebra: UNCTAD.
- Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) (2013c), *World Investment Report 2013 – Global Value Chains: Investment and Trade for Development*, Ginebra: UNCTAD.
- Costinot, A., Vogel, J. y Wang, S. (2013), "An Elementary Theory of Global Supply Chains", *Review of Economic Studies* 80(1): 109-144.
- Coxhead, I. (2007), "A New Resource Curse? Impacts of China's Boom on Comparative Advantage and Resource Dependence in Southeast Asia", *World Development* 35(7): 1099-1119.
- Dabla-Norris, E. y Gündèz, Y. B. (2012), "Exogeneous Shocks and Growth Crisis in Low-Income Countries: A Vulnerability Index", Washington, DC: Fondo Monetario Internacional (FMI), Documento de trabajo 12/264.
- Dam, K. (1970), *The GATT: Law and International Economic Organization*, Chicago, IL: University of Chicago Press.
- Daudin, G., Riffart, C. y Schweisguth, D. (2006), "Le Commerce Extérieur En Valeur Ajoutée", *Revue de l'OFCE: Observations et diagnostics économiques* 98(3): 129-165.
- Daudin, G., Riffart, C. y Schweisguth, D. (2009), "Who Produces for Whom in the World Economy?", París: Observatoire Français des Conjonctures Economiques (OFCE), Documentos de trabajo del OFCE n°2009-18.
- Davis, G. A. y Vásquez Cordano, A. (2013), "The Fate of the Poor in Growing Mineral and Energy Economies", *Resources Policy* 38(2): 138-151.
- Davis, J. (2010), "Corporate Innovation Will Not Save Us in a Shareholder Value Economy", presentación preparada para la conferencia "US corporations in the recovery and beyond", Nueva York, NY: New School of Social Research.
- De Backer, K. y Miroudot, S. (2013), "Mapping Global Value Chains", París: Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), OECD Trade Policy Papers No. 159.
- Dedrick, J. y Kraemer, K. (1998), *Asia's Computer Challenge: Threat or Opportunity for the United States and the World?*, Nueva York: Oxford University Press.
- Dedrick, J., Kraemer, K. L. y Linden, G. (2008), "Who Profits From Innovation in Global Value Chains? A Study of the iPod and Notebook PCs", presentación preparada para la conferencia anual de Sloan Industry Studies, Boston.
- Deiningner, K., Byerlee, D., Lindsay, J., Norton, A., Selod, H. y Stickler, M. (2011), *Rising Global Interest in Farmland*. Washington, DC: Banco Mundial.
- Del Negro, M. y Otrok, C. (2008), "Dynamic Factor Models With Time-Varying Parameters: Measuring Changes in International Business Cycles", Nueva York: FRB Staff Report No. 326.
- Delich, V. y Lengyel, M. (2014), "Can Developing Countries use SPS Standards to Gain Access to Markets? The Case of Mercosur", en Jansen, M., Sadni Jallab, M., y Smeets, M. (comp.), *Conectarse a los*

mercados mundiales - Retos y oportunidades: estudios de casos presentados por titulares de cátedras OMC, Ginebra: Organización Mundial del Comercio: capítulo 6.

Di Giovanni, J. y Levchenko, A. A. (2009), "Trade Openness and Volatility", *The Review of Economics and Statistics* 91(3): 558-585.

Di Giovanni, J. y Levchenko, A. A. (2010), "Putting the Parts Together: Trade, Vertical Linkages, and Business Cycle Comovement", *American Economic Journal: Macroeconomics* 2(2): 95-124.

Diakantoni, A. y Escaith, H. (2014), "Effective Protection Rates and Global Value Chains: Some Trade Policy Implications", Ginebra: OMC, Documento de trabajo, de próxima publicación.

Disdier, A.-C., Fontagné, L. y Mimouni, M. (2008), "The Impact of Regulations on Agricultural Trade: Evidence From the SPS and TBT Agreements", *Agricultural Economics* 90(2): 336-350.

Djankov, S., Freund, C. y Pham, C. S. (2010), "Trading on Time", *Review of Economics and Statistics* 92(1): 166-173.

Djiofack-Zebaze, C. y Keck, A. (2009), "Telecommunications Services in Africa: The Impact of WTO Commitments and Unilateral Reform on Sector Performance and Economic Growth", *World Development* 37(5): 919-940.

Dobbs, R., Oppenheim, J., Kendall, A., Thompson, F., Bratt, M., y van der Marel, F. (2013a) *Reverse the Curse: Maximizing the Potential of Resource-Driven Economies*, McKinsey Global Institute.

Dobbs, R., Oppenheim, J., Thompson, F., Mareels, S., Nyquist, S., y Sanghvi, S. (2013b) *Resource Revolution: Tracking Global Commodity Markets*, McKinsey Global Institute.

Dolan, C. y Humphrey, J. (2010), "Governance and Trade in Fresh Vegetables: The Impact of UK Supermarkets on the African Horticulture Industry", *The Journal of Development Studies* 37(2): 147-176.

Dollar, D. y Kraay, A. (2002), "Growth Is Good for the Poor", *Journal of Economic Growth* 7(3): 195-225.

Draper, P., Freytag, A. y Fricke, S. (2013), "The Potential of ACP Countries to Participate in Global and Regional Value Chains: A Mapping of Issues and Challenges", Jena, Study for Programme Management Unit (PMU), ACP MTS Programme.

Dunning, J. H. (1993), *Multinational Enterprises and the Global Economy*, Wokingham, Reino Unido, y Reading, MA: Addison-Wesley.

Dutrenit, G., Vera-Cruz, J. A. O. y Gil, J. L. (2002), "Desafíos y oportunidades de las PyMEs para su integración a la red proveedores: El caso de la maquila automotriz en Ciudad Juárez", Nota técnica.

Easterly, W. y Kraay, A. (2000), "Small States, Small Problem? Income, Growth, and Volatility in Small States", *World Development* 28: 2013-2027.

Easterly, W., Reshef, A. y Schwenkenberg, J. (2009), "The Power of Exports", Washington, DC: Banco Mundial, Policy Research Working Paper No. 5081.

Eaton, J., Kortum, S., Neiman, B. y Romalis, J. (2011), "Trade and the Global Recession", Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Documento de trabajo n° 16666.

Eichengreen, B. y Irwin, D. A. (2010), "The Slide to Protectionism in the Great Depression: Who Succumbed and Why?", *The Journal of Economic History* 70(4): 871-897.

Eicher, T. S. y Henn, C. (2011), "In Search of WTO Trade Effects: Preferential Trade Agreements Promote Trade Strongly, but Unevenly", *Journal of International Economics* 83(2): 137-153.

Eifert, B., Gelb, A. y Ramachandran, V. (2005), "Business Environment and Comparative Advantage in Africa: Evidence from

Investment Climate Data", Washington, DC: Center for Global Development, Documento de trabajo n° 56.

Engel, C. y Wang, J. (2011), "International Trade in Durable Goods: Understanding Volatility, Cyclicity and Elasticities", *Journal of International Economics* 83(1): 37-52.

Erbil, N. (2011), "Is Fiscal Policy Procyclical in Developing Oil-Producing Countries?", Washington, DC: Fondo Monetario Internacional (FMI), Documento de trabajo del FMI WP/11/171.

Erten, B. y Ocampo, J. A. (2012), "Super-Cycles of Commodity Prices Since the Mid-Nineteenth Century", Naciones Unidas/Departamento de Asuntos Económicos y Sociales, Documento de trabajo n° 110.

Escaith, H. (2008), "Measuring Trade in Value Added in the New Industrial Economy: Statistical Implications", Munich: Munich Personal RePEc Archive, MPRA Paper No. 14454.

Escaith, H. y Gaudin, H. (2014), "Clustering Value-Added Trade Profiles: Structural and Policy Dimensions", Ginebra: OMC, Documento de trabajo, de próxima publicación.

Escaith, H., Teh, R., Keck, A. y Coleman Nee (2011), "Japan's Earthquake and Tsunami: International Trade and Global Supply Chain Impacts". Consultado en: Voxeu.org, 28/04/2011.

Eschenbach, F. y Hoekman, B. (2006), "Services Policies in Transition Economies: on the EU and WTO as Commitment Mechanisms", *World Trade Review* 5(3): 415-443.

Ethier, W. J. (2004), "Political Externalities, Nondiscrimination, and a Multilateral World", *Review of International Economics* 12(3): 303-320.

Ethier, W. J. (2013), "The Trade-Agreement Embarrassment", *Journal of East Asian Economic Integration* 17(3): 243-260.

European Academics Science Advisory Council (2007) *A Study on the EU Oil Shale Industry – Viewed in the Light of the Estonian Experience*, Germany: EASAC

Evenett, S. (2009), "The Role of the WTO during Economic Crises", presentación preparada para la First Thinking Ahead on International Trade Conference, Ginebra: Graduate Institute of International and Development Studies.

Fally, T. (2012), "Production Staging: Measurement and Facts", Documento de trabajo, de próxima publicación.

Falvey, R. E., Greenaway, D. y Silva, J. M. C. S. (2010), "Trade Liberalisation and Human Capital Adjustment", *Journal of International Economics* 81(2): 230-239.

Fatás, A. y Mihov, I. (2013), "Policy Volatility, Institutions, and Economic Growth", *The Review of Economics and Statistics* 95(2): 362-376.

Feenstra, R. C. (1998), "Integration of Trade and Disintegration of Production in the Global Economy", *Journal of Economic Perspectives* 12(4): 31-50.

Feenstra, R. C. y Hanson, G. H. (1996), "Globalization, Outsourcing, and Wage Inequality", *American Economic Review* 86(2): 240-245.

Feenstra, R. C. y Hanson, G. H. (1997), "Foreign Direct Investment and Relative Wages: Evidence From Mexico's Maquiladoras", *Journal of International Economics* 42(3-4): 371-393.

Feenstra, R. C., Inklaar, R. y Timmer, M. P. (2013), "The Next Generation of the Penn World Table", Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Documento de trabajo n° 19255.

Feinberg, R. M. (2005), "U.S. Antidumping Enforcement and Macroeconomic Indicators Revisited", *Review of World Economics* 141(4): 612-622.

Felbermayr, G. J. y Kohler, W. (2006), "Exploring the Intensive and Extensive Margins of World Trade", *Review of World Economics (Weltwirtschaftliches Archiv)* 142(4): 642-674.

- Fernandez-Stark, K., Bamber, P. y Gereffi, G. (2011a), "The Offshore Services Value Chain: Upgrading Trajectories in Developing Countries", *International Journal of Technological Learning* 4(1): 206-234.
- Fernandez-Stark, K., Frederick, S. y Gereffi, G. (2011b), "The Apparel Global Value Chain", Durham: Duke University, Center on Globalization, Governance and Competitiveness.
- Ferro, E., Wilson, J. S. y Otsuki, T. (2013), "The Effects of Product Standards on Agricultural Exports From Developing Countries", Washington, DC: Banco Mundial, Policy Research Working Paper G518.
- Finger, J. M. y Schuler, P. (1995), "Implementation of Uruguay Round Commitments: The Development Challenge", *World Economy* 23(4): 511-526.
- Fitter, R. y Kaplinsky, R. (2001), "Who Gains from Product Rents as the Coffee Market Becomes More Differentiated? A Value-Chain Analysis", *IDS Bulletin* 32(3): 69-82.
- Fliess, B. y Mård, T. (2012), "Taking Stock of Measures Restricting the Export of Raw Materials: Analysis of OECD Inventory Data", París, Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), OECD Trade Policy Paper No. 140.
- Fogel, R. W. (1964), *Railroads and American Economic Growth*, Baltimore: John Hopkins University Press.
- Fondo Monetario Internacional (FMI) (2000), *World Economic Outlook October 2000: Focus on Transition Economies*, Washington, DC: FMI.
- Fondo Monetario Internacional (FMI) (2008), *World Economic Outlook: Financial Stress, Downturns and Recoveries*, Washington, DC: FMI.
- Fondo Monetario Internacional (FMI) (2009), *The IMF Response to the Global Crisis: Meeting the Needs of Low-Income Countries*, Washington, DC: FMI.
- Fondo Monetario Internacional (FMI) (2011a), *Consolidated Spillover Report: Implications From the Analysis of the Systemic-5*, Washington, DC: FMI.
- Fondo Monetario Internacional (FMI) (2011b), *IMF Connects Dots in Spillover Analysis of Major Economies*, Washington, DC: FMI.
- Fondo Monetario Internacional (FMI) (2012a), *Enhancing Surveillance: Interconnectedness and Clusters*, Washington, DC: FMI.
- Fondo Monetario Internacional (FMI) (2012b), *Macroeconomic Policy Frameworks in Resource-Rich Developing Countries*, Washington, DC: FMI.
- Fondo Monetario Internacional (FMI) (2012c), *Regional Economic Outlook. Sub-Saharan Africa: Sustaining Growth Amid Global Uncertainty*, Washington, DC: FMI.
- Fondo Monetario Internacional (FMI) (2013a), *Regional Economic Outlook. Sub-Saharan Africa: Keeping the Pace*, Washington, DC: FMI.
- Fondo Monetario Internacional (FMI) (2013b), *Trade Interconnectedness: The World With Global Value Chains*, Washington, DC: FMI.
- Fondo Monetario Internacional (FMI) (2014), *Sustaining Long-Run Growth and Macroeconomic Stability in Low-Income Countries – The Role of Structural Transformation and Diversification – Background Notes*, Washington, DC: FMI.
- Forbes, K. J. (2010), "Why Do Foreigners Invest in the United States?", *Journal of International Economics* 80(2010): 3-21.
- Frankel, J. A. y Rose, A. K. (2005), "Is Trade Good or Bad for the Environment? Sorting Out the Causality", *The Review of Economics and Statistics* 87.
- Frankel, J. A. y Rosen, H. (2008), "The Endogeneity of the Optimum Currency Area Criteria", *The Economic Journal* 108(449): 1009-1025.
- Frankel, J. A., Vegh, C. A. y Vuletin, G. (2013), "On Graduation from Fiscal Procyclicality", *Journal of Development Economics* 100(1): 32-47.
- Freund, C. y Rocha, N. (2010), "What Constrains Africa's Exports?", Washington, DC: Banco Mundial, Policy Research Working Paper No. 5184.
- Fuglie, K. (2010), "Total Factor Productivity in the Global Agricultural Economy: Evidence From FAO Data", in Alston, J. M., Babcock, B.A., y Pardey, P.G. (eds), *The Shifting Patterns of Agricultural Production and Productivity Worldwide*, Ames, Iowa: The Midwest Agribusiness Trade Research and Information Center Iowa State University.
- Fuglie, K. (2012), "Productivity Growth in the Global Agricultural Economy and the Role of Technology Capital", en K. Fuglie, S. L. Wang, y E. Ball (comp.), *Productivity Growth in Agriculture an International Perspective*, Wallingford, UK: CABI Publishing.
- Fuglie, K. y Nin-Pratt, A. (2012) *Global Food Policy Report: A Changing Global Harvest*, Washington, DC: The International Food Policy Research Institute.
- Fujita, M. (2013), "The Lessons From the Great East Japan Earthquake and the Great Floods in Thailand", obtenido de Voxeu. org, 18/11/2013.
- Fulponi, L. (2006), "Private Voluntary Standards in the Food System: the Perspective of Major Food Retailers in OECD Countries", *Food Policy* 31(1): 1-13.
- Fum, R. M. y Holder, R. (2010), "Natural Resources and Income Inequality: The Role of Ethnic Divisions", *Economics Letters* 107: 360-363.
- Gamberoni, E., Lanz, R. y Piermartini, R. (2010), "Timeliness and Contract Enforceability in Intermediate Goods Trade", Ginebra: Organización Mundial del Comercio (OMC), Documento de trabajo ERSD-2010-14.
- Gassebner, M., Keck, A. y Teh, R. (2010), "Shaken, not Stirred: The Impact of Disasters on International Trade", *Review of International Economics* 18(2): 351-368.
- Gawande, K., Hoekman, B. y Cui, Y. (2011), "Determinants of Trade Policy Responses to the 2008 Financial Crisis", Washington, DC: Banco Mundial, Documento de trabajo n° 5862.
- Gelb, A. (2010), "Economic Diversification in Resource Rich Countries". Consultado en: www.imf.org/external/np/seminars/eng/2010/afrfin/pdf/Gelb2.pdf.
- Gereffi, G. (1994), "The Organization of Buyer-Driven Global Commodity Chains: How US Retailers Shape Overseas Production Networks", en Gereffi, G. y Korzeniewicz, M. (comp.), *Commodity Chains and Global Capitalism*, Westport, CT: Praeger: 95-122.
- Gereffi, G. (1999), "International Trade and Industrial Upgrading in the Apparel Commodity Chain", *Journal of International Economics* 48(1): 37-70.
- Gereffi, G. (2001), "Global Sourcing in the U.S. Apparel Industry", *Journal of Textile and Apparel, Technology and Management* 2(1): 136-151.
- Gereffi, G., Fernandez-Stark, K. y Psilos, P. (2011), "Skills for Upgrading: Workforce Development and Global Value Chains in Developing Countries", Durham: Duke University, Center on Globalization, Governance and Competitiveness.
- Gereffi, G., Humphrey, J. y Sturgeon, T. J. (2005), "The Governance of the Global Value Chains", *Review of International Political Economy* 12(1): 78-104.

- Gereffi, G. y Memedovic, O. (2003), "The Global Apparel Value Chain: What Prospects for Upgrading by Developing Countries", Viena: ONUDI.
- Gereffi, G. y Sturgeon, T. J. (2013), "Global Value Chain-Oriented Industrial Policy: the Role of Emerging Economies", en Elms, D. K. y Low, P. (comp.), *Global Value Chains in a Changing World*, Ginebra: OMC.
- Gibbon, P. y Lazaro, E. (2010), "Agro-Food Standards and Africa: An Introduction", en Gibbon, P., Ponte, S., y Lazaro, E. (comp.), *Global Agro-Food Trade and Standards: Challenges for Africa*, Nueva York: Palgrave Macmillan.
- Gibbon, P. y Ponte, S. (2005), *Trading Down: Africa, Value Chains, and the Global Economy*, Filadelfia, PA: Temple University Press.
- Gilbert, C. L. y Morgan, C. W. (2010), "Food Price Volatility", *Philosophical Transactions of the Royal Society* 365: 3023-3034.
- Giordani, P. E., Rocha, N. y Ruta, M. (2012), "Food Prices and the Multiplier Effect of Export Policy", Ginebra, Organización Mundial del Comercio (OMC), Documento de trabajo ERSD 2012-08.
- Giuliani, E., Pietrobelli, C. y Rabellotti, R. (2005), "Upgrading in Global Value Chains: Lessons from Latin American Clusters", *World Development* 33(4): 549-573.
- Global Gas Flaring Reduction public-private partnership (GGFR) (2013) *Learn the Facts*. Consultado en: <http://go.worldbank.org/016TLX17N0>, 18/12/2013.
- Goderis, B. y Malone, S. W. (2011), "Natural Resource Booms and Inequality: Theory and Evidence", *Scandinavian Journal of Economics* 113(2): 388-417.
- Goldin, C. y Katz, L. F. (1998), "The Origins of Technology-Skill Complementarity", *Quarterly Journal of Economics* 36(5): 575-601.
- Greenaway, D. y Kneller, R. (2007a), "Industry Differences in the Effect of Export Market Entry: Learning by Exporting?", *Review of World Economics (Weltwirtschaftliches Archiv)* 143(3): 416-432.
- Greenaway, D. y Kneller, R. (2007b), "Firm Heterogeneity, Exporting and Foreign Direct Investment", *The Economic Journal* 117(517): F134-F161.
- Gregory, R., Henn, C., McDonald, B., y Saito, M. (2010) *Trade and the Crisis: Protect or Recover*, Washington, DC, Fondo Monetario Internacional (FMI), IMF Staff Position Note 10/07.
- Grilli, E. (1988), "Macro-Economic Determinants of Trade Protection", *World Economy* 11(3): 313-326.
- Gros, D. (1987), "A Note on the Optimal Tariff, Retaliation and the Welfare Loss From Tariff Wars in a Framework With Intra-Industry Trade", *Journal of International Economics* 23(3-4): 357-367.
- Grossman, G. M. y Helpman, E. (1991), *Innovation and Growth in the Global Economy*, Cambridge, MA: MIT Press.
- Grossman, G. M. y Helpman, E. (2005), "Outsourcing in a Global Economy", *Review of Economic Studies* 72(1): 135-159.
- Grossman, G. M. y Krueger, A. B. (1993), "Environmental Impacts of a North American Free Trade Agreement", en Garber, P. M. (comp.), *The US-Mexico Free Trade Agreement*, Cambridge, MA: MIT Press.
- Grossman, G. M. y Rossi-Hansberg, E. (2008), "Trading Tasks: A Simple Theory of Offshoring", *American Economic Review* 98(5): 1978-1997.
- Gruber, J. y Kamin, S. B. (2007), "Explaining the Global Pattern of Current Account Imbalances", *Journal of International Money and Finance* 26: 500-22.
- Guerrieri, P. y Pietrobelli, C. (2004), "Industrial Districts' Evolution and Technological Regimes: Italy and Taiwan", *Technovation* 24(11): 899-914.
- Guriev, S., Kolotilin, A. y Sonin, K. (2011), "Determinants of Nationalization in the Oil Sector: A Theory and Evidence From Panel Data", *Journal of Law, Economics, and Organization* 27(2): 301-323.
- Haddad, M., Lim, J. J., Pancaro, C. y Saborowski, C. (2012), "Trade Openness Reduces Growth Volatility when Countries are Well Diversified", Fráncfort: ECB, Documento de trabajo n°1491.
- Hanson, G. H., Lind, N. y Muendler, M.-A. (2013), "The Empirical Dynamics of Comparative Advantage", San Diego: University of California.
- Harding, T. y Javorcik, B. S. (2012), "FDI and Export Upgrading", *Review of Economics and Statistics* 94(4): 964-980.
- Harrigan, J. y Venables, A. J. (2006), "Timeliness and Agglomeration", *Journal of Urban Economics* 59(2): 300-316.
- Haskel, J., Lawrence, R. Z., Leamer, E. E. y Slaughter, M. J. (2012), "Globalization and U.S. Wages: Modifying Classic Theory to Explain Recent Facts", *Journal of Economic Perspectives* 26.
- Hausmann, R. y Rodrik, D. (2003), "Economic Development As Self-Discovery", *Journal of Development Economics* 72(2): 603-633.
- Head, K. y Ries, J. (2002), "Offshore Production and Skill Upgrading by Japanese Manufacturing Firms", *Journal of International Economics* 58(1): 81-105.
- Heinberg, R. (2011), "Soaring Oil and Food Prices Threaten Affordable Food Supply", Ginebra: UNCTAD *Revue du Commerce et de l'Environnement* 2011/2012.
- Heinrich, A. (2011), "Challenges of a Resource Boom: Review of the Literature", Bremen: Forschungsstelle Osteuropa an der Universität Bremen, Documento de trabajo n° 114.
- Helble, M., Mann, C. L. y Wilson, J. S. (2012), "Aid for Trade Facilitation", *Review of World Economics* 148(2): 357-376.
- Helpman, E. (1984), "A Simple Theory of Trade with Multinational Corporations", *Journal of Political Economy* 92(3): 451-471.
- Helpman, E. (2004), *The Mystery of Growth*, Cambridge, MA: Harvard University Press.
- Helpman, E., Melitz, M. J. y Rubinstein, Y. (2008), "Estimating Trade Flows: Trading Partners and Trading Volumes", *Quarterly Journal of Economics* 123(2): 441-487.
- Henn, C. y McDonald, B. (2011), "Protectionist Responses to the Crisis: Damage Observed in Product-Level Trade", Washington, DC: Fondo Monetario Internacional (FMI), Documento de trabajo 11/139.
- Henn, C., Papageorgiou, C. y Spatafora, N. (2013), "Export Quality in Developing Countries", Washington, DC: Fondo Monetario Internacional (FMI), Documento de trabajo n° 13/108.
- Hertel, T., Walmsley, T. L. y Ianchovichina, E. (2006), "Assessing the Impact of China's WTO Accession on Investment", *Pacific Economic Review* 11(3): 315-339.
- Hesse, H. (2008), "Export Diversification and Economic Growth", Washington, DC: Commission on Growth and Development, Documento de trabajo n° 21.
- Hew, D., Das, S. B. y Sen, R. (2009), "ASEAN Economic Integration and Implication for CLMV Countries", en Kuroiwa, I. (comp.), *Plugging into Production Networks – Industrialization Strategy in Less Developed Southeast Asian Countries*, Singapur: Institute of Southeast Asian Studies y Japón, IDE-JETRO.
- Hnatkovska, V. y Loayza, N. (2005), "Volatility and Growth", en Aizenmann, J. y Pinto, B. (comp.), *Managing Economic Volatility and Crises*, Cambridge, Reino Unido: Cambridge University Press.

- Hodrick, R. J. y Prescott, E. C. (1980), "Postwar U.S. Business Cycles: An Empirical Investigation", Pittsburgh: Carnegie Mellon University, Discussion Paper No. 451.
- Hoekman, B. y Newfarmer, R. (2005), "Preferential Trade Agreements, Investment Disciplines and Investment Flows", *Journal of World Trade* 39(5): 949.
- Hoekman, B. y Nicita, A. (2011), "Trade Policy, Trade Costs, and Developing Country Trade", *World Development* 39(12): 2069-2079.
- Honeck, D. (2012), "LDC Export Diversification, Employment Generation and the 'Green Economy': What Role for Tourism Linkages?", Ginebra: Organización Mundial del Comercio (OMC), Documento de trabajo n° ERSD-2012-24.
- Horn, H., Maggi, G. y Staiger, R. W. (2010), "Trade Agreements as Endogenously Incomplete Contracts", *American Economic Review* 100(1): 394-419.
- Huang, W. M., Lee, G. W. M. y Wu, C. C. (2008), "GHG Emissions, GDP Growth and the Kyoto Protocol: a Revisit of Environmental Kuznets Curve Hypothesis", *Energy Policy* 36(1): 239-247.
- Hudec, R. E. (1987), *Developing Countries in the GATT Legal System*, Aldershot/Brookfield/Sydney: Gower Publishing Company.
- Hufbauer, G. y Schott, J. (2013), "Payoff From the World Trade Agenda 2013", Washington, DC: Peterson Institute for International Economics, Report to the ICC Foundation.
- Hummels, D. L. (2007), "Transportation Costs and International Trade in the Second Era of Globalization", *Journal of Economic Perspectives* 21.
- Hummels, D. L., Ishii, J. y Yi, K.-M. (2001), "The Nature and Growth of Vertical Specialization in International Trade", *Journal of International Economics* 54(1): 75-96.
- Hummels, D. L. y Schaur, G. (2013), "Time as a Trade Barrier", *American Economic Review* 103(7): 2935-2959.
- Humphrey, J. y Schmitz, H. (2000), "Governance and Upgrading: Linking Industrial Cluster and Global Value Chain Research", Brighton: Institute of Development Studies (IDS), Documento de trabajo n° 120.
- Humphrey, J. y Schmitz, H. (2002), "How Does Insertion in Global Value Chains Affect Upgrading in Industrial Clusters?", *Regional Studies* 36(9): 1017-1027.
- Hvidt, M. (2013), "Economic Diversification in GCC Countries: Past Record and Future Trends", Londres: London School of Economics, Kuwait Programme on Development, Governance and Globalisation in the Gulf States Research Paper No. 27.
- Iacovone, L., Javorcik, B., Keller, W. y Tybout, J. R. (2011), "Supplier Responses to Wal-Mart's Invasion in Mexico", Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Documento de trabajo n° 17204.
- Iacovone, L., Rauch, F. y Winters, A. L. (2013), "Trade as an Engine of Creative Destruction: Mexican Experience with Chinese Competition", *Journal of International Economics* 89(2): 379-392.
- Ianchovichina, E. y Martin, W. (2001), "Trade Liberalization in China's Accession to the World Trade Organization", Washington, DC: Banco Mundial, documento no publicado.
- Iannotti, L. y Robles, M. (2011), "Negative Impact on Calorie Intake Associated with the 2006-08 Food Price Crisis in Latin America", *Food and Nutrition Bulletin* 32(2): 112-123.
- Ikenberry, J. G. (2011), "The Future of the Liberal World Order", *Foreign Affairs* 90(3): 56-68.
- Imbs, J. y Wacziarg, R. (2003), "Stages of Diversification", *American Economic Review* 93(1): 63-86.
- Inside Costa Rica (2014), "Intel to Lay Off 1,500 Employees, Move Manufacturing Operations to Asia" *InsideCostaRica.com*. Consultado en: InsideCostaRica.com, 07/04/2014.
- Institut International de Recherche sur les Politiques Alimentaires (IFPRI) (2011), *2011 Global Hunger Index. The Challenge of Hunger: Taming Price Spikes and Excessive Food Price Volatility*, Bonn, Washington, DC, Dublín: IFPRI.
- International Energy Agency (IEA) (2013), *World Energy Outlook 2013 Factsheet*, París: IEA.
- Ivarsson, I. y Alvstam, C. G. (2010), "Supplier Upgrading in the Home-Furnishing Value Chain: An Empirical Study of IKEA's Sourcing in China and South East Asia", *World Development* 38(11): 1575-1587.
- Jacks, D. S., Meissner, C. M. y Novy, D. (2011), "Trade Booms, Trade Busts, and Trade Costs", *Journal of International Economics* 83(2): 185-201.
- Jackson, J. (1969), *World Trade and the Law of GATT (A Legal Analysis of the General Agreement on Tariffs and Trade)*, Nueva York: The Bobbs-Merrill Co. Inc.
- Jansen, M. (2010), "Developing Countries, Standards and the WTO", *International Trade and Economic Development* 19(1): 163-185.
- Jaumotte, F., Lall, S. y Papageorgiou, C. (2013), "Rising Income Inequality: Technology, or Trade and Financial Globalization?", *IMF Economic Review* 61(2): 271-309.
- Javorcik, B. S. y Spatareanu, M. (2009), "Tough Love: Do Czech Suppliers Learn from their Relationships with Multinationals?", *Scandinavian Journal of Economics* 111(4): 811-833.
- Javorcik, B. S. y Spatareanu, M. (2008), "To Share or Not to Share: Does Local Participation Matter for Spillovers from Foreign Direct Investment?", *Journal of Development Economics* 85(1): 194-217.
- Johnson, R. (2012), "Proximity and Production Fragmentation", *American Economic Review Papers and Proceedings* 102(3): 407-411.
- Johnson, R. C. y Noguera, G. (2012), "Accounting for Intermediates: Production Sharing and Trade in Value Added", *Journal of International Economics* 86(2): 224-236.
- Joomun, G. (2006), "The Textile and Clothing Industry in Mauritius", en Jauch, H. y Traub-Merz, R. (comp.), *The Future of the Textile and Clothing Industry in Sub-Saharan Africa*, Bonn: Friedrich-Ebert-Stiftung.
- Jorgensen, A. L. y Knudsen, J. S. (2006), "Sustainable Competitiveness in Global Value Chains: How Do Small Danish Firms Behave?", *Corporate Governance* 6(4): 449-462.
- Kadigi, R. M. J., Mdoe, N. S. Y., Senkondo, E. y Mpenda, Z. (2010), "Food Safety Standards and Fishery Livelihoods in East Africa", en Gibbon, P., Ponte, S., y Lazaro, E. (comp.), *Global Agro-Food Trade and Standards: Challenges for Africa*, Nueva York: Palgrave Macmillan.
- Kaplinsky, R. y Morris, M. (2009), "Chinese FDI in Sub-Saharan Africa: Engaging With Large Dragons", *European Journal of Development Research* 21(4): 551-569.
- Kaplinsky, R., Morris, M. y Readman Jeff. (2002), "The Globalization of Products Markets and Immiserizing Growth: Lessons From the South African Furniture Industry", *World Development* 30(7): 1159-1177.
- Kawakami, M. y Sturgeon, T. J. (2011), *The Dynamics of Local Learning in Global Value Chains: Experiences from East Asia, 2011.*, Nueva York: Palgrave Macmillan.

- Keller, W. (2000), "Do Trade Patterns and Technology Flows Affect Productivity Growth?", *The World Bank Economic Review* 14(1): 17-47.
- Kharas, H. y Rogerson, A. (2012), *Horizon 2025: Creative Destruction in the Aid Industry*, Londres: Overseas Development Institute.
- Kim, C.-J. y Nelson, C. R. (1999), "Has the US Economy Become More Stable? A Bayesian Approach Based on Markov-Switching Model of the Business Cycle", *Review of Economics and Statistics* 81(4): 608-616.
- Kimura, F. (2009), "Expansion of the Production Networks into the Less Developed ASEAN Region: Implications for Development Strategy", en Kuroiwa, I. (comp.), *Plugging into Production Networks: Industrialization Strategy in Less Developed Southeast Asian Countries*. Singapur: Institute of Southeast Asian Studies y Japón: IDE-JETRO.
- Kiriti, T. (2014), "Barriers to Trade: The Case of Kenya", en Jansen, M., Sadni Jallab, M., y Smeets, M. (comp.), *Conectarse a los mercados mundiales - Retos y oportunidades: estudios de casos presentados por titulares de cátedras OMC*. Ginebra: Organización Mundial del Comercio: capítulo 4.
- Knetter, M. M. y Prusa, T. J. (2003), "Macroeconomic Factors and Antidumping Filings: Evidence from Four Countries", *Journal of International Economics* 61(1): 1-17.
- Kolstad, I. y Wiig, A. (2012), "What Determines Chinese Outward FDI?", *Journal of World Business* 47: 26-34.
- Koopman, R., Powers, W., Wang, Z. y Wei, S.-J. (2010), "Give Credit Where Credit is Due: Tracing Value Added in Global Production Chains", Cambridge MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Documento de trabajo n° 16426.
- Koren, M. y Tenreyro, S. (2007), "Volatility and Development", *Quarterly Journal of Economics* 122(1): 243-287.
- Kose, M. A. y Riezman, R. (2001), "Trade Shocks and Macroeconomic Fluctuations in Africa", *Journal of Development Economics* 65(1): 55-80.
- Krugman, P. y Obstfeld, M. (2009), *International Economics: Theory and Policy*, Boston MA: Pearson Education Inc.
- Lall, S. (2001), *Competitiveness, Technology and Skills*, Cheltenham, Reino Unido: Edward Elgar Publishing, Inc.
- Lall, S. y Pietrobelli, C. (2002), *Failing to Compete: Technology Development and Technology Systems in Africa*, Cheltenham, Reino Unido: Edward Elgar Publishing, Inc.
- Lall, S. y Pietrobelli, C. (2003), "Manufacturing in Sub-Saharan Africa and the Need of a National Technology System", en Muchie, M., Gammeltoft, P., y Lundvall, B.-A. (comp.), *Putting Africa First, The Making of African Innovation Systems*, Aalborg: Aalborg University Press.
- Lall, S. y Pietrobelli, C. (2005), "National Technology Systems in Sub-Saharan Africa", Edward Elgar, *International Journal of Technology and Globalisation* 1(3-4): 311-342.
- Landes, D. (1969), *The Unbound Prometheus: Technological Change and Industrial Development in Western Europe From 1750 to the Present*, Cambridge, Reino Unido: Cambridge University Press.
- Lane, P. L. y Milesi-Ferretti, G. M. (2010), *The Cross-Country Incidence of the Global Crisis*, Washington, DC: Fondo Monetario Internacional (FMI), Documento de trabajo 10/171.
- Langenscheidt, F. y Venohr, B. (2010), "Das Erfolgsmodell Der Deutschen Weltmarktführer", en Langenscheidt, F. y Venohr, B. (comp.), *Lexikon der Deutschen Weltmarktführer*, Colonia: Deutsche Standards Editionen: 3-14.
- Latina, J., Piermartini, R. y Ruta, M. (2011), "Natural Resources and Non-Cooperative Trade Policy", *International Economics and Economic Policy* 8(2): 177-196.
- Laursen, T. y Mahajan, S. (2005), "Volatility, Income Distribution, and Poverty", en Aizenmann, J. y Pinto, B. (comp.), *Managing Economic Volatility and Crisis* [3], Cambridge, Reino Unido: Cambridge University Press: 101-136.
- Lawrence, R. Z. (1996), *Regionalism, Multilateralism, and Deeper Integration*, Washington, DC: Brookings Institution Press.
- Lederman, D. y Maloney, W. F. (2007), *Natural Resources: Neither Curse Nor Destiny*, Washington, DC: Banco Mundial y Palo Alto, CA: Stanford University Press.
- Lee, B., Preston, F., Kooroshy, J., Bailey, R., y Lahn, G. (2012) *Resources Futures*, Londres: Chatham House.
- Lee, H. L., Padmanabhan, V. y Whang, S. (1997), "The Bullwhip Effect in Supply Chains", *Sloan Management Review* 38(3): 93-102.
- Lee, J. y Gereffi, G. (2013), "The Co-Evolution of Concentration in Mobile Phone Value Chains and Its Impact on Social Upgrading in Developing Countries", Manchester: Documento de trabajo "Capturing the Gains" n° 25.
- Leite, M. d. P. (2002), "The Struggle to Develop Regional Industrial Policy: The Role of the Plastics and Auto Sectors in the Regional Chamber of ABC, Sao Paulo", Brighton: Institute of Developing Studies (IDS), Documento de trabajo n° 154.
- Levchenko, A. A. (2007), "Institutional Quality and International Trade", *Review of Economic Studies* 74(3): 791-819.
- Li, B. y Lu, Y. (2009), "Geographic Concentration and Vertical Disintegration: Evidence From China", *Journal of Urban Economics* 65(3): 294-304.
- Liapis, P. (2011), "Changing Patterns of Trade in Processed Agricultural Products", OECD Food, Agriculture and Fisheries Papers 47, París: Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE).
- Limão, N. y Venables, A. J. (2001), "Infrastructure, Geographical Disadvantage, Transport Costs, and Trade", *World Bank Economic Review* 15(3): 451-479.
- Limão, N. y Maggi, G. (2013) *Uncertainty and Trade Agreements*, Cambridge, MA, National Bureau of Economic Research (NBER), Documento de trabajo n° 18703.
- Limão, N. y Tovar, P. (2011), "Policy Choice: Theory and Evidence From Commitment Via International Trade Agreements", *Journal of International Economics* 85(2): 186-205.
- Loayza, N., Ranciere, R., Servén, L. y Ventura, J. (2007), "Macroeconomic Volatility and Welfare in Developing Countries: An Introduction", *The World Bank Economic Review* 21(3): 343-357.
- Locke, R., Amengual, M. y Mangla, A. (2009), "Virtue Out of Necessity? Compliance, Commitment and the Improvement of Labor Conditions in Global Supply Chains", *Politics & Society* 37(3): 319-351.
- Los, B., Dietzenbacher, E., Stehrer, R., Timmer, M. y de Vries, G. (2012), "Trade Performance in Internationally Fragmented Production Networks: Concepts and Measures", Países Bajos: WIOD, Documento de trabajo n° 11.
- Low, P. (2013), "The Role of Services in Global Value Chains", Hong Kong: Fung Global Institute, Documento de trabajo n° FGI-2013-1.
- Lundgren, N.-G. (1996), "Bulk Trade and Maritime Transport Costs: The Evolution of Global Markets", *Resources Policy* 22(1/2): 5-32.
- Maddison, A. (1998), *Monitoring the World Economy, 1820-1998*, París: Études du Centre de Développement, OCDE.

- Maddison, A. (2001), *The World Economy: A Millennial Perspective*, París: Publicaciones de la OCDE.
- Maertens, M., Colen, L. y Swinnen, J. F. M. (2011), "Globalisation and Poverty in Senegal: A Worst Case Scenario?", *European Review of Agricultural Economics* 38(1): 31-54.
- Maertens, M. (2009), "Horticulture Exports, Agro Industrialization, and Farm-Nonfarm Linkages With the Small Holders Farm Sector: Evidence From Senegal", *Agricultural Economics* 40(2): 219-229.
- Maertens, M. y Swinnen, J. F. (2014) *Agricultural Trade and Development: A Supply Chain Perspective*, Ginebra: Organización Mundial del Comercio (OMC), Documento de trabajo, de próxima publicación.
- Maertens, M. y Swinnen, J. F. M. (2009), "Trade, Standards and Poverty: Evidence From Senegal", *World Development* 37(1): 161-178.
- Maggi, G. y Rodriguez-Clare, A. (1998), "The Value of Trade Agreements in the Presence of Political Pressures", *Journal of Political Economy* 106(3): 574-601.
- Maggi, G. y Rodriguez-Clare, A. (2007), "A Political Economy Theory of Trade Agreements", *American Economic Review* 97(4): 1374-1406.
- Mahmood, I. P. y Singh, J. (2003), "Technological Dynamism in Asia", *Research Policy* 32(6): 1031-1054.
- Mansfield, E. y Reihardt, E. (2008), "International Institutions and Terms of Trade Volatility", Filadelfia: University of Pennsylvania, mimeografía.
- Marchetti, J. y Roy, M. (2009), *Opening Markets for Trade in Services: Countries and Sectors in Bilateral and WTO Negotiations*, Cambridge, Reino Unido: Cambridge University Press.
- Marchetti, J., Ruta, M. y Teh, R. (2012), "Trade Imbalances and Multilateral Trade Cooperation", Munich: CESifo, Documento de trabajo n° 4050.
- Markusen, J. R. (1984), "Multinationals, Multi-Plant Economies, and the Gains From Trade", *Journal of International Economics* 16(3-4): 205-226.
- Markusen, J. R. (1998), "Multinational Firms, Location and Trade", *The World Economy* 21(6): 733-756.
- Martin, P. y Rogers, A. C. (2000), "Long-Term Growth and Short-Term Economic Instability", *European Economic Review* 44(2): 359-381.
- Maskus, K. E. (2000), *Intellectual Property Rights in the Global Economy*, Washington, DC: Institute for International Economics.
- Maskus, K. E., Otsuki, T. y Wilson, J. S. (2000), "Quantifying the Impact of Technical Barriers to Trade: a Framework for Analysis", Washington, DC: Banco Mundial, Policy Research Working Paper No. 2512.
- Maskus, K. E., Otsuki, T. y Wilson, J. S. (2005), "The Cost of Compliance with Product Standards for Firms in Developing Countries: an Econometric Study", Washington, DC: Banco Mundial, Policy Research Working Paper No. 3590.
- Mattoo, A. (2002), "China's Accession to the WTO: the Services Dimension", Washington, DC: Banco Mundial, Policy Research Working Paper No. 2932.
- Matusz, S. J. y Tarr, D. G. (1999), "Adjusting to Trade Policy Reform", documento no publicado.
- Maurer, A. y Degain, C. (2010), "Globalization and Trade Flows: What You See is Not What You Get!", Ginebra: Organización Mundial del Comercio (OMC), Documento de trabajo ERSD-2010-12.
- Mayer, F. W. y Milberg, W. (2013), "Aid for Trade in a World of Global Value Chains: Chain Power, the Distribution of Rents and Implications for the Form of Aid", Manchester: Documento de trabajo "Capturing the Gains" n° 34.
- Mayer, J. (2001), "Technology Diffusion, Human Capital and Economic Growth in Developing Countries", Ginebra: UNCTAD, Documento de trabajo n°154.
- Mc Millan, M., Horn, K. y Rodrik, D. (2002), "When Economic Reform Goes Wrong: Cashews in Mozambique", Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Documento de trabajo n°9117.
- Mehlum, H., Moene, K. y Torvik, R. (2006), "Institutions and the Resource Curse", *Economic Journal* 116(508): 1-20.
- Milanovic, B. (2002), "Can We Discern the Effect of Globalization on Income Distribution? Evidence From Household Budget Surveys", Washington, DC: Banco Mundial, Policy Research Working Paper No. 2876.
- Milanovic, B. y Squire, L. (2007), "Does Tariff Liberalization Increase Wage Inequality? Some Empirical Evidence", en Harrison, A. (comp.), *Globalization and Poverty*, Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER): 143-182.
- Mileva, E. (2008), "The Impact of Capital Flows on Domestic Investment in Transition Economies", Fráncfort: Banco Central Europeo, Documento de trabajo n° 871.
- Miroudot, S., Sauvage, J. y Shepherd, B. (2013), "Measuring the Cost of International Trade in Services", *World Trade Review* 12(4): 719-735.
- Moisé, E. y Sorescu, S. (2013), "Trade Facilitation Indicators: The Potential Impact of Trade Facilitation on Developing Countries' Trade", París: Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), Trade Policy Paper No. 144.
- Mokyr, J. (1990), *The Lever of Riches: Technological Creativity and Economic Progress*, Nueva York: Oxford University Press.
- Monge-Ariño, F. (2011), "Costa Rica: Trade Opening, FDI Attraction and Global Production Sharing", Ginebra: Organización Mundial del Comercio (OMC), Documento de trabajo n° 2011-09.
- Morris, M., Kaplinsky, R. y Kaplan, D. (2012), "One Thing Leads to Another' – Commodities, Linkages and Industrial Development", *Resources Policy* 36: 408-416.
- Morrison, A., Pietrobelli, C. y Rabellotti, R. (2008), "Global Value Chains and Technological Capabilities: A Framework to Study Industrial Innovation in Developing Countries", *Oxford Development Studies* 36(1): 39-58.
- Nathan Associates Inc. (2006), "Cambodia Garment Industry Workforce Assessment: Identifying Skills", estudio preparado para la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional.
- Navas-Aléman, L. (2011), "The Impact of Operating in Multiple Value Chains for Upgrading: The Case of Brazilian Furniture and Footwear Industries", *World Development* 39(8): 1386-1397.
- Ng, F. y Aksoy, A. M. (2008), "Who Are the Net Food Importing Countries?", Washington, DC: Banco Mundial, Policy Research Paper 4457.
- Ng, F. y Aksoy, A. M. (2010a), "International and Domestic Food Prices", en Aksoy, A. M. y Hoekman, B.M. (comp.), *Food Prices and Rural Poverty*, Washington, DC: Banco Mundial y CEPR: 71-89.
- Ng, F. y Aksoy, A. M. (2010b), "Net Food Importing Countries: The Impact of Price Increases", en Aksoy, A. M. y Hoekman, B.M. (comp.), *Food Prices and Rural Poverty*, Washington, DC: Banco Mundial y CEPR: 139-164.
- Nordås, H. K., Pinali, E. y Geloso Grosso, M. (2006), "Logistics and Time as a Trade Barrier", París: Organisation de coopération y de

développement économiques (OCDE), Trade Policy Working Paper No. 35.

Nunn, N. (2007), "Relationship-Specificity, Incomplete Contracts, and the Pattern of Trade", *Quarterly Journal of Economics* 122(2): 569-600.

Oficina Internacional del Trabajo (OIT) (2005), *Promouvoir une mondialisation juste dans le secteur des textiles et de l'habillement dans un environnement "post-AMF"*, Ginebra: OIT.

Oficina Internacional del Trabajo (OIT) (2008), "Promotion de l'emploi rural pour réduire la pauvreté", 97^o período de sesiones de la Conferencia Internacional del Trabajo, Ginebra: OIT.

Oficina Internacional del Trabajo (OIT) (2011), *Rapport sur le travail dans le monde 2011: Des marchés au service de l'emploi*, Ginebra: OIT.

Oficina Internacional del Trabajo (OIT) y Organización Mundial del Comercio (OMC) (2009), *Mondialisation et emploi informel dans les pays en développement*, Ginebra: OIT, WTO.

O'Rourke, K. y Findlay, R. (2007), *Power and Plenty: Trade, War, and the World Economy in the Second Millennium*, Princeton, NJ: Princeton University Press.

O'Rourke, K. y Williamson, J. (1999), *Globalization and History: The Evolution of a Nineteenth-Century Atlantic Economy*, Cambridge, MA: The MIT Press.

Olney, W. W. (2013), "A Race to the Bottom? Employment Protection and Foreign Direct Investment", *Journal of Institutional Economics* 90(2): 191-203.

Orefice, G. y Rocha, N. (2013), "Deep Integration and Production Networks: an Empirical Analysis", *The World Economy* 37(1): 106-136.

Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO) (2004), "The Market for Non-Traditional Agricultural Exports", Roma, FAO Commodities and Trade Technical Paper.

Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO) (2009), *Global Agriculture Towards 2050. How to Feed the World in 2050, High Level Expert Forum*, Roma, FAO.

Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO) (2011a), *The State of Food Insecurity in the World 2011. How Does International Price Volatility Affect Domestic Economies and Food Security?*, Rome: FAO.

Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO) (2011b), *The State of the World's Land and Water Resources for Food and Agriculture*, Roma, FAO.

Organización de las Naciones Unidas para la Educación, la Ciencia y la Cultura (UNESCO) (2012), *Youth and Skills: Putting Education to Work*, EFA Global Monitoring Report, París: UNESCO.

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) y Organización Mundial del Comercio (OMC) (2013a), *Aid for Trade at a Glance 2013: Connecting to Value Chains*, París, Ginebra: OCDE, OMC.

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) y Organización Mundial del Comercio (OMC) (2013b), *La Ayuda para el Comercio en acción*, París, Ginebra: OCDE, WTO.

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) (2011), *Divided We Stand: Why Inequality Keeps Rising*, París: OCDE.

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) (2012), "Looking to 2060: Long-Term Global Growth Prospects", París: OCDE, Economic Policy Papers No. 03.

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) (2013), *Interconnected Economies – Benefiting From Global Value Chains*, París: OCDE.

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), Organización Mundial del Comercio (OMC), y Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) (2013), *Implications of Global Value Chains for Trade, Investment, Development and Jobs*, informe presentado a los jefes de estado y de gobierno en la Cumbre del G-20 celebrada en San Petersburgo en septiembre 2013.

Organización Mundial del Comercio (OMC) (2001), "Acceso a los mercados: tareas inacabadas - Balance y cuestiones posteriores a la Ronda Uruguay", Ginebra, Organización Mundial del Comercio, Estudios especiales n°6 de la OMC.

Organización Mundial del Comercio (OMC) (2003), *Informe sobre el Comercio Mundial 2003: Comercio y desarrollo*, Ginebra: OMC.

Organización Mundial del Comercio (OMC) (2005), *Informe sobre el Comercio Mundial 2005: El comercio, las normas comerciales y la OMC*, Ginebra: OMC.

Organización Mundial del Comercio (OMC) (2007), *Informe sobre el Comercio Mundial 2007: Sesenta años del sistema multilateral de comercio: logros y desafíos*, Ginebra: OMC.

Organización Mundial del Comercio (OMC) (2008a), "Proyecto revisado de modalidades para la agricultura", Ginebra, Texto de la Secretaría de la OMC distribuido con la signatura TN/AG/W/4/Rev.4.

Organización Mundial del Comercio (OMC) (2008b), *Informe sobre el Comercio Mundial 2008: El comercio en un mundo en proceso de globalización*, Ginebra: OMC.

Organización Mundial del Comercio (OMC) (2009), *Informe sobre el Comercio Mundial 2009: Compromisos de política comercial y medidas de contingencia*, Ginebra: OMC.

Organización Mundial del Comercio (OMC) (2010), *Informe sobre el Comercio Mundial 2010: Comercio de recursos naturales*, Ginebra: OMC.

Organización Mundial del Comercio (OMC) (2011), *Informe sobre el Comercio Mundial 2011: La OMC y los acuerdos comerciales preferenciales: de la coexistencia a la coherencia*, Ginebra: OMC.

Organización Mundial del Comercio (OMC) (2012a), *15^o aniversario del Acuerdo sobre Tecnología de la Información*, Ginebra: OMC.

Organización Mundial del Comercio (OMC) (2012b), *Informe sobre el Comercio Mundial 2012: Comercio y políticas públicas: Análisis de las medidas no arancelarias en el siglo XXI*, Ginebra: OMC.

Organización Mundial del Comercio (OMC) (2013a), "Continuación del examen de los efectos de las medidas no arancelarias en las exportaciones de las economías pequeñas", Ginebra, Texto de la Secretaría de la OMC distribuido con la signatura WT/COMTD/SE/W/28.

Organización Mundial del Comercio (OMC) (2013b), "Acceso a los mercados para los productos y servicios cuya exportación interesa a los países menos adelantados", Ginebra, Texto de la Secretaría de la OMC distribuido con la signatura WT/COMTD/LDC/W/58.

Organization of the Petroleum Exporting Countries (OPEC) (2013), *Annual Statistical Bulletin 2013*, Viena: OPEC.

Osnago, A., Rocha, N. y Ruta, M. (2014), "Deep Trade Agreements and Vertical FDI: The Devil Is in the Details", Ginebra: OMC, Documento de trabajo, de próxima publicación.

Ostry, J. D., Berg, A. y Tsangarides, C. (2014), "Redistribution, Inequality, and Growth", Washington, DC: Fondo Monetario Internacional (FMI), Staff Discussion Note No. 14/02.

Otsuki, T., Wilson, J. S. y Sewadeh, M. (2001), "A Race to the Top? A Case Study of Food Safety Standards and African Exports",

- Washington, DC: Banco Mundial, Policy Research Working Paper No. 2563.
- Overseas Development Institute (ODI) (2012) *Increasing the Effectiveness of Aid for Trade: the Circumstances Under Which It Works Best*, Londres: ODI.
- Pacific Economic Cooperation Council (PECC) (2011) *Services Trade: Approaches for the 21st Century*, Singapore: PECC.
- Palpacuer, F. (2000), "Competence-Based Strategies and Global Production Networks: A Discussion of Current Changes and their Implications for Employment", *Competition and change* 4(4): 353-400.
- Papageorgiou, C. y Spatafora, N. (2012), "Economic Diversification in LICs: Stylized Facts and Macroeconomic Implications", Washington DC: Fondo Monetario Internacional (FMI), Staff Discussion Note No. 12/13.
- Park, A., Nayyar, G. y Low, P. (2013), *Supply Chain Perspectives and Issues. A Literature Review*, Ginebra, Hong Kong (China): Organización Mundial del Comercio, Fung Global Institute.
- Peretto, P.F., 2003 "Endogenous Market Structure and the Growth and Welfare Effects of Economic Integration", *The Journal of International Economics*, 60(1): 177-201.
- Pickles, J., Smith, A., Bucek, M., Roukova, P. y Begg, R. (2006), "Upgrading, Changing Competitive Pressures, and Diverse Practices in the East and Central European Apparel Industry", *Environment and Planning A* 38(12): 2305-2324.
- Piermartini, R. y Rubinova, S. (2014), "International Production Networks and the Geography of Knowledge Spillovers", Ginebra: OMC, Documento de trabajo, de próxima publicación.
- Pietrobelli, C. (1998), *Industry, Competitiveness, and Technological Capabilities in Chile: A New Tiger From Latin America?*, Houndmills, Basingstoke, Hampshire y Nueva York, N.Y.: Macmillan Press Limited.
- Pietrobelli, C. y Rabellotti, R. (2011), "Global Value Chains Meet Innovation System: Are There Learning Opportunities for Developing Countries?", *World Development* 36(1): 1261-1269.
- Pinkovskiy, M. y Sala-i-Martin, X. (2009), "Parametric Estimations of the World Distribution of Income", Washington, DC: National Bureau of Economic Research (NBER), Documento de trabajo n° 15433.
- Plank, L. y Staritz, C. (2011), "Working in Global Production Networks: An Analysis of Industrial and Social Upgrading Processes in Apparel and Electronics in Central and Eastern Europe", Viena: Universität Graz und Wirtschaftsuniversität Wien, Tesis doctoral no publicada.
- Plank, L. y Staritz, C. (2013), "Precarious Upgrading in Electronics Global Production Networks in Central and Eastern Europe: The Case of Hungary and Romania", Manchester, Documento de trabajo "Capturing the Gains" n° 31.
- Poelhekke, S. y van der Poeg, F. (2010), "Do Natural Resources Attract FDI? Evidence From Nonstationary Sector Level Data", Amsterdam: De Nederlandsche Bank, Documento de trabajo n° 266.
- Pomeranz, K. (2000), *The Great Divergence: China, Europe, and the Making of the Modern World Economy*, Princeton, NJ: Princeton University Press.
- Pray, C. E., Fuglie, K. y Johnson, D. K. N. (2007), "Private Agricultural Research", en Evenson, R. y Pingali, P. (comp.). *Handbook of Agricultural Economics* 3(49): 2605-2640, Amsterdam: Elsevier.
- Pritchett, I. (1997), "Divergence, Big Time", *The Journal of Economic Perspectives* 11(3): 3-17.
- Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) (2013), *Informe sobre Desarrollo Humano 2013 - El ascenso del Sur: Progreso humano en un mundo diverso*, Ginebra: PNUD.
- Quadros, R. (2004), "Global Quality Standards, Chain Governance and the Technological Upgrading of Brazilian Auto-Component Producers", Brighton: Institute of Development Studies, Documento de trabajo n° 156.
- Ramey, G. y Ramey, V. A. (1995), "Cross-Country Evidence on the Link Between Volatility and Growth", *The American Economic Review* 85(5): 1138-1151.
- Ravallion, M. (2001), "Growth Inequality and Poverty: Looking Beyond Averages", *World Development* 29(11): 1803-1815.
- Reardon, T. y Berdegue, J. A. (2002), "The Rapid Rise of Supermarkets in Latin America: Challenges and Opportunities for Development", *Development Policy Review* 10(4): 371-388.
- Regan, D. (2006), "What Are Trade Agreements For? – Two Conflicting Stories Told by Economists, with a Lesson for Lawyers", *Journal of International Economic Law* 9(4): 951-988.
- Reuveny, R. y Li, Q. (2003), "Economic Openness, Democracy, and Income Inequality: An Empirical Analysis", *Comparative Political Studies* 36(5): 575-601.
- Rivera-Batiz, L.A. y Romer, P., 1991, "Economic Integration and Endogenous Growth", *The Quarterly Journal of Economics*, 106(2): 531-555.
- Rodriguez, F. y Jayadev, A. (2010), "The Declining Labor Share of Income", *Journal of Globalization and Development* 3(2): 1-18.
- Rodriguez-Clare, A. (2001), "Costa Rica's Development Strategy Based on Human Capital and Technology: How It Got There, the Impact of Intel, and Lessons for Other Countries", *Journal of Human Development and Capabilities* 2(2): 311-324.
- Rodrik, D. y Subramanian, A. (2009), "Why Did Financial Globalization Disappoint?", Washington, DC: Fondo Monetario Internacional (FMI), Staff Papers No. 56, 112-138.
- Rodrik, D. (2013), "The Past, Present, and Future of Economic Growth", Ginebra: Global Citizen Foundation Working Paper No. 1.
- Rodrik, D., Subramanian, A. y Trebbi, F. (2004), "Institutions Rule: The Primacy of Institutions over Geography and Integration in Economic Development", *Journal of Economic Growth* 9(2): 131-165.
- Romer, P. M. (1986), "Increasing Returns and Long-Run Growth", *The Journal of Political Economy* 94(5): 1002-1037.
- Romer, P. M. (1990), "Endogenous Technological Change", *Journal of Political Economy* 98(5): S71-S102.
- Rose, A. (2004), "Do We Really Know That the WTO Increases Trade?", *American Economic Review* 94(1): 98-114.
- Rose, A. (2005), "Which International Institutions Promote Trade?", *Review of International Economics* 13(4): 682-698.
- Rose, A. (2012), "Protectionism Isn't Countercyclical (Anymore)", Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Documento de trabajo n° 18062.
- Rose, A. K. y Wieladek, T. (2011), "Financial Protectionism: The First Test", Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Documento de trabajo n° 17073.
- Rosendorff, B. P. y Milner, H. V. (2001), "The Optimal Design of International Trade Institutions: Uncertainty and Escape", *International Organization* 55(4): 829-857.
- Sala-i-Martin, X. (2006), "The World Distribution of Income: Falling Poverty and ... Convergence, Period", *Quarterly Journal of Economics* 121(2): 351-397.

- Sanfilippo, M. (2010), "Chinese FDI to Africa: What Is the Nexus With Foreign Economic Cooperation?", *African Development Review* 22(S1): 599-614.
- Schmitz, H. (2004), *Local Enterprises in the Global Economy: Issues of Governance and Upgrading*, Cheltenham: Edward Elgar Publishing.
- Schmitz, H. y Knorringa, P. (2000), "Learning From Global Buyers", *Journal of Development Studies* 37(2): 177-205.
- Schumpeter, J. A. (1942), "The Process of Creative Destruction", *Capitalism, Socialism and Democracy*.
- Schuster, M. y Maertens, M. (2013a), "Do Private Standards Create Exclusive Supply Chains? New Evidence from the Peruvian Asparagus Export Sector", *Food Policy* 43: 291-305.
- Schuster, M. y Maertens, M. (2013b), "8 Private Food Standards and Firm-Level Trade Effects: A Dynamic Analysis of the Peruvian Asparagus Export Sector", en John C. Beghin (comp.), *Nontariff Measures with Market Imperfections: Trade and Welfare Implications (Frontiers of Economics and Globalization, Volume 12)*, Bingley, Reino Unido: Emerald Group Publishing Limited: 187-210.
- Shafik, N. (1994), "Economic Development and Environmental Quality: An Econometric Analysis", *Oxford Economic Papers* 46(1994): 757-773.
- Sinnott, E., Nash, J., y de la Torre, A. (2010), *Natural Resources in Latin America and the Caribbean. Beyond Booms and Busts?*, Washington, DC: Banco Mundial.
- Solow, R. M. (1956), "A Contribution to the Theory of Economic Growth", *Quarterly Journal of Economics* 70(1): 65-94.
- Spence, M. (2011), "The Impact of Globalization on Income and Unemployment", *Foreign Affairs* 90.
- Staiger, R. W. y Tabellini, G. (1999), "Do GATT Rules Help Governments Make Domestic Commitments?", *Economics and Politics* 11(2): 109-144.
- Staritz, C. (2011), "Making the Cut? Low-Income Countries and the Global Clothing Value Chain in a Post-Quota and Post-Crisis World", Washington, DC: Banco Mundial, estudio hecho por el Banco Mundial.
- Stehrer, R. (2012), "Trade in Value Added and the Value Added in Trade", Viena, The Vienna Institute for International Economic Studies, Documento de trabajo n°81.
- Stiglitz, J. E. (1996), "Some Lessons from the East Asian Miracle", *World Bank Research Observer* 11(2): 151-177.
- Stock, J. H. y Watson, M. W. (2003), "Has the Business Cycle Changed and Why?", *NBER Macroeconomics Annual* 2002 17: 159-230.
- Stock, J. H. y Watson, M. W. (2005), "Understanding Changes in International Business Cycle Dynamics", *Journal of the European Economic Association* 3(5): 968-1006.
- Sturgeon, T. J. y Memedovic, O. (2010), "Mapping Global Value Chains: Intermediate Goods Trade and Structural Change in the World Economy", Viena: Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial (ONUDI).
- Subramanian, A. y Wei, S.-J. (2007), "The WTO Promotes Trade, Strongly but Unevenly", *Journal of International Economics* 72(1): 151-175.
- Sustainable Development Solutions Network (SDSN) (2013), *Harnessing Natural Resources for Sustainable Development: Challenges and Solutions*, Report of the SDSN Thematic Group 10 on the Good Governance of Extractive and Land Resources, Nueva York: SDSN.
- Sutton, J. (2012), *Competing in Capabilities: The Globalization Process*, Oxford, Reino Unido: Oxford University Press.
- Sutton, J. y Kellow, N. (2010), *The Enterprise Map Project. An Enterprise Map of Ethiopia*, Londres: International Growth Centre.
- Swan, T. W. (1956), "Economic Growth and Capital Accumulation", *Economic Records* 32: 334-361.
- Sykes, A. O. (2006), *The WTO Agreement on Safeguards*, Oxford, Reino Unido: Oxford University Press.
- Sylwester, K. (2005), "Foreign Direct Investment, Growth and Income Inequality in Less Developed Countries", *International Review of Applied Economics* 19(3): 289-300.
- Szirmai, A. (2012), "Industrialisation as an Engine of Growth in Developing Countries, 1950-2005", *Structural Change and Economic Dynamics* 23: 406-420.
- Takacs, W. (1981), "Pressures for Protectionism: An Empirical Analysis", *Economic Inquiry* 9(4): 687-693.
- Takatoshi, I. (1996), "Japan and the Asian Economies: A 'Miracle' in Transition", *Brookings Papers on Economic Activity* 2: 205-206.
- Tambunlertchai, K., Kontoleon, A. y Khanna, M. (2013), "Assessing Participation in Voluntary Environmental Programmes in the Developing World: The Role of FDI and Export Orientation on ISO14001 Adoption in Thailand", *Applied Economics* 45(15): 2039-2048.
- Tang, M.-K. y Wei, S.-J. (2009a), "The Value of Making Commitments Externally: Evidence From WTO Accessions", *Journal of International Economics* 78(2): 216-229.
- Tang, M.-K. y Wei, S.-J. (2009b), "Does WTO Accession Raise Income? When External Commitments Create Value", *Journal of International Economics* 78(2): 216-229.
- Teece, D. J. (1988), "Technological Change and the Nature of the Firm", en Dosi, G., Freeman, C., Nelson, R., Silverberg, G., y Soete, L. (comp.), *Technical change and economic theory*, Londres: Pinter.
- Teece, D. J., Pisano, G. y Shuen A. (1997), "Dynamic Capabilities and Strategic Management", *Strategic Management Journal* 18(7): 509-533.
- Tenreiro, S., Koren, M. y Caselli, F. (2012), "Diversification Through Trade", St. Louis, MO, Society for Economic Dynamics 2012 Meeting Papers No. 539.
- Tewari, M. (1999), "Successful Adjustment in Indian Industry: the Case of Ludhiana's Woolen Knitwear Cluster", *World Development* 27(9): 1651-1671.
- Tewari, M. (2006), "Is Price and Cost Competitiveness Enough for Apparel Firms to Gain Market Share in the World After Quotas? A Review", *Global Economy Journal* 6(4): 1-48.
- The Economist (2010), "It's Only Natural", *The Economist*: 9 septiembre.
- The Economist (2013), "From Sunset to New Dawn", *The Economist*: 16 noviembre.
- The High Level Panel of Experts on Food Security and Nutrition (HLPE) (2011) *Price Volatility and Food Security*, Roma: HLPE.
- Tholons (2013), "2013 Top 100 Outsourcing Destinations", Rankings and Report Overview, The Tholons Report. Consultado en: www.tholons.com.
- Timmer, M. P., Erumban, A. A., Los, B., Stehrer, R. y de Vries, G. J. (2013), "Slicing Up Global Value Chains", Groningen: University of Groningen, Documento de trabajo.
- Timmer, P. (2009), "Agricultural Trade Policy During Structural Transformation", in Sarris, A. H. y Morrison, J. (comp.), *The Evolving Structure of World Agricultural Trade*, Roma: FAO.

- Tokatli, N. (2007), "Networks, Firms and Upgrading Within the Blue-Jean Industry: Evidence From Turkey", *Global Networks* 7(1): 51-68.
- Tokatli, N. y Kizilgun, O. (2004), "Upgrading in the Global Clothing Industry: Mavi Jeans and the Transformation of a Turkish Firm From Full-Package to Brand-Name Manufacturing and Retailing", *Economic Geography* 80(3): 221-240.
- Tokatli, N. y Kizilgun, O. (2010), "Coping with the Changing Rules of the Game in the Global Textiles and Apparel Industries: Evidence from Turkey and Morocco", *Journal of Economic Geography* 10(2): 209-229.
- Tomz, M., Goldstein, J. L. y Rivers, D. (2007), "Do We Really Know that the WTO Increases Trade? Comment", *American Economic Review* 97(5): 2005-2018.
- Tordo, S., Tracy, B. C. y Arfaa, N. (2011), "National Oil Companies and Value Creation", Washington, DC: Banco Mundial, Documento de trabajo n° 218.
- Tsai, P.-L. (1995), "Foreign Direct Investment and Income Inequality: Further Evidence", *World Development* 23(3): 469-483.
- United States Agency for International Development (USAID) (2007), *Calculating Tariff Equivalents for Time in Trade*, Washington, DC: USAID
- Van der Bremer, T. y Van der Ploeg, F. (2013), "Managing and Harnessing Volatile Oil Windfalls", *IMF Economic Review* 61: 130-167.
- Van der Ploeg, F. (2011), "Natural Resources: Curse or Blessing?", *Journal of Economic Literature* 49(2): 366-420.
- Van der Ploeg, F. y Venables, A. J. (2011), "Harnessing Windfall Revenues: Optimal Policies for Resource-Rich Developing Economies", *Economic Journal* 121: 1-30.
- Venohr, B. y Meyer, K. E. (2007), "The German Miracle Keeps Running: How Germany's Hidden Champions Stay Ahead in the Global Economy", Berlín: Institute of Management Berlin (IMB), Documento de trabajo n° 30.
- Ventura, J., 1997 "Growth and Interdependence", *The Quarterly Journal of Economics*, 112(1): 57-4.
- Wei, S. J. y Zhang, X. (2011), "The Competitive Saving Motive: Evidence from Rising Sex Ratios and Saving Rates in China", *Journal of Political Economy* 119(3): 511-564.
- Weng, L., Boedihartono, A. K., Dirks, P. H. G. M., Dixon, J., Lubis, M. I. y Sayer, J. A. (2013), "Mineral Industries, Growth Corridors and Agricultural Development in Africa", *Global Food Security* 2: 195-202.
- Wolf, M. (2004), *Why Globalization Works*, Londres y New Haven: Yale University Press.
- Wood, A. (2001), "Value Chains: An Economist's Perspective", *IDS Bulletin* 32(3): 41-45.
- Wood, A. (2002), "Globalization and Wage Inequalities: A Synthesis of Three Theories", *Review of World Economics* 138(1): 54-82.
- Wood, A. (2003), "Could Africa Be Like America?", en Pleskovic, B. y Stern, N. (comp.), *Annual Conference on Development Economics 2003*, Washington, DC y Oxford: Banco Mundial y Oxford University Press.
- Wood, A. (2007), "Book Review of Natural Resources and Economic Development, by Edward B. Barbier", *Journal of Economic Literature* XLV: 201-204.
- World Economic Forum (WEF) (2014) *Enabling Trade From Valuation to Action*, Ginebra: WEF.
- Yang, B., Brosig, S. y Chen, J. (2013), "Environmental Impact of Foreign Vs. Domestic Capital Investment in China", *Journal of Agricultural Economics* 64(1): 245-271.
- Zaki, C. (2010), "Does Trade Facilitation Matter in Bilateral Trade?", El Cairo, Economic Research Forum (ERF), Documento de trabajo ERF.
- Zhou, Y., Zhang, X., Jin, Q., Chu, J. y Bai, Z. (2009), "Analysis on the Industry Upgrade of China's Sport Goods in the Global Value Chain", *Journal of Beijing Sport University* 2009(08): 26-29.

Notas técnicas

Composición de los grupos geográficos y de otro tipo				
Regiones				
América del Norte				
Bermudas	Canadá*	Estados Unidos de América*	México*	
Otros territorios de la región no especificados en otra parte (n.e.p.)				
América del Sur y Central y el Caribe				
Antigua y Barbuda*	Chile*	Granada*	Paraguay*	Trinidad y Tabago*
Argentina*	Colombia*	Guatemala*	Perú*	Uruguay*
Aruba (Países Bajos para)*	Costa Rica*	Guyana*	República Dominicana*	Rep. Bolivariana de Venezuela*
Bahamas**	Cuba*	Haití*	Saint Kitts y Nevis*	
Barbados*	Curazao*	Honduras*	San Vicente y las Granadinas*	
Belice*	Dominica*	Jamaica*	Santa Lucía*	
Bolivia, Estado Plurinacional de*	Ecuador*	Nicaragua*	Sint Maarten*	
Brasil*	El Salvador*	Panamá*	Suriname*	
Otros territorios de la región n.e.p.				
Europa				
Albania*	Croacia*	Grecia*	Luxemburgo*	República Checa*
Alemania*	Dinamarca*	Hungría*	Malta*	República Eslovaca*
Andorra**	Eslovenia*	Irlanda*	Montenegro*	Rumania*
Austria*	España*	Islandia*	Noruega*	Serbia**
Bélgica*	Estonia*	Italia*	Países Bajos*	Suecia*
Bosnia y Herzegovina**	ex República Yugoslava de Macedonia*	Letonia*	Polonia*	Suiza*
Bulgaria*	Finlandia*	Liechtenstein*	Portugal*	Turquía*
Chipre*	Francia*	Lituania*	Reino Unido*	
Otros territorios de la región n.e.p.				
Comunidad de Estados Independientes (CEI) ^a				
Armenia*	Federación de Rusia*	Moldova, República de*	Turkmenistán	
Azerbaiyán**	Georgia ^a	República Kirguisa*	Ucrania*	
Belarús**	Kazajistán**	Tayikistán*	Uzbekistán**	
Otros territorios de la región n.e.p.				
África				
Angola*	Congo, Rep. Dem. del*	Guinea-Bissau*	Mozambique*	Sudáfrica*
Argelia**	Côte d'Ivoire*	Kenya*	Namibia*	Sudán**
Benin*	Djibouti*	Lesotho*	Níger*	Swazilandia*
Botswana*	Egipto*	Liberia, República de**	Nigeria*	Tanzanía*
Burkina Faso*	Eritrea	Libia**	República Centroafricana*	Togo*
Burundi*	Etiopía**	Madagascar*	Rwanda*	Túnez*
Cabo Verde*	Gabón*	Malawi*	Santo Tomé y Príncipe**	Uganda*
Camerún*	Gambia*	Malí*	Senegal*	Zambia*
Chad*	Ghana*	Marruecos*	Seychelles**	Zimbabue*
Comoras**	Guinea Ecuatorial**	Mauricio*	Sierra Leona*	
Congo*	Guinea*	Mauritania*	Somalia	
Otros territorios de la región n.e.p.				

* Miembros de la OMC

** Gobiernos observadores

^a Georgia no es miembro de la Comunidad de Estados Independientes, pero se incluye en este grupo por motivos geográficos y similitudes en la estructura económica.

Oriente medio				
Arabia Saudita, Reino de la*	Irán**	Jordania*	Omán*	Yemen*
Bahrein, Reino de*	Iraq**	Kuwait, Estado de*	Qatar*	
Emiratos Árabes Unidos*	Israel*	República Libanesa**	República Árabe Siria**	
Otros territorios de la región n.e.p.				
Asia				
Afganistán**	Fiji*	Macao, China*	Palau	Timor-Leste
Australia*	Filipinas*	Malasia*	Papua Nueva Guinea*	Tonga*
Bangladesh*	Hong Kong, China*	Maldivas*	Rep. Dem. Pop. Lao*	Tuvalu
Bhután**	India*	Mongolia*	Samoa*	Vanuatu*
Brunei Darussalam*	Indonesia*	Myanmar*	Singapur*	Viet Nam*
Camboya*	Islas Salomón*	Nepal*	Sri Lanka*	
China*	Japón*	Nueva Zelandia*	Tailandia*	
Corea, República de*	Kiribati	Pakistán*	Taipei Chino*	
Otros territorios de la región n.e.p.				
Otros grupos				
ACP (países de África, el Caribe y el Pacífico)				
Angola	Cuba	Islas Marshall	Níger	Somalia
Antigua y Barbuda	Djibouti	Islas Salomón	Nigeria	Sudáfrica
Bahamas	Dominica	Jamaica	Niue	Sudán
Barbados	Eritrea	Kenya	Palau	Suriname
Belice	Etiopía	Kiribati	Papua Nueva Guinea	Swazilandia
Benin	Fiji	Lesotho	República Centroafricana	Tanzanía
Botswana	Gabón	Liberia, República de	República Dominicana	Timor-Leste
Burkina Faso	Gambia	Madagascar	Rwanda	Togo
Burundi	Ghana	Malawi	Saint Kitts y Nevis	Tonga
Cabo Verde	Granada	Malí	Samoa	Trinidad y Tabago
Camerún	Guinea	Mauricio	San Vicente y las Granadinas	Tuvalu
Chad	Guinea-Bissau	Mauritania	Santa Lucía	Uganda
Comoras	Guinea Ecuatorial	Micronesia	Santo Tomé y Príncipe	Vanuatu
Congo	Guyana	Mozambique	Senegal	Zambia
Congo, Rep. Dem. del	Haití	Namibia	Seychelles	Zimbabwe
Côte d'Ivoire	Islas Cook	Nauru	Sierra Leona	
África				
África Septentrional				
Argelia	Egipto	Libia	Marruecos	Túnez
África Subsahariana				
África Occidental				
Benin	Gambia	Guinea-Bissau	Mauritania	Senegal
Burkina Faso	Ghana	Liberia, República de	Níger	Sierra Leona
Cabo Verde	Guinea	Malí	Nigeria	Togo
Côte d'Ivoire				
África Central				
Burundi	Chad	Congo, Rep. Dem. del	Guinea Ecuatorial	Rwanda
Camerún	Congo	Gabón	República Centroafricana	Santo Tomé y Príncipe
África Oriental				
Comoras	Etiopía	Mauricio	Somalia	Tanzanía
Djibouti	Kenya	Seychelles	Sudán	Uganda
Eritrea	Madagascar			

África Meridional				
Angola	Lesotho	Mozambique	Sudáfrica	Zambia
Botswana	Malawi	Namibia	Swazilandia	Zimbabwe
Territorios de África n.e.p.				
Asia				
<i>Asia Oriental (incluida Oceanía):</i>				
Australia	Filipinas	Macao, China	Rep. Dem. Popular Lao	Tuvalu
Brunei Darussalam	Hong Kong, China	Malasia	Samoa	Vanuatu
Camboya	Indonesia	Mongolia	Singapur	Viet Nam
China	Islas Salomón	Myanmar	Tailandia	
Corea, Rep. de	Japón	Nueva Zelanda	Taipei Chino	
Fiji	Kiribati	Papua Nueva Guinea	Tonga	
<i>Asia Occidental:</i>				
Afganistán	Bhután	Maldivas	Pakistán	Sri Lanka
Bangladesh	India	Nepal		
Otros países y territorios de Asia y el Pacífico n.e.p.				
PMA (países menos adelantados)				
Afganistán	Djibouti	Lesotho	Níger	Sudán
Angola	Eritrea	Liberia, República de	Rep. Dem. Popular del Congo	Tanzanía
Bangladesh	Etiopía	Madagascar	Rep. Dem. Popular Lao	Timor-Leste
Benin	Gambia	Malawi	República Centroafricana	Togo
Bhután	Guinea	Maldivas	Rwanda	Tuvalu
Burkina Faso	Guinea-Bissau	Malí	Samoa	Uganda
Burundi	Guinea Ecuatorial	Mauritania	Santo Tomé y Príncipe	Vanuatu
Camboya	Haití	Mozambique	Senegal	Yemen
Chad	Islas Salomón	Myanmar	Sierra Leona	Zambia
Comoras	Kiribati	Nepal	Somalia	
Seis países comerciantes del Asia Oriental				
Corea, Rep. De	Malasia	Singapur	Tailandia	Taipei Chino
Hong Kong, China				
Acuerdos de integración regional				
Comunidad Andina (CAN)				
Bolivia, Estado Plurinacional de	Colombia	Ecuador	Perú	
ASEAN (Asociación de Naciones del Asia Sudoriental)/Asociación de Libre Comercio de la ASEAN				
Brunei Darussalam	Filipinas	Malasia	Rep. Dem. Popular Lao	Tailandia
Camboya	Indonesia	Myanmar	Singapur	Viet Nam
MCCA (Mercado Común Centroamericano)				
Costa Rica	El Salvador	Guatemala	Honduras	Nicaragua
CARICOM (Comunidad y Mercado Común del Caribe)				
Antigua y Barbuda	Belice	Guyana	Montserrat	San Vicente y las Granadinas
Bahamas	Dominica	Haití	Saint Kitts y Nevis	Suriname
Barbados	Granada	Jamaica	Santa Lucía	Trinidad y Tabago
CEMAC (Comunidad Económica y Monetaria del África Central)				
Camerún	Congo	Gabón	Guinea Ecuatorial	República Centroafricana
Chad				
COMESA (Mercado Común para el África Oriental y Meridional)				
Burundi	Eritrea	Madagascar	Rwanda	Uganda
Comoras	Etiopía	Malawi	Seychelles	Zambia
Djibouti	Kenya	Mauricio	Sudán	Zimbabwe
Egipto	Libia	Rep. Dem. Popular del Congo	Swazilandia	

CEEAC (Comunidad Económica de los Estados de África Central)				
Angola	Chad	Gabón	República Centroafricana	Santo Tomé y Príncipe
Burundi	Congo	Guinea Ecuatorial	Rwanda	
Camerún	Congo, Rep. Dem. del			
CEDEAO (Comunidad Económica de los Estados de África Occidental)				
Benin	Côte d'Ivoire	Guinea	Malí	Senegal
Burkina Faso	Gambia	Guinea- Bissau	Níger	Sierra Leona
Cabo Verde	Ghana	Liberia, República de	Nigeria	Togo
AELC (Asociación Europea de Libre Comercio)				
Islandia	Liechtenstein	Noruega	Suiza	
Unión Europea (28)				
Alemania	Dinamarca	Grecia	Luxemburgo	República Checa
Austria	Eslovenia	Hungría	Malta	República Eslovaca
Bélgica	España	Irlanda	Países Bajos	Rumania
Bulgaria	Estonia	Italia	Polonia	Suecia
Chipre	Finlandia	Letonia	Portugal	
Croacia	Francia	Lituania	Reino Unido	
CCG (Consejo de Cooperación del Golfo)				
Arabia Saudita, Reino de la	Emiratos Árabes Unidos	Kuwait, Estado de	Omán	Qatar
Bahrein, Reino de				
MERCOSUR (Mercado Común del Sur)				
Argentina	Brasil	Paraguay	Uruguay	
TLCAN (Tratado de Libre Comercio de América del Norte)				
Canadá	Estados Unidos	México		
SAPTA (Acuerdo de Comercio Preferencial del Asia Meridional)				
Bangladesh	India	Nepal	Pakistán	Sri Lanka
Bhután	Maldivas			
SADC (Comunidad de África Meridional para el Desarrollo)				
Angola	Madagascar	Mozambique	Seychelles	Tanzanía
Botswana	Malawi	Namibia	Sudáfrica	Zambia
Lesotho	Mauricio	Rep. Dem. Popular del Congo	Swazilandia	Zimbabwe
Unión Económica y Monetaria del África Occidental				
Benin	Côte d'Ivoire	Malí	Senegal	Togo
Burkina Faso	Guinea-Bissau	Níger		

El término "países" se utiliza con frecuencia para hacer referencia a los Miembros de la OMC, a pesar de que algunos Miembros no son países en el sentido usual del término, sino que se trata oficialmente de "territorios aduaneros". La definición de grupos geográficos y de otro tipo empleada en el presente informe no implica la expresión de opinión alguna por parte de la Secretaría sobre la condición jurídica de ningún país o territorio, sobre la delimitación de sus fronteras ni sobre los derechos y obligaciones de ningún Miembro de la OMC respecto de los Acuerdos de la OMC. Los colores, fronteras, denominaciones y clasificaciones que figuran en los mapas de la publicación no implican, por parte de la OMC, ningún juicio sobre la condición jurídica o de otra índole de ningún territorio, ni constituyen una aprobación o aceptación de ninguna frontera.

En el presente informe, se denomina "América del Sur y Central" a América del Sur y Central y el Caribe; "Aruba (Países Bajos para)" a Aruba ; "Rep. Bolivariana de Venezuela" a la República Bolivariana de Venezuela; "Hong Kong, China" a la Región Administrativa Especial de Hong Kong, China; "Corea, República de" a Corea, y "Taipei Chino" al Territorio Aduanero Distinto de Taiwán, Penghu, Kinmen y Matsuo.

La fecha de cierre para los datos utilizados en el presente informe es el 1 de abril de 2014.

Abreviaturas y símbolos

ACP	Países de África, del Caribe y del Pacífico (Países ACP)
AGOA	Ley de Crecimiento y Oportunidades para África
EAV	Equivalente <i>ad valorem</i>
BAFT	Asociación de Bancos para la Financiación y el Comercio
GCE	Grandes categorías económicas
BP	British Petroleum
BRC	British Retail Consortium (Consortio Británico del Comercio Minorista)
BRICS (Grupo)	Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica
CBI	Centro para la Promoción de las Importaciones Procedentes de los Países en Desarrollo
CEPII	Centre d'études prospectives et d'informations internationales (Centro francés de investigación sobre cuestiones económicas internacionales)
CFS	Comité de Seguridad Alimentaria Mundial
CEI	Comunidad de Estados Independientes
CONTAG	Confederación Nacional de Trabajadores de la Agricultura (Brasil)
CRS	Sistema de Notificación de Créditos
CCD	Comité de Comercio y Desarrollo
Base de datos LAR	Base de Datos de Listas Arancelarias Refundidas
PDD	Programa de Doha para el Desarrollo
FFGPDD	Fondo Fiduciario Global del Programa de Doha para el Desarrollo
OSD	Órgano de Solución de Diferencias
ESD	Entendimiento sobre Solución de Diferencias
EDIC	Estudio de diagnóstico sobre la integración comercial
TMA	Todo menos Armas
MIM	Marco Integrado mejorado
EITI	Iniciativa para la Transparencia de las Industrias Extractivas
EKC	Curva ambiental de Kuznets
EPI	Índice de Desempeño Ambiental
UE	Unión Europea
FAO	Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura
IED	Inversiones extranjeras directas
AGCS	Acuerdo General sobre el Comercio de Servicios
GATT	Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio
PIB	Producto interno bruto
GGFR	Iniciativa global de reducción de la combustión de gases (asociación público-privada)
GlobalGAP	Buenas prácticas agrícolas a nivel mundial
BPF	Buenas prácticas de fabricación
SGP	Sistema Generalizado de Preferencias
SGPC	Sistema Global de Preferencias Comerciales entre Países en Desarrollo
GTIS	Global Trade Information Services (base de datos sobre comercio internacional)
APPCC	Análisis de peligros y puntos críticos de control
IDH	Índice de desarrollo humano
HLPE	Grupo de Expertos de Alto Nivel sobre Seguridad Alimentaria y Nutrición

SA	Sistema Armonizado
TIC	Tecnologías de la información y las comunicaciones
BID	Banco Interamericano de Desarrollo
AIE	Agencia Internacional de la Energía
IFS	International Featured Standards (sistema de certificación de la inocuidad y la calidad de los alimentos)
OIT	Oficina Internacional del Trabajo
FMI	Fondo Monetario Internacional
PEM del FMI	Perspectivas de la Economía Mundial (publicación del FMI)
PI	Propiedad intelectual
DPI	Derechos de propiedad intelectual
ISO	Organización Internacional de Normalización
ATI	Acuerdo sobre Tecnología de la Información
ITC	Centro de Comercio Internacional
KPCS	Sistema de Certificación del Proceso de Kimberley
PMA	Países menos adelantados
APMA	Arancel aplicable a los países menos adelantados
LEAF	Linking Environment And Farming (organización para el fomento de la producción de alimentos y la agricultura sostenibles)
PDSL	Países en desarrollo sin litoral
ODM	Objetivos de Desarrollo del Milenio de las Naciones Unidas
NMF	Nación más favorecida
TLCAN	Tratado de Libre Comercio de América del Norte
AMNA	Acceso a los mercados para los productos no agrícolas
NEP	No especificado en otra parte
MNA	Medidas no arancelarias
AOD	Asistencia oficial para el desarrollo
OCDE	Organización de Cooperación y Desarrollo Económicos
OIE	Organización Mundial de Sanidad Animal
OPEP	Organización de Países Exportadores de Petróleo
PECC	Consejo de Cooperación Económica del Pacífico
HRP	Hipótesis de la renta permanente
EAP	Estrategia de aprendizaje progresivo
PPA	Paridad de poder adquisitivo
DELP	Documento de estrategia de lucha contra la pobreza
ACPR	Acuerdos comerciales preferenciales
QE	Facilitación cuantitativa
I+D	Investigación y desarrollo
ACR	Acuerdos comerciales regionales
SMC	Subvenciones y medidas compensatorias
SDSN	Sustainable Development Solutions Network (red mundial de iniciativas para el desarrollo sostenible)
CUCI	Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional
PYME	Pequeñas y medianas empresas
EPE	Empresas de propiedad estatal
MSF	Medidas sanitarias y fitosanitarias

SQF2000	Safety Quality Food 2000 (código 2000 del Programa SQF de certificación de la inocuidad y la calidad de los alimentos)
STDF	Fondo para la Aplicación de Normas y el Fomento del Comercio
FS	Fondos soberanos
OTC	Obstáculos técnicos al comercio
PTF	Productividad total de los factores
TIM	Tránsito internacional de mercancías
MEPC	Mecanismo de Examen de las Políticas Comerciales
EPC	Examen de las políticas comerciales
TRANS	Sistema de Análisis e Información Comerciales de la UNCTAD
MIC	Medidas en materia de inversiones relacionadas con el comercio
ADPIC	Aspectos de los derechos de propiedad intelectual relacionados con el comercio
ATRC	Asistencia técnica relacionada con el comercio
COMTRADE	Base de datos estadísticos de las Naciones Unidas sobre el comercio de mercaderías
UNCTAD	Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo
DAES	Departamento de Asuntos Económicos y Sociales de las Naciones Unidas
PNUD	Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo
UNESCO	Organización de las Naciones Unidas para la Educación, la Ciencia y la Cultura
EE.UU.	Estados Unidos
USAID	Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional
Dólares EE.UU.	Dólares de los Estados Unidos
Relación VAX	Relación entre las exportaciones en valor añadido y las exportaciones en bruto
IDM	Indicadores de desarrollo mundial
WEF	Foro Económico Mundial
WGI	Indicadores mundiales de gobernabilidad
OMS	Organización Mundial de la Salud
WIOD	Base de datos mundial de insumos-productos
WITS	Solución Comercial Integrada Mundial
OMC	Organización Mundial del Comercio

En la presente publicación se han utilizado los siguientes símbolos:

...	no disponible
0	cantidad nula o anulada por redondeo
-	no se aplica
\$	dólar de los Estados Unidos
£	libras británicas

Lista de gráficos, cuadros y recuadros

Parte I La economía y el comercio mundiales en 2013 y comienzos de 2014

Gráficos

Gráfico 1	Aumento del volumen de las exportaciones de mercancías y del PIB mundiales, 2005-2013	20
Gráfico 2	Corrientes trimestrales del comercio de mercancías en determinadas economías, 2010T1-2014T1	21
Gráfico 3	Promedio móvil a 10 años del comercio y del PIB mundiales y de la razón entre ambos, 1990-2013	22
Gráfico 4	Volumen de las exportaciones mundiales de mercancías, 1990-2013	23
Gráfico 5	Desviación de los volúmenes de exportaciones mundiales de mercancías respecto de la tendencia anterior a la crisis, 2005-2013	23
Gráfico 6	Tasas de desempleo en la Unión Europea (28), la zona euro, los Estados Unidos y el Japón, 2010T1-2013T4	24
Gráfico 7	Tipos de cambio del dólar EE.UU. frente a las monedas de determinados países, enero de 2005 – marzo de 2014	26
Gráfico 8	Crecimiento del valor de las exportaciones de servicios comerciales por regiones, 2011-2013	29
Gráfico 9	Exportaciones mundiales trimestrales de manufacturas por productos, 2008T1-2014T1	30

Cuadros

Cuadro 1	PIB y comercio de mercancías por regiones, 2011-2013	25
Cuadro 2	Precios mundiales de determinados productos primarios, 2000-2013	27
Cuadro 3	Exportaciones mundiales de mercancías y servicios comerciales, 2005-2013	27

Apéndice – gráfico

Apéndice – Gráfico 1	Exportaciones e importaciones de mercancías de determinadas economías del G-20, julio de 2012 a marzo de 2014	31
----------------------	---	----

Apéndice – cuadros

Apéndice – Cuadro 1	Comercio mundial de mercancías por regiones y por determinadas economías, 2013	34
Apéndice – Cuadro 2	Comercio mundial de servicios comerciales por regiones y por determinadas economías, 2013	35
Apéndice – Cuadro 3	Comercio de mercancías: principales exportadores e importadores, 2013	36
Apéndice – Cuadro 4	Comercio de mercancías: principales exportadores e importadores, excluido el comercio intra-UE(28), 2013	37
Apéndice – Cuadro 5	Comercio de servicios comerciales: principales exportadores e importadores, 2013	38
Apéndice – Cuadro 6	Comercio de servicios comerciales: principales exportadores e importadores, excluido el comercio intra-UE(28), 2013	39

Parte II Comercio y desarrollo: tendencias recientes y función de la OMC

A Introducción

Gráficos

Gráfico A.1	PIB por habitante en una selección de países, 1840-2012	47
Gráfico A.2	Exportaciones de mercancías por habitante de una selección de economías, 1840-1913	49

Gráfico A.3	Exportaciones de mercancías por habitante en una selección de economías, 1913-1973	51
Gráfico A.4	Exportaciones de mercancías por habitante de una selección de economías, 1980-2012	54

B Importancia creciente de los países en desarrollo en la economía mundial

Gráficos

Gráfico B.1	Crecimiento del PIB a precios constantes por niveles de desarrollo, 1980-2012	59
Gráfico B.2	Densidad kernel del PIB real en PPA ponderada por población, 1990-2011	60
Gráfico B.3	PIB real per cápita de determinadas economías, 1990-2011	61
Gráfico B.4	PIB per cápita de las economías en desarrollo del G-20 y los PMA, 1990-2011	62
Gráfico B.5	Convergencia de las rentas per cápita de las economías en desarrollo del G-20 y los PMA, 2000-2012	62
Gráfico B.6	PIB mundial per cápita y participación de las exportaciones de bienes y servicios en el PIB mundial	66
Gráfico B.7	Crecimiento del PIB real per cápita y aumento del volumen de exportaciones de mercancías, 2000-2011	67
Gráfico B.8	Crecimiento medio anual del PIB per cápita en paridad de poder adquisitivo por niveles de desarrollo, 1990-2011	67
Gráfico B.9	Participación de determinadas economías en el PIB mundial en paridad de poder adquisitivo, 2000-2012	68
Gráfico B.10	Evolución de las exportaciones mundiales de mercancías por niveles de desarrollo, 1995-2012	69
Gráfico B.11	Crecimiento del PIB real per cápita y evolución del desarrollo humano, 2000-2012	70
Gráfico B.12	Porcentaje de la población que vive en hogares por debajo del umbral de la pobreza extrema en determinados países, 2000-2011	72
Gráfico B.13	Crecimiento del PIB per cápita y desigualdad de ingresos en las economías en desarrollo, 2000-2011	73
Gráfico B.14	PIB real per cápita y comportamiento ambiental	74
Gráfico B.15	Exportaciones de mercancías de África, por interlocutores comerciales de exportación o importación, 1995-2012	77
Gráfico B.16	Exportaciones de mercancías de África a las economías desarrolladas y a las economías en desarrollo de Asia por productos, 1995-2012	77

Cuadros

Cuadro B.1	Fuentes de crecimiento económico en las economías en desarrollo, 1990-2000 y 2000-2012	64
Cuadro B.2	Progresos realizados en el logro de los ODM	71
Cuadro B.3	Promedio de los tipos arancelarios, por grupos de países	75
Cuadro B.4	Aranceles aplicados a las importaciones procedentes de los PMA en las economías desarrolladas y en determinadas economías en desarrollo del G-20, 2002-2012	76

Recuadros

Recuadro B.1	¿Cómo afecta el comercio al crecimiento?	65
Recuadro B.2	¿Cuánto falta para alcanzar los Objetivos de Desarrollo del Milenio?	71

Apéndice – Cuadros

Apéndice – Cuadro B.1	Grupos de países utilizados en el presente informe	79
Apéndice – Cuadro B.2	Indicadores de desarrollo por niveles de desarrollo de determinadas economías, 2000-2012	80

C Auge de las cadenas de valor mundiales

Gráficos

Gráfico C.1	Importaciones de piezas y componentes, por grupos de países, 1996-2012	87
Gráfico C.2	Participación en las importaciones de piezas y componentes, por grupos de países, 1996-2012	88
Gráfico C.3	Proporción de salidas y entradas de IED, 1988-2012	89
Gráfico C.4	Visualización de los componentes del valor añadido de las exportaciones brutas	90
Gráfico C.5	Índice de participación en las cadenas de valor mundiales, 1995 y 2008	91
Gráfico C.6	Corrientes comerciales de productos finales y productos intermedios elaborados, 1995 y 2012	92
Gráfico C.7	Índice de posición de determinadas economías en las cadenas de valor mundiales, 1995 y 2008	94
Gráfico C.8	Participación en las importaciones de piezas y componentes, 1980-2012	95
Gráfico C.9	Contribución de las exportaciones de servicios, manufacturas y productos del sector primario a las cadenas de valor mundiales, por economías, 1995 y 2008	96
Gráfico C.10	Contribución del valor añadido por los sectores de servicios, manufacturero y primario a las cadenas de valor mundiales por economías, 1995 y 2008	97
Gráfico C.11	Ejemplos de servicios en la cadena de valor	98
Gráfico C.12	Contenido de valor añadido mediante servicios en las exportaciones de productos manufacturados, 1995 y 2008	99
Gráfico C.13	Intensidad regional de las exportaciones, por sectores globales de determinadas regiones, 2008	102
Gráfico C.14	Distribución del PIB per cápita en función de la mayor o menor participación en las cadenas de valor mundiales, 2012	103
Gráfico C.15	Disminución de los costos comerciales y consiguiente integración internacional a través de las cadenas de valor mundiales	107
Gráfico C.16	Integración de los países en las cadenas de valor mundiales mediante la transferencia de tecnología	107
Gráfico C.17	La curva de sonrisa	110
Gráfico C.18	Calidad de las exportaciones y PIB per cápita	113
Gráfico C.19	Crecimiento adicional del PIB per cápita en países con una rápida convergencia de la calidad de sus exportaciones con el nivel mundial en comparación con los países con una lenta convergencia, 1995-2010	113
Gráfico C.20	Lista de certificaciones ISO 9001, por regiones, 1993-2012	115
Gráfico C.21	Diversificación de los productos de exportación, 1990-2010	118
Gráfico C.22	Valor de exportación de los principales productos exportados en 1990 a lo largo del período 1990-2010	119
Gráfico C.23	Comercio de empresas francesas dentro y fuera de las cadenas de valor mundiales durante el gran colapso del comercio de fines de 2008	120
Gráfico C.24	Producción de automóviles en determinadas regiones, 2011	121
Gráfico C.25	Opiniones de los países asociados y donantes sobre las principales barreras para la entrada de las empresas en las cadenas de valor, 2013	126
Gráfico C.26	Aranceles de la nación más favorecida (NMF) aplicables a las piezas y componentes, por grupos de países	131
Gráfico C.27	Promedio aritmético de los aranceles aplicados a los productos primarios, intermedios y finales en los sectores de la electrónica y los textiles, por grupos de países, 2011	132
Gráfico C.28	Promedio de disposiciones, por grupos de países y períodos, 1992-2011	134
Gráfico C.29	Proporción de acuerdos entre países en desarrollo del G-20 y otros países en desarrollo que contienen determinadas disposiciones, 1991-2011	135

Cuadros

Cuadro C.1	Resultados de una búsqueda de "cadenas de valor mundiales" en Google Scholar, 1980-2013	86
Cuadro C.2	Índice de participación en las cadenas de valor mundiales, 1995-2009	88
Cuadro C.3	Cinco principales exportadores de servicios informáticos, por grupos de economías, 2005-2010	100
Cuadro C.4	Una cadena de valor del turismo simplificada	101
Cuadro C.5	Principales factores que determinan la distribución de los beneficios en las cadenas de valor mundiales	110
Cuadro C.6	Tasa media de crecimiento del PIB per cápita, por cambios en la participación en las cadenas de valor mundiales y valor añadido nacional incorporado, 1990-2010	112
Cuadro C.7	Principales obstáculos para la participación de los países en desarrollo en las cadenas de valor, 2013	127
Cuadro C.8	Comparación de algunos factores determinantes de los costos de participación en las cadenas de valor mundiales entre distintos países	128
Cuadro C.9	Proporción de acuerdos que abarcan disciplinas no arancelarias en 2012	133

Recuadros

Recuadro C.1	Cómo se mide la participación en las cadenas de valor mundiales	90
Recuadro C.2	Cartografía y medición del comercio mundial en las redes de valor añadido	92
Recuadro C.3	"Servicificación" del sector manufacturero	98
Recuadro C.4	Los países en desarrollo y la deslocalización de servicios de tecnología de la información	100
Recuadro C.5	La cadena de valor del turismo como oportunidad para el desarrollo	101
Recuadro C.6	Creación de capacidad y efectos de difusión mediante las IED en Costa Rica	106
Recuadro C.7	Las cadenas de valor mundiales, la competitividad y la integración comercial	106
Recuadro C.8	Cadenas de suministro impulsadas por los compradores y por los productores	109
Recuadro C.9	Participación en las cadenas de valor mundiales y mejoramiento de la calidad de las exportaciones	112
Recuadro C.10	Modernización funcional en las cadenas de valor mundiales del sector del vestido en Asia Oriental	116
Recuadro C.11	La Iniciativa de Ayuda para el Comercio y las corrientes de Ayuda para el Comercio	129
Recuadro C.12	Acuerdo sobre Facilitación del Comercio	130
Recuadro C.13	Estudio de un caso: el tránsito internacional de mercancías en Centroamérica	131

Apéndice - cuadros

Apéndice – Cuadro C.1	Diferencias entre las fuentes de valor añadido en las exportaciones brutas, por países exportadores y países de origen, 1995-2008	141
-----------------------	---	-----

D Nueva función de los productos básicos en las estrategias de desarrollo

Gráficos

Gráfico D.1	Índices de los precios reales anuales de determinados productos básicos, 2000-2013	145
Gráfico D.2	Índices de los precios reales anuales de determinados productos básicos, 1960-2013	146
Gráfico D.3	Consumo de metales, 1990-2012	146
Gráfico D.4	Inestabilidad de los índices de precios de determinados productos básicos, 1965, m1-2013, m9	148
Gráfico D.5	Inestabilidad de los índices de precios de determinados productos básicos, 1970, m1-2013, m9	149

Gráfico D.6	Exportaciones agrícolas y crecimiento económico, 2001-2012	152
Gráfico D.7	Participación de los productos tradicionales, elaborados, frescos y especiales en las exportaciones agrícolas totales, en porcentajes (1960-2010)	153
Gráfico D.8	Comparación de los ingresos familiares en el Senegal según las condiciones de empleo en el sector de exportación de tomates	154
Gráfico D.9	Comparación de los niveles de pobreza familiar en el Senegal según las condiciones de empleo en el sector de exportación de tomates	155
Gráfico D.10	Comparación de los ingresos familiares en el Senegal según las condiciones de empleo en el sector de exportación de judías verdes	155
Gráfico D.11	Participación de los países en desarrollo y los PMA en las exportaciones mundiales de productos agropecuarios, en porcentajes (1961-2011)	158
Gráfico D.12	Participación de distintos grupos de países (según sus ingresos) en las exportaciones de productos agropecuarios tradicionales, en porcentajes (1961-2011)	159
Gráfico D.13	Participación de distintos grupos de países (según sus ingresos) en las exportaciones de frutas y hortalizas, en porcentajes (1961-2011)	159
Gráfico D.14	Participación de distintos segmentos del mercado agrícola en las exportaciones de los PMA, en porcentajes (1961-2011)	160
Gráfico D.15	Razón entre exportaciones agropecuarias y PIB en los países en desarrollo (2000-2012)	161
Gráfico D.16	Exportaciones e importaciones de alimentos de los PMA, 2000-2012	162
Gráfico D.17	Sección a) Número de nuevas notificaciones de medidas sanitarias y fitosanitarias (MSF) presentadas a la OMC, 1995-2011. Sección b) Número de productores certificados por GlobalGAP, 1994-2011	166
Gráfico D.18	Evolución del volumen y el valor de las exportaciones de espárragos frescos (en miles de dólares EE.UU. y toneladas), 1993-2011	168
Gráfico D.19	Evolución del número de empresas exportadoras certificadas y no certificadas, 1993-2011	169
Gráfico D.20	Volumen de las exportaciones de empresas actualmente certificadas y no certificadas, en porcentajes	169
Gráfico D.21	Empresas actualmente certificadas y no certificadas que se abastecen en pequeñas explotaciones, en porcentajes	169
Gráfico D.22	Comercio mundial de combustibles fósiles y metales y minerales, índices del volumen e índices del valor (2000=100), 2000-2010	171
Gráfico D.23	Exportaciones mundiales de mercancías, por grupos de productos, en porcentajes, 1980-2012	172
Gráfico D.24	Porcentaje de las exportaciones totales de mercancías correspondiente a los combustibles y los productos de la minería, promedios regionales, en porcentajes, 1997-2012	172
Gráfico D.25	Correlación entre el logaritmo de los ingresos generados por los recursos naturales (como porcentaje del PIB) y el índice del Desarrollo Humano (1990-2010)	174
Gráfico D.26	Pautas del aumento del consumo tras un incremento imprevisto de los ingresos generados por los recursos naturales	177
Gráfico D.27	Política fiscal de la economías en desarrollo ricas en recursos naturales, 1960-2009	178
Gráfico D.28	Correlación entre el logaritmo de los ingresos derivados de los recursos naturales (como porcentaje del PIB) y el índice de GINI (1990-2010)	181
Gráfico D.29	Correlación entre el logaritmo de los ingresos derivados de los recursos naturales (como porcentaje del PIB) y el índice de comportamiento ecológico (2000-2010)	182
Cuadros		
Cuadro D.1	Productos con potencial de exportación según algunos EDIC	152
Cuadro D.2	Clasificación de productos agropecuarios	156

Cuadro D.3	Composición de las exportaciones de los PMA por productos y por destinos, 2000-2012	157
Cuadro D.4	Exportaciones de productos agropecuarios de los PMA por destinos, 2000-2012	157
Cuadro D.5	Aumento de la productividad total de los factores en la agricultura y participación en las exportaciones, por región y por decenio, 1961-2010	163
Cuadro D.6	Aranceles sobre las exportaciones por grupos de países asociados, categorías de productos y etapas de elaboración (porcentajes) en 2011	164
Cuadro D.7	Activos de los fondos soberanos de inversión, en miles de millones de dólares EE.UU. y como porcentaje del PIB, 2012	176
Cuadro D.8	Restricciones a la exportación de materias primas industriales, por tipos y por años	183
Cuadro D.9	Restricciones a la exportación de materias primas industriales según la finalidad indicada	183

Recuadros

Recuadro D.1	Volatilidad de los precios de los productos básicos	147
Recuadro D.2	Exportaciones de judías verdes y tomates del Senegal	154
Recuadro D.3	Categorías de productos agropecuarios de exportación	156
Recuadro D.4	Sector de exportación de espárragos del Perú	168
Recuadro B.5	Acceso a los mercados europeos para las exportaciones agroalimentarias de Centroamérica	170
Recuadro B.6	Fondos soberanos de inversión	175

E Sincronización y globalización crecientes de las perturbaciones macroeconómicas

Gráficos

Gráfico E.1	Volatilidad en los países en desarrollo, 1988-2000 y 2000-2012	190
Gráfico E.2	Volatilidad y apertura comercial, 2000-2012	191
Gráfico E.3	Volatilidad a lo largo del tiempo en los distintos grupos de países	192
Gráfico E.4	Exportaciones trimestrales de mercancías por región, 2007T1-2013T2	194
Gráfico E.5	Recuperación de las exportaciones totales después de la crisis, 2009-2012	197
Gráfico E.6	Crecimiento anual de las exportaciones bilaterales después de la crisis, 2009-2012	198
Gráfico E.7	Número de medidas restrictivas del comercio, 2009-2012	200
Gráfico E.8	Porcentaje del comercio mundial afectado por medidas restrictivas del comercio, 2010-2012	200
Gráfico E.9	Número de medidas liberalizadoras del comercio, 2009-2012	201
Gráfico E.10	Porcentaje del comercio mundial afectado por medidas liberalizadoras del comercio, 2012	201
Gráfico E.11	Superávits/déficits por cuenta corriente en países seleccionados	204
Gráfico E.12	Número de medidas políticas restrictivas del comercio y resultados en materia de exportaciones, 2009-2012	206

Cuadros

Cuadro E.1	Exportaciones mundiales de manufacturas, por productos, 2001T1-2010T4	194
Cuadro E.2	Programas de estímulo fiscal discrecional adoptados por las economías del G-20 en respuesta a la crisis	202
Cuadro E.3	Cantidades comprometidas o utilizadas para ayudar al sector financiero	203

Recuadros

Recuadro E.1	Efecto de contagio y escasa comprensión del fenómeno de interconexión en el momento de la crisis	193
Recuadro E.2	¿Cuál podría haber sido la amplitud del proteccionismo comercial durante la crisis?	199
Recuadro E.3	Soluciones de política a los desequilibrios mundiales	204

F La OMC y los países en desarrollo**Cuadros**

Cuadro F.1	Promedio ponderado de los derechos consolidados, por grupos de países (datos sobre productos importados a tipo consolidados en 2010 únicamente)	220
Cuadro F.2	Proporción de las importaciones de países desarrollados procedentes de países en desarrollo y países menos adelantados admitidas en régimen de franquicia arancelaria, por valor, 2000-2011	221
Cuadro F.3	Promedio de los aranceles aplicados por los países desarrollados a los principales productos procedentes de los países en desarrollo y los países menos adelantados, 2000-2011	221
Cuadro F.4	Acceso a los mercados libre de derechos y de contingentes con arreglo a los esquemas del Sistema Generalizado de Preferencias (SGP) aplicados por las economías desarrolladas y determinadas economías en desarrollo en el marco de la OMC, 2011	222
Cuadro F.5	Metas e indicadores de la Alianza Mundial para el Desarrollo	223

Recuadros

Recuadro F.1	Conferencia Ministerial de Bali: Decisión sobre la constitución de existencias públicas con fines de seguridad alimentaria	216
Recuadro F.2	Acceso preferencial a los mercados y erosión de las preferencias	220
Recuadro F.3	Actualización de la Alianza Mundial para el Desarrollo	223

Miembros de la OMC

(Al 26 de junio de 2014)

Albania	Francia	Nueva Zelanda
Alemania	Gabón	Omán
Angola	Gambia	Países Bajos
Antigua y Barbuda	Georgia	Pakistán
Arabia Saudita, Reino de la	Ghana	Panamá
Argentina	Granada	Papua Nueva Guinea
Armenia	Grecia	Paraguay
Australia	Guatemala	Perú
Austria	Guinea	Polonia
Bahrein, Reino de	Guinea-Bissau	Portugal
Bangladesh	Guyana	Qatar
Barbados	Haití	Reino Unido
Bélgica	Honduras	República Centrafricana
Belice	Hong Kong, China	República Checa
Benin	Hungría	República Democrática del Congo
Bolivia, Estado Plurinacional de	India	República Democrática Popular Lao
Botswana	Indonesia	República Dominicana
Brasil	Irlanda	República Eslovaca
Brunei Darussalam	Islandia	República Kirguisa
Bulgaria	Islas Salomón	Rumania
Burkina Faso	Israel	Rwanda
Burundi	Italia	Saint Kitts y Nevis
Cabo Verde	Jamaica	Samoa
Camboya	Japón	San Vicente y las Granadinas
Camerún	Jordania	Santa Lucía
Canadá	Kenya	Senegal
Chad	Kuwait, Estado de	Sierra Leona
Chile	Lesotho	Singapur
China	Letonia	Sri Lanka
Chipre	Liechtenstein	Sudáfrica
Colombia	Lituania	Suecia
Congo	Luxemburgo	Suiza
Corea, República de	Macao, China	Suriname
Costa Rica	Madagascar	Swazilandia
Côte d'Ivoire	Malasia	Tailandia
Croacia	Malawi	Taipei Chino
Cuba	Maldivas	Tanzanía
Dinamarca	Malí	Tayikistán
Djibouti	Malta	Togo
Dominica	Marruecos	Tonga
Ecuador	Mauricio	Trinidad y Tabago
Egipto	Mauritania	Túnez
El Salvador	México	Turquía
Emiratos Árabes Unidos	Moldova, República de	Ucrania
Eslovenia	Mongolia	Uganda
España	Montenegro	Unión Europea
Estados Unidos de América	Mozambique	Uruguay
Estonia	Myanmar	Vanuatu
Ex República Yugoslava de	Namibia	Venezuela, República Bolivariana de
Macedonia (ERYM)	Nepal	Viet Nam
Federación de Rusia	Nicaragua	Yemen
Fiji	Níger	Zambia
Filipinas	Nigeria	Zimbabwe
Finlandia	Noruega	

Informes sobre el Comercio Mundial de años anteriores

Factores que determinan el futuro del comercio

2013



En el *Informe sobre el Comercio Mundial 2013* se analizan los factores que han configurado el comercio mundial en el pasado y se examina la forma en que los cambios demográficos, la inversión, los avances tecnológicos, la evolución de los sectores del transporte y la energía y los recursos naturales y las políticas e instituciones relacionadas con el comercio afectan a los intercambios internacionales.

Comercio y políticas públicas: análisis de las medidas no arancelarias en el siglo XXI

2012



Las medidas de reglamentación en el ámbito del comercio de mercancías y servicios plantean retos nuevos y urgentes para la cooperación internacional en el siglo XXI. En el *Informe sobre el Comercio Mundial 2012* se examinan las razones por las que los gobiernos recurren a las medidas no arancelarias (MNA) y a las medidas relativas a los servicios, y el grado en que estas medidas pueden distorsionar el comercio internacional.

La OMC y los acuerdos comerciales preferenciales: de la coexistencia a la coherencia

2011



El aumento constante de acuerdos comerciales preferenciales (ACPR) sigue siendo una característica destacada de las políticas comerciales internacionales. En el Informe se describe la evolución histórica de los ACPR y el panorama actual de los acuerdos. Se examinan las razones por las que se establecen ACPR, sus efectos económicos y su contenido, así como la interacción entre los ACPR y el sistema multilateral de comercio.

El comercio de recursos naturales

2010



El Informe sobre el Comercio Mundial 2010 se centra en el comercio de recursos naturales como los combustibles y los productos forestales, mineros y pesqueros. En él se examinan las características del comercio de recursos naturales, las políticas por las que pueden optar los gobiernos y el papel de la cooperación internacional, en particular de la OMC, en la buena gestión del comercio en este sector.

Compromisos de política comercial y medidas de contingencia

2009



En el Informe de 2009 se examinan las diversas medidas de contingencia previstas en los acuerdos comerciales, así como la función que pueden desempeñar esas medidas. Uno de los principales objetivos de este Informe es analizar si las disposiciones de la OMC establecen un equilibrio entre la flexibilidad que es necesario proporcionar a los gobiernos para afrontar situaciones económicas difíciles y la definición adecuada de las medidas para limitar su utilización con fines proteccionistas.

El comercio en un mundo en proceso de globalización

2008



El Informe de 2008 nos recuerda lo que sabemos sobre los beneficios del comercio internacional y pone de relieve los retos que plantea un nivel mayor de integración. Examina la cuestión de la esencia de la globalización, los elementos que la impulsan, los beneficios que ofrece, los retos que plantea y el papel del comercio en este mundo cada vez más interdependiente.

Seis decenios de cooperación comercial multilateral: ¿Qué hemos aprendido?

2007



El 1º de enero de 2008 el sistema multilateral de comercio cumplió 60 años. El Informe sobre el Comercio Mundial 2007 celebra este acontecimiento con un examen en profundidad del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) y su sucesora, la Organización Mundial del Comercio: sus orígenes, sus logros, los desafíos con que se ha enfrentado y lo que puede depararle el futuro.

Análisis de los vínculos entre las subvenciones, el comercio y la OMC

2006



El Informe sobre el Comercio Mundial 2006 se centra en la manera en que se definen las subvenciones, qué es lo que puede decir la teoría económica acerca de ellas, por qué los gobiernos las utilizan, cuáles son los principales sectores en que se aplican las subvenciones y la función del Acuerdo sobre la OMC en la regulación de las subvenciones en el contexto del comercio internacional. El Informe contiene asimismo breves comentarios analíticos sobre algunos temas comerciales de actualidad.

El comercio, las normas y la OMC

2005



El Informe sobre el Comercio Mundial 2005 trata de arrojar luz sobre las distintas funciones y consecuencias de las normas, concentrando la atención en los aspectos económicos de las normas en relación con el comercio internacional, el marco institucional de la elaboración de normas y la evaluación de la conformidad, y el papel de los Acuerdos de la OMC como medio para conciliar los usos legítimos de las normas con un sistema comercial abierto y no discriminatorio.

Coherencia

2004



El Informe sobre el Comercio Mundial 2004 se centra en el concepto de coherencia en el análisis de políticas interdependientes: la interacción entre comercio y política macroeconómica, la importancia de la infraestructura para el comercio y el desarrollo económico, las estructuras del mercado interno, el buen gobierno y las instituciones, y el papel de la cooperación internacional para promover la coherencia de las políticas.

Comercio y desarrollo

2003



El Informe sobre el Comercio Mundial 2003 se centra en el desarrollo. Al explicar el origen de esta cuestión y ofrecer un marco analítico para abordar la relación entre comercio y desarrollo, pretende contribuir a un debate más informado.

Organización Mundial del Comercio
154, rue de Lausanne
CH-1211 Ginebra 21
Suiza
Tel: +41 (0)22 739 51 11
Fax: +41 (0)22 739 42 06
www.wto.org/sp

Publicaciones de la OMC
Correo electrónico: publications@wto.org

Librería en línea de la OMC
<http://onlinebookshop.wto.org>

Diseño gráfico de la portada por triptik
Maquetación del Informe por Book Now
Impreso por la Organización Mundial del Comercio

Autor de las imágenes (portada):
Portada – © Jean-Claude Prêtre, *DANAÉ WORLD SUITE*, A4, 2001.
Contraportada – © Jean-Claude Prêtre, *DANAÉ WORLD SUITE*, B1, 2001.

© Organización Mundial del Comercio 2014
ISBN 978-92-870-3914-9
Publicación de la Organización Mundial del Comercio.

Informe sobre el Comercio Mundial 2014

En el *Informe sobre el Comercio Mundial 2014* se examinan cuatro importantes tendencias que han modificado la relación entre el comercio y el desarrollo desde que comenzó el milenio: el auge económico de las economías en desarrollo, la creciente integración de la producción mundial a través de las cadenas de suministro, el aumento de los precios de los productos agrícolas y los recursos naturales, y la interdependencia cada vez mayor de la economía mundial.

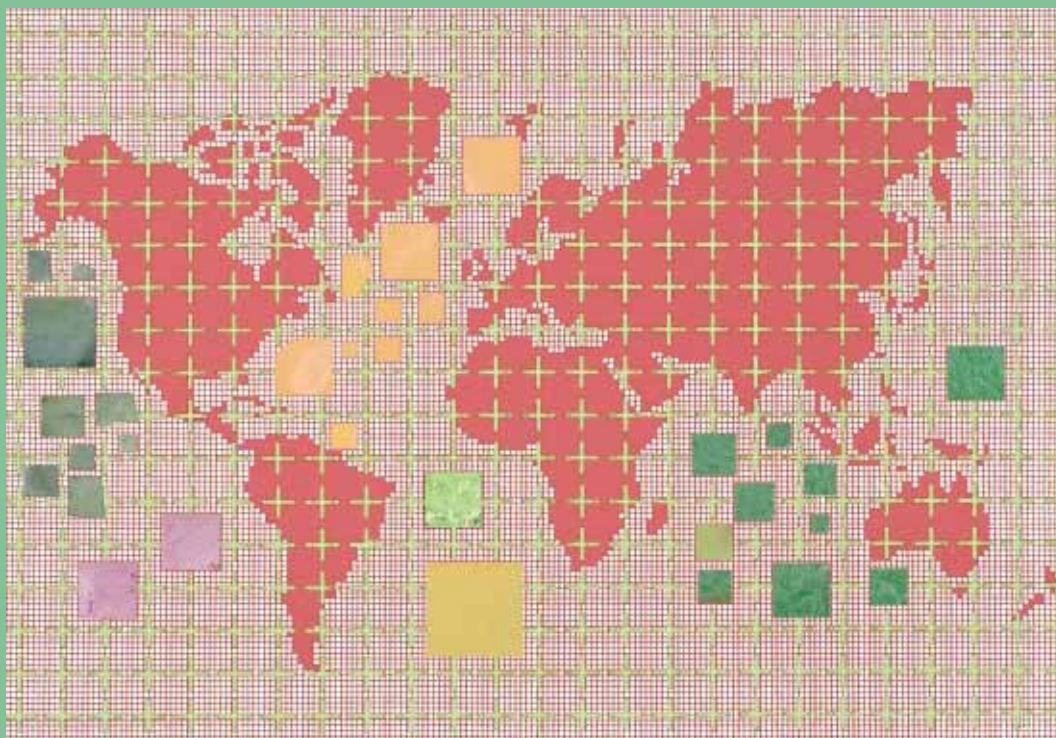
Muchos países en desarrollo han registrado un crecimiento sin precedente y han mejorado su integración en la economía mundial, ofreciendo así oportunidades a los países que aún siguen a la zaga. Sin embargo, aún persisten importantes obstáculos.

La integración en las cadenas de valor puede facilitar la industrialización de los países en desarrollo, y la progresión hacia el desempeño de tareas de más valor dentro de esas cadenas puede a su vez potenciar el desarrollo. Sin embargo, es más fácil perder las ventajas competitivas y esa progresión puede ser ardua.

El aumento de los precios de los productos agrícolas y los recursos naturales ha facilitado a algunos países en desarrollo el logro de crecimientos destacados, pero también puede crear tensiones a los importadores netos de los productos.

Gracias a la creciente interdependencia de la economía mundial, los países pueden beneficiarse más deprisa del crecimiento registrado en otras partes del mundo, pero la rápida transmisión de las crisis a través de las fronteras también puede ser causa de problemas.

A muchos países en desarrollo les queda aún un largo camino que recorrer para corregir los problemas que plantea el desarrollo y, en ese empeño, el sistema multilateral de comercio les ofrece, en particular a los países menos adelantados, posibilidades sin igual. Por esa razón, para lograr que el comercio actúe más eficazmente en favor del desarrollo, es importante seguir haciendo progresos en el programa posterior a Bali.



Imágenes (primera y cuarta de portada)

Jean-Claude Prêtre, *DANAÉ WORLD SUITE*, 2001. En esta serie (de la que se reproducen aquí dos obras), el artista quiere representar de manera simbólica un "movimiento" hacia la paz geopolítica. La serie completa, compuesta de 49 pruebas de artista únicas, se expone en la OMC. Para más información, consúltese el sitio Web del artista (www.jcpretre.ch).

ISBN 978-92-870-3914-9



9 789287 039149